Bplus Member

โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม

โอกาสเพิ่มยอดขาย อยู่ใกล้กว่าที่คุณคิด



เพิ่มความสำเร็จและยั่งยืนให้กับธุรกิจของคุณ ด้วย **Bplus Member**

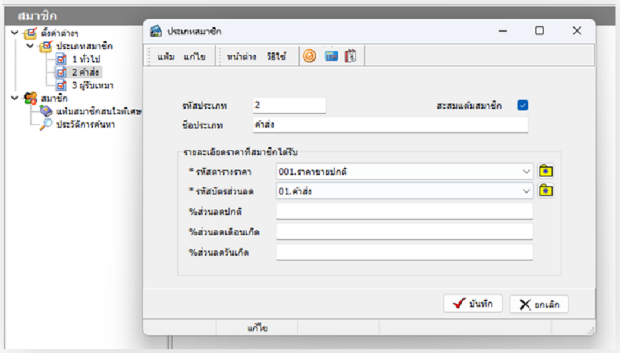
โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้มขั้นต้น: Bplus Member เป็นโปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้มที่ช่วยรักษาฐานลูกค้า เพิ่มการซื้อซ้ำ และสร้างความสัมพันธ์ที่ยั่งยืน โดยให้คุณสามารถวิเคราะห์พฤติกรรมการซื้อและใช้ข้อมูลจาก **Bplus POS** ในการวางแผนการตลาดเพื่อเพิ่มยอดขายอย่างมีประสิทธิภาพ

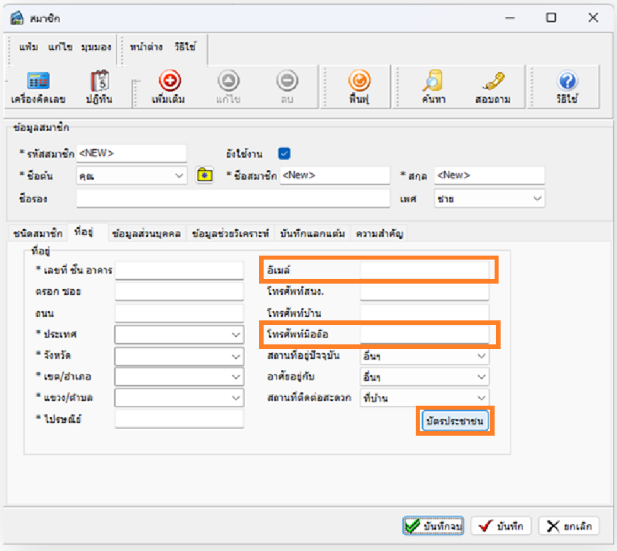
คุณสมบัติเด่นของ Bplus Member

ด้วยฟีเจอร์ที่สามารถตั้งค่าโปรโมชั่นอัตโนมัติ เช่น ส่วนลดเดือนเกิด สมาชิกจะรู้สึกเป็นคนสำคัญทุกครั้งที่ซื้อสินค้า นอกจากนี้, Bplus Member ยังช่วยให้คุณส่งข่าวสารและโปรโมชั่นอย่างตรงจุดตามกลุ่มเป้าหมาย, เพิ่มความแม่นยำในการทำการตลาด.

1. การจัดการสมาชิกแบบยืดหยุ่น

- แบ่งประเภทสมาชิกได้หลากหลาย เช่น บัตร GOLD หรือ SILVER
- กำหนดสิทธิประโยชน์เฉพาะสำหรับแต่ละประเภท เช่น
  - บัตร GOLD: ส่วนลดพิเศษ + สะสมแต้ม
  - บัตร SILVER: สะสมแต้มเท่านั้น
- ปรับระดับราคาขายและอัตราส่วนลดตามกลยุทธ์ที่เหมาะสมกับสมาชิกแต่ละประเภท
- เพิ่มความรู้สึกเป็นคนสำคัญให้กับสมาชิก
- มอบส่วนลดพิเศษในเดือนเกิดหรือวันเกิดให้กับสมาชิก เพื่อสร้างความประทับใจและความสัมพันธ์ที่ยั่งยืน โดยสามารถตั้งค่าให้ระบบทำงานอัตโนมัติได้ง่ายๆ เพียงกำหนดสิทธิประโยชน์ตามประเภทสมาชิก หรือเสริม ส่วนลดเดือนเกิด หรือ ส่วนลดวันเกิด เพียงแค่นี้ สมาชิกของคุณก็จะได้รับข้อเสนอสุดพิเศษในโอกาสสำคัญของเขาอย่างอัตโนมัติ
- เก็บข้อมูลสมาชิกเพื่อการวิเคราะห์หรือจัดส่งเสริมการขายให้สอดคล้องกับเทรนด์ของร้านได้อย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมทั้งนำเข้าข้อมูลจากบัตรประชาชนแทนการคีย์
- เก็บข้อมูล EMAIL และ มือถือ เพื่อการยืนยันตัวตนในโปรแกรมเสริมต่างๆ ที่โปรแกรม BPLUS จะพัฒนาต่อเนื่อง





พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

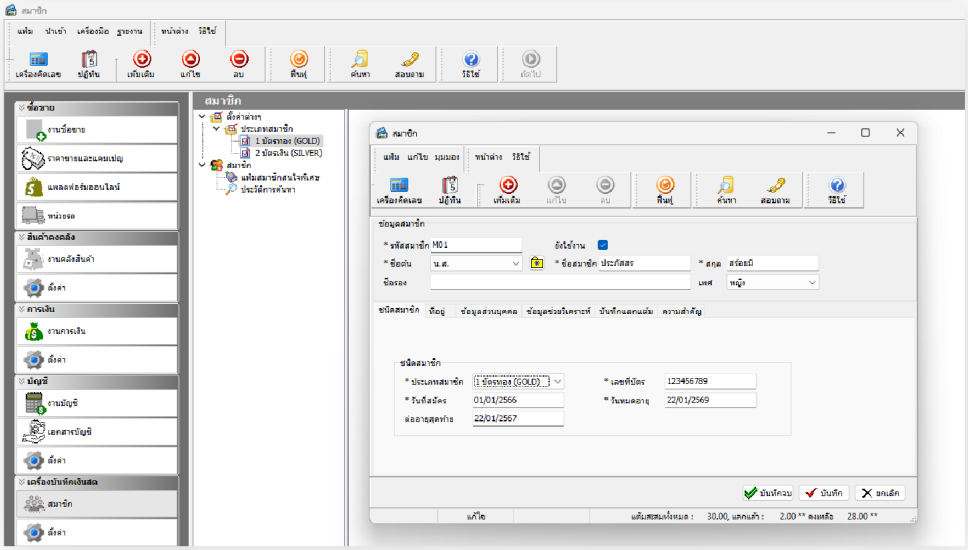
Bplus Member | BplusPOS | @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม

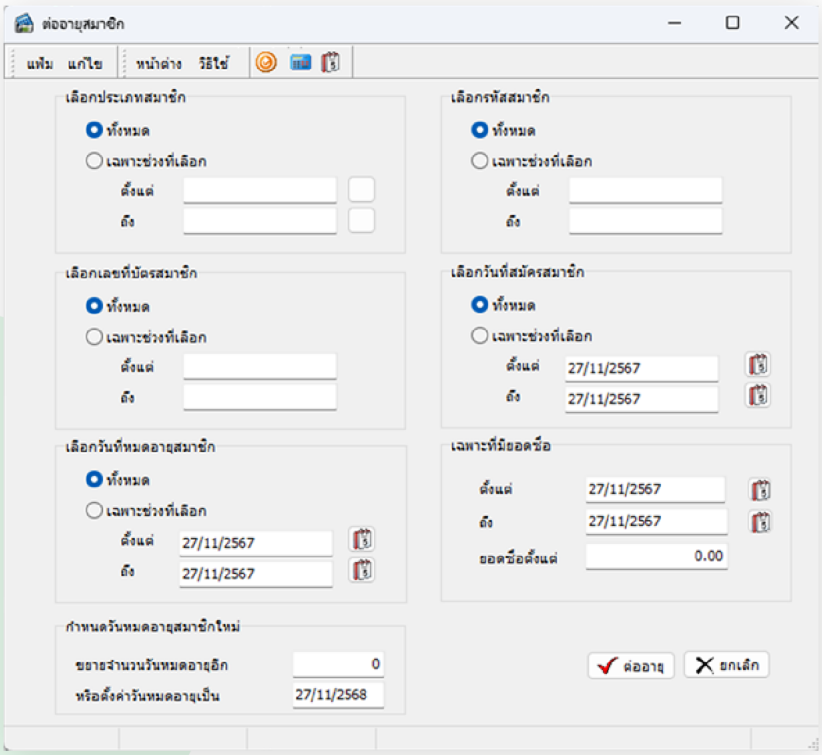
การใช้งานที่ครบทุกมิติ Bplus Member

1. เก็บข้อมูลสมาชิกอย่างครบถ้วน

- บันทึกข้อมูลส่วนบุคคลเพื่อการขาย การสะสมแต้ม และเลือกไม่สะสมแต้มได้ตามสิทธิแต่ละประเภทสมาชิก
- รองรับการพิมพ์บัตรสมาชิกในระบบ พร้อมจัดการวันหมดอายุของบัตรได้ง่ายดาย
- แสดงวันหมดอายุบัตรสมาชิกบนหน้าจอแคชเชียร์ เพื่อแจ้งเตือนลูกค้าและทีมงาน



- ต่ออายุบัตรสะดวกง่าย



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

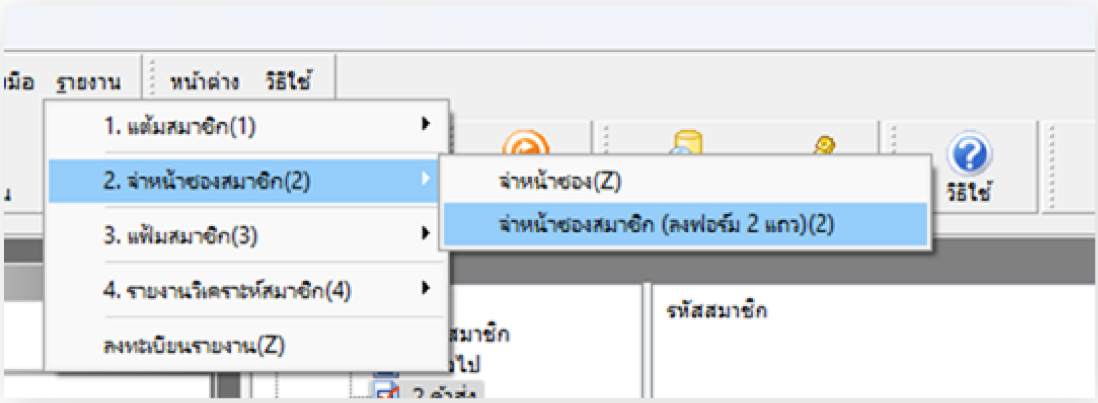
085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

