Bplus ERP

PreparePO

โปรแกรมวางแผนและเตรียมการสั่งซื้อ

ซื้อให้พอขาย ไม่ซื้อจนเงินจมในสต็อก

ระบบเสริมของ Bplus ERP สำหรับวางแผนการจัดซื้อ
และบริหารสินค้าคงคลังอย่างมีประสิทธิภาพ



ปริมาณเหมาะสม
เพียงพอต่อ
ความต้องการ

ทันเวลา
ลดปัญหา
สินค้าขาด

ต้นทุนเหมาะสม
เพิ่มโอกาส
ทำกำไร

ลดสินค้าขาด
มีสินค้าขายดี
พร้อมขาย

ลดสต็อกส่วนเกิน
ลดเงินทุน
ที่จมในสินค้า

บริหารต้นทุนจัดซื้อ
ซื้อสินค้าที่ใช่
ในจำนวนที่เหมาะสม

Bplus ERP

PreparePO

วางแผนการจัดซื้อด้วยข้อมูล

เปลี่ยนข้อมูลธุรกิจ ให้เป็นจำนวนสั่งซื้อที่เหมาะสม



ข้อมูลที่ใช้วางแผน

- ยอดขายในช่วงเวลาที่กำหนด
- สินค้าคงเหลือและสต็อกสำรอง
- ข้อมูลผู้จำหน่ายและหน่วยนับ
- ต้นทุนและจำนวนสั่งซื้อขั้นต่ำ–สูงสุด
- นโยบายจัดซื้อ รอบสั่งซื้อ และระยะเวลารอสินค้า

หลักการคำนวณ

ความต้องการสินค้า

− ลบ สินค้าคงเหลือ

จำนวนที่ควรซื้อเพิ่ม

ข้อเสนอแนะการสั่งซื้อ

พิจารณาเงื่อนไขการจัดซื้อร่วมด้วย

PreparePO ทำงานอย่างไร

ระบบแนะนำจากข้อมูล คนตรวจสอบและตัดสินใจ

01 ข้อมูลยอดขาย
ใช้ยอดขายจริงสะท้อนความต้องการ

02 คำนวณความต้องการ
ประเมินจำนวนสินค้าให้พอขาย

03 สินค้าที่มีอยู่
ตรวจสอบสินค้าคงเหลือปัจจุบัน

04 เงื่อนไขจัดซื้อ
พิจารณาระยะเวลารอสินค้า จำนวนขั้นต่ำ และผู้จำหน่าย

05 จำนวนที่เสนอซื้อ
แนะนำสินค้าและจำนวนที่ควรซื้อ

คุณเป็นผู้ตัดสินใจ PreparePO เป็นผู้ช่วย
ตรวจสอบและปรับคำแนะนำก่อนออกเอกสารสั่งซื้อ

ประโยชน์สำหรับทุกฝ่าย



เจ้าของกิจการและผู้บริหาร
- เชื่อมโยงการจัดซื้อกับยอดขาย
- ลดการพึ่งพาคนใดคนหนึ่ง

ฝ่ายจัดซื้อ
- ลดเวลาเตรียมรายการและคำนวณจำนวนสั่งซื้อ

ฝ่ายขาย
- เพิ่มโอกาสมีสินค้าเพียงพอสำหรับขาย

ฝ่ายการเงิน
- ลดเงินที่จมในสต็อกส่วนเกิน

Bplus ERP

PreparePO

ธุรกิจแบบไหนควรใช้ PreparePO?



สินค้าจำนวนมาก	บริหารหลายรายการ	มีปัญหาสต็อก	จัดซื้อเป็นมาตรฐาน	ใช้ข้อมูลให้คุ้มค่า
มีสินค้าหลายรายการและสั่งซื้อเป็นประจำ	ต้องดูแลสินค้าจำนวนมากพร้อมกัน	สินค้าขาดหรือค้างสต็อกจนเงินจม	ต้องการวางแผนจัดซื้ออย่างเป็นระบบ	ใช้ข้อมูลใน Bplus ERP ให้เกิดประโยชน์

นัดหมายปรึกษา PreparePO

ใช้เวลา **30 นาที** ดูข้อมูลจริงร่วมกับผู้เชี่ยวชาญ

01 ทบทวนข้อมูล
ดูว่าสินค้าใดควรสั่งซื้อในรอบนี้และเพราะอะไร

02 เตรียมสินค้า 5–10 รายการ
เลือกสินค้าที่คุณรู้จักเป็นอย่างดี

03 เชิญผู้เกี่ยวข้อง
เจ้าของกิจการ ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ หรือผู้จัดการฝ่ายขาย

04 นัดหมายปรึกษา
รับคำปรึกษาเฉพาะสำหรับธุรกิจของคุณ

มาร่วมวางแผนการจัดซื้อให้มีประสิทธิภาพ

> ***ทีมขายและที่ปรึกษา Bplus***
> เราพร้อมช่วยให้คุณซื้อได้อย่างมีข้อมูล
> และเติบโตอย่างมั่นใจ

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย
บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 E-mail : allsales@bplus.co.th
businessplus
@saleBPLUS
085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800