Bplus Member BusinessPlusERP @saleBPLUS

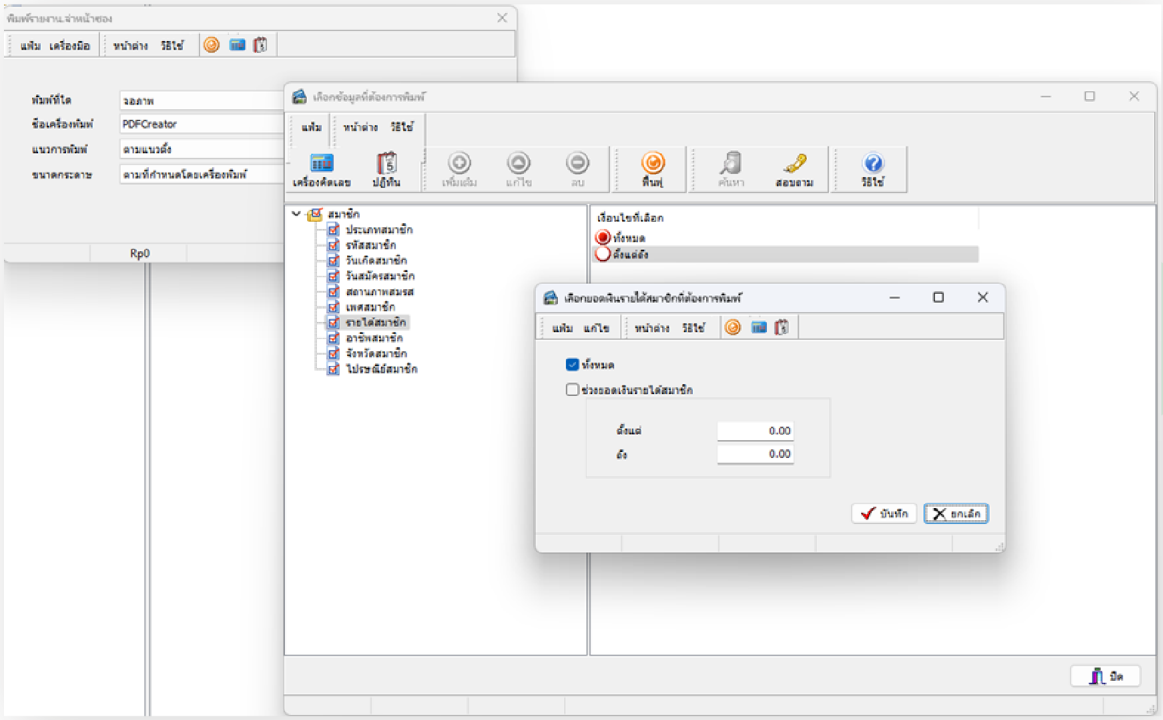
Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม

2. ฟังก์ชั่นการสื่อสารและประชาสัมพันธ์

- ระบบจ่าหน้าซองสำหรับส่งข่าวสารหรือโปรโมชั่นโดยเฉพาะ



- เลือกข้อมูลสมาชิกที่ต้องการได้ แบบเจาะจง เช่น ตามพื้นที่โดยดึงตามกลุ่มไปรษณีย์ ตามช่วงรายได้ ตามเพศ เป็นต้น





พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

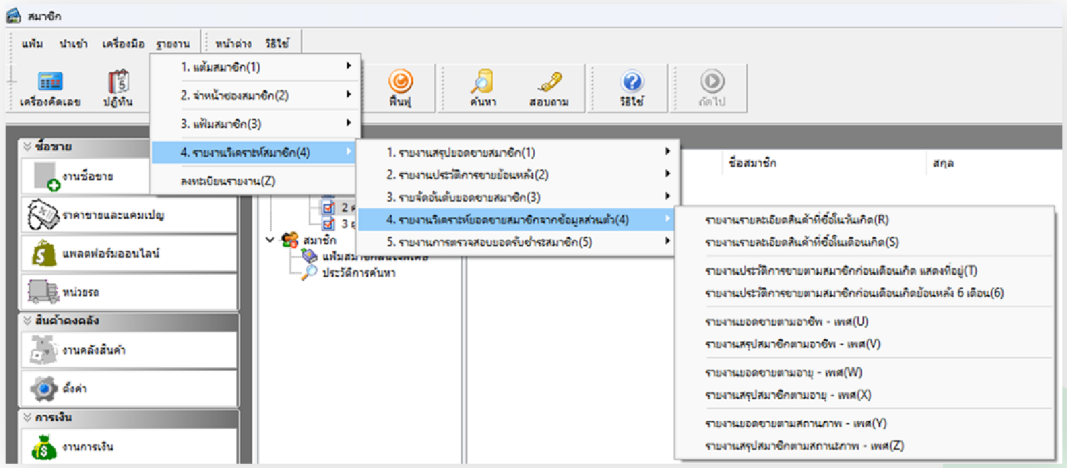
Bplus Member | BusinessPlusERP | @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม

เครื่องมือวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อการตลาด

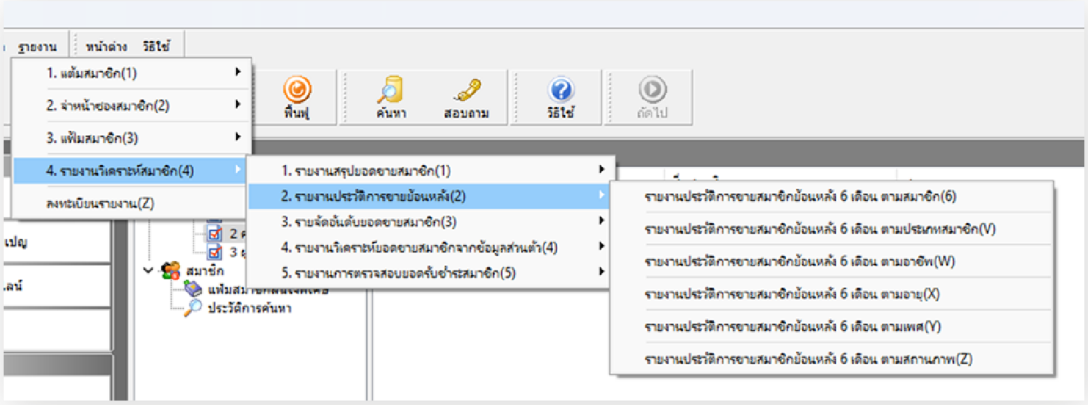
1. รายงานอัจฉริยะเพื่อวางแผนกลยุทธ์

- วิเคราะห์ข้อมูลแต้มสะสม และแต้มคงเหลือ
- รายงานประวัติการซื้อขายตามกลุ่มสมาชิก เช่น เพศ อายุ หรืออาชีพ



2. ตัวอย่างรายงานเพื่อประโยชน์สูงสุด

- ประวัติการซื้อก่อนวันเกิด พร้อมแสดงที่อยู่
- รายชื่อสมาชิกที่มียอดซื้อสูงสุด
- การวิเคราะห์ยอดขายย้อนหลัง 6 เดือน แยกตามเพศ อายุ หรือสถานภาพ



ประโยชน์ที่คุณจะได้รับ

- เข้าใจพฤติกรรมการซื้อของลูกค้า
- วางแผนโปรโมชั่นเฉพาะกลุ่มได้ตรงใจ
- เพิ่มความพึงพอใจและความภักดีของลูกค้า



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-71 14/2/68 4/9

Bplus Member | BusinessPlusERP | @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม

คุณสมบัติเด่นของ Bplus Member & Bplus Member Reward Online

1. สร้างความสัมพันธ์ที่ยั่งยืนกับลูกค้า

- สร้างประเภทสมาชิกได้หลากหลาย เช่น บัตรทอง (GOLD), บัตรเงิน (SILVER) บัตรสมาชิกค้าส่ง เป็นต้น พร้อมกำหนดสิทธิประโยชน์ที่เฉพาะเจาะจง เช่น ส่วนลดและสะสมแต้มพิเศษ
- มอบส่วนลดพิเศษในเดือนเกิด หรือวันเกิดของสมาชิก เพื่อให้สมาชิกสัมผัสถึงความใส่ใจในโอกาสพิเศษ

2. โปรแกรมสะสมแต้มแบบทันทีและเรียลไทม์

- คำนวณแต้มได้ทันทีเมื่อสมาชิกมาซื้อสินค้าครบตามเงื่อนไข เช่น 100 บาท ได้ 1 แต้ม, 25 บาท (สำหรับสมาชิก) ได้ 1 แต้ม
- จัดโปรโมชั่นแต้มทวีคูณในช่วงเวลาหรือสินค้าเฉพาะ เพิ่มโอกาสให้ลูกค้าได้รับแต้มพิเศษในช่วงเวลาดีๆ เช่น นาทีทอง

3. การจัดการข้อมูลสมาชิกอย่างมืออาชีพ

- เก็บข้อมูลสมาชิกอย่างละเอียด เช่น ชื่อ, ที่อยู่, วันเกิด และพฤติกรรมการซื้อเพื่อวิเคราะห์และใช้ข้อมูลในการออกแผนโปรโมชั่น
- สามารถพิมพ์บัตรสมาชิกและจ่าหน้าซองเพื่อส่งข่าวสารตรงถึงมือสมาชิกได้อย่างง่ายดาย

4. โปรแกรมคำนวณแต้มออนไลน์

- ตรวจสอบแต้มสะสมและแลกแต้มได้ทันทีผ่านระบบออนไลน์ พร้อมแสดงยอดแต้มในใบกำกับภาษี

5. แคมเปญกิจกรรมพิเศษเพื่อกระตุ้นยอดขาย

- จัดแคมเปญกิจกรรมพิเศษเพื่อดึงดูดลูกค้า เช่น เพิ่มแต้มพิเศษสำหรับการไม่รับถุงพลาสติก หรือโปรโมชั่นแต้มทวีคูณในช่วงเวลานาทีทอง
- กำหนดแคมเปญให้ทำงานร่วมกันเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและผลตอบแทนสูงสุด

6. เพิ่มความพึงพอใจและสร้างความภักดีในระยะยาว

- จัดโปรโมชั่นเฉพาะสมาชิก เช่น แต้มทวีคูณสำหรับสมาชิกบัตรทอง หรือโปรโมชั่นเฉพาะกลุ่มลูกค้าที่มาซื้อสินค้าภายในช่วงเวลาที่กำหนด
- สมาชิกสามารถแลกแต้มเป็นส่วนลดสินค้าได้ตามที่กำหนด เช่น แลกแต้มลด 30% หรือ 50% ของยอดซื้อ

7. โปรโมชั่นตามประเภทสมาชิก

- สามารถจัดแคมเปญแยกตามประเภทสมาชิกได้
- สามารถจัดโปรโมชั่น Step ราคา ตามสมาชิกได้ เพื่อดึงดูดจูงใจ ยิ่งซื้อมากยิ่งได้ส่วนลด

การขาย Step Price พิเศษเฉพาะราคาสมาชิก เพื่อเป็นการจูงใจให้สมาชิกซื้อสินค้าเพิ่ม

- กำหนดราคาขั้นบันได เช่น:
  - ซื้อ 1-10 ชิ้น ราคา 100 บาท
  - ซื้อ 11-20 ชิ้น ราคา 90 บาท



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-71 14/2/68 5/9

Bplus Member BusinessPlusERP @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม



Bplus Member Reward Online
โปรแกรมสะสมแต้มและแลกแต้มออนไลน์



เพิ่มยอดขายสร้างความภักดี และเสริมสร้างความสัมพันธ์ยั่งยืนกับสมาชิก ด้วยโซลูชั่น **Bplus Maember** ซึ่งประกอบด้วย โปรแกรม **Bplus Member** & **Bplus Member Reward Online** และ **Bplus Redeem** ช่วยให้ธุรกิจของคุณสามารถดึงดูดลูกค้ากลับมาซื้อซ้ำ สร้างความสัมพันธ์ที่ยาวนาน และเพิ่มยอดขายอย่างยั่งยืน ด้วยคุณสมบัติที่ครบครัน และตอบโจทย์ทุกความต้องการของลูกค้าและสมาชิก

คุณสมบัติเด่นโปรแกรม Bplus Member Reward Online & Bplus Redeem

1. การสะสมแต้ม
- กำหนดยอดซื้อขั้นต่ำสำหรับการสะสมแต้ม เช่น ซื้อ 100 บาท ได้ 1 แต้ม
- สะสมแต้มพิเศษในช่วงเวลา, วันเกิด หรือแคมเปญส่งเสริมการขาย
- รองรับการสะสมแต้มตามสินค้า เช่น สินค้าบางรายการได้แต้มเพิ่ม 3 เท่า

2. คำนวณแต้มทันทีเมื่อซื้อสินค้าครบตามมูลค่าหรือสินค้าพิเศษแบบเรียลไทม์
- มอบแต้มทันทีหลังการซื้อสินค้า เมื่อยอดซื้อครบตามมูลค่าหรือสินค้าพิเศษ

3. คำนวณแต้มตามเงื่อนไขยอดซื้อ
- ตัวอย่าง: ซื้อ 100 บาท ได้ 1 แต้ม หรือ 25 บาท (สำหรับสมาชิก) ได้ 1 แต้ม

4. แต้มพิเศษสำหรับสินค้าประเภทเฉพาะ
- เช่น สินค้าความงามรับแต้มเพิ่ม 3 เท่า หรือซื้อ TV ทุกวันที่ 1 รับแต้มเพิ่ม 5 เท่า

6. โปรโมชั่นแต้มแบบทวีคูณ
- ตัวอย่าง: ซื้อครบ 500 บาท รับเพิ่ม 10 แต้ม หรือ ซื้อครบ 1,000 บาท รับแต้มคูณ 2 เท่า

7. โปรโมชั่นแต้มสะสมแบบขั้นบันได
- ตัวอย่าง:
  - ซื้อครบ 2,000 บาท รับแต้มคูณ 2 เท่า
  - ซื้อครบ 3,000 บาท รับแต้มคูณ 3 เท่า

8. โปรโมชั่นนาทีทอง
- เช่น สมาชิกซื้อสินค้าช่วงเวลา 12:00-13:00 น. รับแต้มเพิ่ม 10 เท่า

9. แต้มพิเศษในวันเกิดหรือเดือนเกิด
- เพิ่มแต้มให้สมาชิกในช่วงวันหรือเดือนเกิด เพื่อสร้างความประทับใจ

10. โปรโมชั่นเฉพาะสมาชิก
- เช่น บัตร GOLD รับแต้มคูณ 2 เท่า หรือสมาชิกที่ซื้อจากชุ้ม พิเศษรับแต้มเพิ่ม 3 เท่า

11. ตรวจสอบแต้มสะสมออนไลน์
- แสดงยอดแต้มสะสมและการใช้งานในใบกำกับภาษีหรือบิลที่ซื้อ

12. สะสมแต้มในโอกาสพิเศษ
- เช่น วันเกิดหรือแคมเปญส่งเสริมการขาย



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-71 14/2/68 6/9

Bplus Member | BusinessPlusERP | @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม



ตัวอย่างการแสดงแต้ม

การรวมแต้ม : ใบกำกับภาษีอย่างย่อแสดงแต้มสะสมรวมจากยอดซื้อเดิมและยอดซื้อปัจจุบัน

คืนสินค้า : หักแต้มสะสมโดยอัตโนมัติและแสดงยอดแต้มที่ลดลงชัดเจนในใบกำกับภาษีอย่างย่อ



Bplus

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)
TAX ID:9999999999999 REG:0000000000001
ใบกำกับภาษีอย่างย่อ

ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว #ยกเว้น

Qty	รายการ	ต่อหน่วย	ราคา
99	กาแฟกระป๋องเบอร์ดั้งสนมเข้มข้น กระป๋อง 8857897897891	12.00	1,188.00I
50	เซเว่นอัพขวดคลูแฮนด์ ขวด 8851952310011	14.00	700.00I

รวมก่อนลด 1,888.00
** เซเว่นอัพขวดคลูแฮนด์ -100.00

ยอดรวม **1,788.00**

เงินสด 1,800.00
เงินทอน 12.00
ชื่อสมาชิก: นายสุริยภพ เจริญงอกงาม
แต้มสะสมก่อนบิลนี้ 1,306.00
แต้มที่ใช้ไปก่อนบิลนี้ 0.00
แต้มที่ได้รับในบิลนี้: 17.00
แต้มที่ใช้ไปในบิลนี้: 0.00
แต้มคงเหลือปัจจุบัน: 1,323.00
สินค้ามีภาษี 1,671.03
ภาษี 116.97
รวมรายการ 2
รวมชิ้น 149.00

Cashier : BUSINESS
0001010000012 27/11/2567 09:26
ขอบคุณที่ใช้บริการ
สินค้ามีปัญหาหรือเปลี่ยนหรือคืนสินค้าภายใน7วัน
****หากไม่มีใบเสร็จไม่รับเปลี่ยนหรือคืนทุกกรณี****

การแสดงแต้มสมาชิกที่สะสมและได้รับในวันปัจจุบัน

100 บาท = 1 แต้ม

- แต้มสะสมก่อนบิลนี้ = ***1,306 แต้ม***
- ได้รับแต้มในบิลนี้ = ***17 แต้ม***
- แต้มคงเหลือ ปัจจุบัน = ***1,323 แต้ม***



Bplus

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)
TAX ID:9999999999999 REG:0000000000001
ใบกำกับภาษีอย่างย่อ

ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว #ยกเว้น

Qty	รายการ	ต่อหน่วย	ราคา
50	ข้าวดับมาม่าแบบซอง [x 10.00] แพ็คx10 8859554255235	115.00	5,750.00I

รวมก่อนลด 5,750.00
** ข้าวดับมาม่าแบบซอง [x 10.00] -320.00

หลังลดการตลาด 5,430.00
ลดลดจากแต้มสมาชิก 13.00B -13.00

ยอดรวม **5,417.00**

เงินสด 5,417.00
ชื่อสมาชิก: นายสุริยภพ เจริญงอกงาม
แต้มสะสมก่อนบิลนี้ 1,323.00
แต้มที่ใช้ไปก่อนบิลนี้ 0.00
แต้มที่ได้รับในบิลนี้: 54.00
แต้มที่ใช้ไปในบิลนี้: 1,300.00
แต้มคงเหลือปัจจุบัน: 77.00
สินค้ามีภาษี 5,062.62
ภาษี 354.38
รวมรายการ 1
รวมชิ้น 50.00

Cashier : BUSINESS
0001010000013 27/11/2567 09:31
ขอบคุณที่ใช้บริการ
สินค้ามีปัญหาหรือเปลี่ยนหรือคืนสินค้าภายใน7วัน
****หากไม่มีใบเสร็จไม่รับเปลี่ยนหรือคืนทุกกรณี****

การนำแต้มสมาชิกแลกเป็นส่วนลด

100 บาท = 1 แต้ม

- แต้มสะสมก่อนบิลนี้ = ***1,323 แต้ม***
- แต้มที่ได้ในบิลนี้ 100 บาทได้ 1 แต้ม ***จะได้ 54 แต้ม***
- กรณีนำแต้มมาเป็นส่วนลด 100 แต้ม = 1 บาท
  แลกไป 1,300 แต้ม ลดไป 13 บาท
- แต้มคงเหลือ ปัจจุบัน = ***77 แต้ม***

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

Bplus Member | BusinessPlusERP | @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม



ตัวอย่างการแสดงแต้ม

การรวมแต้ม : ใบกำกับภาษีอย่างย่อแสดงแต้มสะสมรวมจากยอดซื้อเดิมและยอดซื้อปัจจุบัน

คืนสินค้า : หักแต้มสะสมโดยอัตโนมัติและแสดงยอดแต้มที่ลดลงชัดเจนในใบกำกับภาษีอย่างย่อ



Bplus

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)
TAX ID:9999999999999 REG:0000000000000001
ใบกำกับภาษีอย่างย่อ
ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว #ยกเว้น

Qty	รายการ	ต่อหน่วย	ราคา
-10 ข้าวต้มมาม่าแบบซอง [x 10.00]			
แพ็คx10	8859554255235	115.00	-1,150.00I

ยอดรวม **-1,150.00**

คืนเงินค่าสินค้า	1,150.00
ชื่อสมาชิก:	นายสุริยภพ เจริญงอกงาม
แต้มสะสมก่อนบิลนี้	77.00
แต้มที่ใช้ไปก่อนบิลนี้	-1,300.00
แต้มที่ได้รับในบิลนี้:	-11.00
แต้มที่ใช้ไปในบิลนี้:	0.00
แต้มคงเหลือปัจจุบัน:	66.00
สินค้ามีภพ.	-1,074.77
ภพ.	-75.23
รวมรายการ	1
รวมชิ้น	-10.00

Cashier : BUSINESS
000101000014 27/11/2567 09:36
ขอบคุณที่ใช้บริการ
สินค้ามีปัญหารับเปลี่ยนหรือคืนสินค้าภายใน7วัน
****หากไม่มีใบเสร็จไม่รับเปลี่ยนหรือคืนทุกกรณี****

การคืนสินค้าในวันที่ซื้อไป ผ่านระบบ POS

100 บาท = 1 แต้ม

แต้มสะสมก่อนบิลนี้ = ***77 แต้ม***

คืนสินค้า 1,150 บาท = ***11 แต้ม***

แต้มคงเหลือ ปัจจุบัน = ***66 แต้ม***



Bplus

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)
TAX ID:9999999999999 REG:0000000000000001
ใบกำกับภาษีอย่างย่อ
ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว #ยกเว้น

Qty	รายการ	ต่อหน่วย	ราคา
1 กาแฟกระป๋องเบอร์ดี้			
กระป๋อง	8854564564568	12.00	12.00I

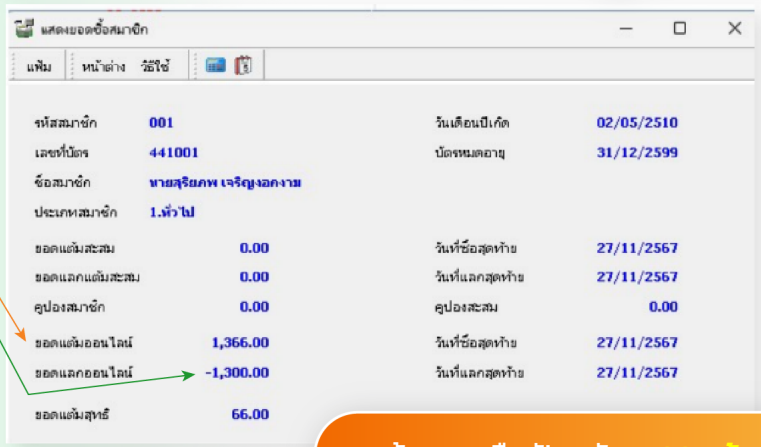
ยอดรวม **12.00**

เงินสด	12.00
ชื่อสมาชิก:	นายสุริยภพ เจริญงอกงาม
แต้มสะสมก่อนบิลนี้	66.00
แต้มที่ใช้ไปก่อนบิลนี้	-1,300.00
แต้มที่ได้รับในบิลนี้:	0.00
แต้มที่ใช้ไปในบิลนี้:	0.00
แต้มคงเหลือปัจจุบัน:	66.00
สินค้ามีภพ.	11.21
ภพ.	0.79
รวมรายการ	1
รวมชิ้น	1.00

Cashier : BUSINESS
000101000015 27/11/2567 09:41
ขอบคุณที่ใช้บริการ
สินค้ามีปัญหารับเปลี่ยนหรือคืนสินค้าภายใน7วัน
****หากไม่มีใบเสร็จไม่รับเปลี่ยนหรือคืนทุกกรณี****

100 บาท = ***1 แต้ม***
บิลนี้ ***12 บาท***
ยอดสะสมจึง = ***0***

การแสดงใบกำกับอย่างย่อ ที่แสดงยอดแต้มคงเหลือในระบบ Bplus ERP



แสดงยอดซื้อสมาชิก

เมนู | หน้าต่าง | วิธีใช้

รหัสสมาชิก	001	วันเดือนปีเกิด	02/05/2510
เลขที่บัตร	441001	บัตรหมดอายุ	31/12/2599
ชื่อสมาชิก	นายสุริยภพ เจริญงอกงาม		
ประเภทสมาชิก	1.ทั่วไป		
ยอดแต้มสะสม	0.00	วันที่ซื้อสุดท้าย	27/11/2567
ยอดแลกแต้มสะสม	0.00	วันที่แลกสุดท้าย	27/11/2567
คูปองสมาชิก	0.00	คูปองสะสม	0.00
ยอดแต้มออนไลน์	1,366.00	วันที่ซื้อสุดท้าย	27/11/2567
ยอดแลกออนไลน์	-1,300.00	วันที่แลกสุดท้าย	27/11/2567
ยอดแต้มสุทธิ	66.00		

แต้มคงเหลือ ปัจจุบัน = ***66 แต้ม***

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-71 14/2/68 8/9

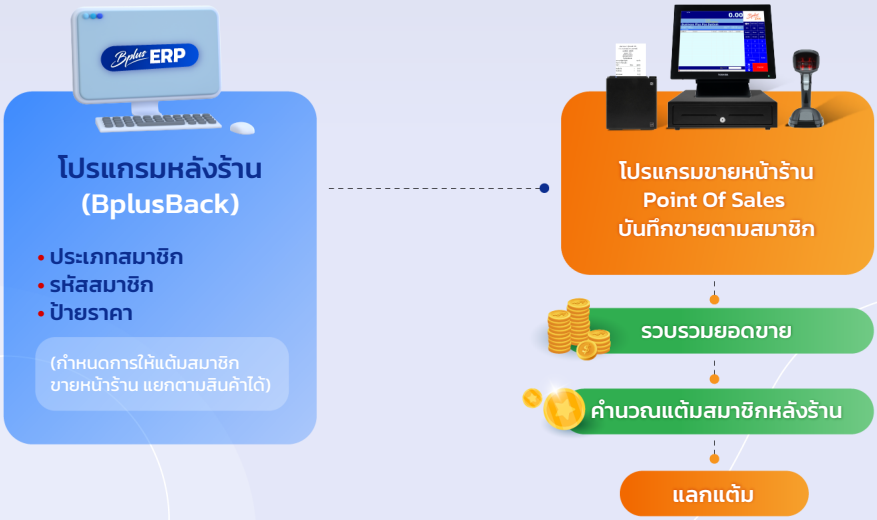
Bplus Member | BusinessPlusERP | @saleBPLUS

Bplus Member โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม



Bplus Redeem
โปรแกรมแลกแต้มสมาชิก

โครงสร้างการทำงานของโปรแกรม



คุณสมบัติของโปรแกรม Bplus Redeem

- ใช้แต้มแลกของรางวัลหรือเป็นส่วนลดทันที
- กำหนดเงื่อนไขการใช้แต้ม เช่น ใช้แต้มแลกได้ไม่เกิน 30% ของยอดซื้อ
- แลกแต้มออนไลน์พร้อมแสดงยอดคงเหลือในใบกำกับภาษีอย่างย่อ

โปรโมชั่นแต้ม

แคมเปญกิจกรรมพิเศษประกอบด้วยแคมเปญ 3 ประเภท เพิ่มแต้มสมาชิก,สะสมเงินบริจาคร่วมกับร้าน และรับส่วนลดเพิ่ม

1. สร้างความประทับใจพิเศษในโอกาสสำคัญของลูกค้า เช่น วันเกิดหรือเดือนเกิด หรือนำ วัน-เดือนเกิดสมาชิก สามารถมาจัดรายการ พิเศษในเรื่องการสะสมแต้มได้ เช่น เดือนเกิดทั้งเดือน ให้สามารถได้แต้มสะสมจากยอดซื้อมากกว่าเดือนอื่นๆ เป็นต้น
2. แต้มนาทีทอง รองรับเรื่องการจัดโปรโมชั่นส่งเสริมการขายเกี่ยวกับสมาชิกการสะสมแต้ม เหมือนการขายสินค้านาทีทองที่กำหนดช่วงวัน ช่วงเวลาที่จะได้ราคาพิเศษ แต้มนาทีทอง ก็เช่นเดียวกัน สามารถให้แต้มเพิ่มขึ้นตามช่วงเวลาที่กำหนด เพื่อส่งเสริมการขายให้ในกลุ่มสมาชิกมาซื้อในช่วงเวลาตามเป้าหมายของนโยบายการขายการตลาด
3. แต้มทวีคูณเป็นการจัดโปรโมชั่นส่งเสริมการขายสมาชิกกับการสะสมแต้ม ให้แต้มเพิ่มขึ้นตามช่วงเวลาที่กำหนด โดยสามารถกำหนดเงื่อนไขให้สมาชิกรับเพิ่มแต้มเป็นหน่วย หรือ สมาชิกรับเพิ่มเป็นเท่า เช่น กำหนดแต้มจากปกติ 100 บาท ได้ 1 แต้ม กำหนดแต้มทวีคูณ เมื่อซื้อสินค้าครบ 2,000 บาท ลูกค้ารับเพิ่ม 5 เท่า เมื่อทำการขายสินค้าจะคิดแต้มปกติให้ก่อน แล้วจะทำการคำนวณแต้มทวีคูณเพิ่ม

ตัวอย่าง เช่น ยอดซื้อครบ 4,000 บาท จะได้แต้มปกติ 40 แต้ม และจะได้แต้มทวีคูณเพิ่ม 5 เท่า 40*5 = 200 แต้ม เป็นต้น เพื่อกระตุ้นการอยากสะสมแต้มก็คือการกระตุ้นยอดขายนั่นเอง

ซึ่งทุกกิจการที่จัดทำเรื่องสมาชิกที่มีการสะสมแต้ม ต้องไม่ลืมถึงผลประโยชน์ตอบแทนที่สมาชิกจะเอาแต้มไปแลกว่า ต้องสร้างความน่าสนใจให้สมาชิกอยากจะสะสมแต้มให้ครบตามเงื่อนไขให้เร็วที่สุด ถ้าของรางวัลของแลกเปลี่ยนตรงใจสมาชิก โปรแกรมสมาชิกและสะสมแต้ม **Bplus Member** ช่วยท่านเพิ่มยอดขายจากสมาชิกได้อย่างแน่นอน

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย
บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th
085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-71 14/2/68 9/9
Bplus Member BusinessPlusERP @saleBPLUS