

Bplus Franchise Retail

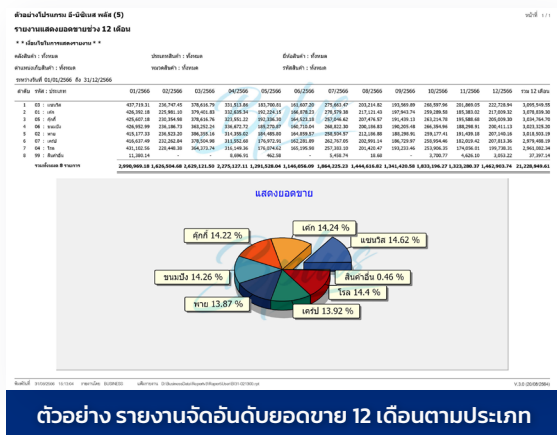
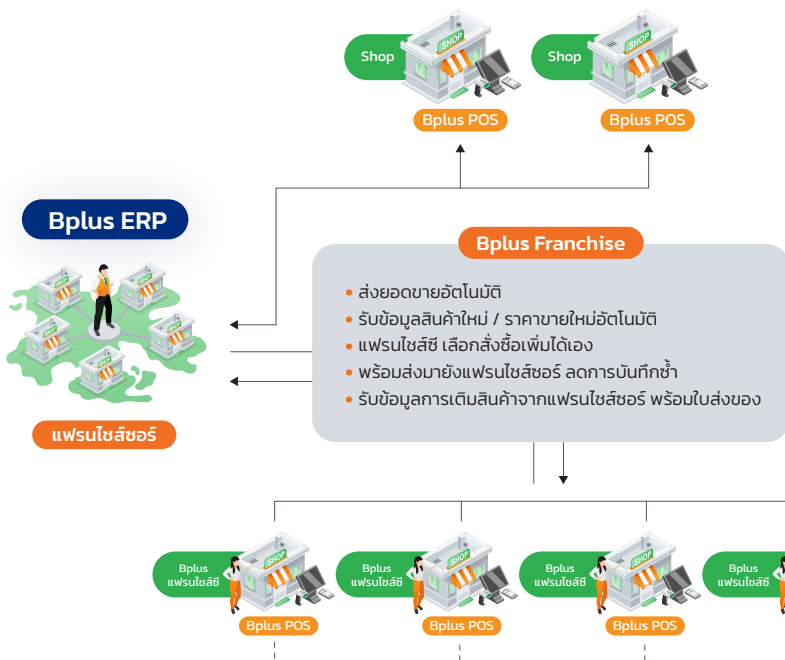
โปรแกรมสำหรับธุรกิจแฟรนไชส์

เพื่อ..
เจ้าของแฟรนไชส์ค้าปลีก
ทุกประเภทธุรกิจ



ธุรกิจค้าปลีกนั้นการกระจายสินค้าเพื่อเพิ่มยอดขายวิธีหนึ่งคือการเพิ่มจุดขายออกไปให้มาก ๆ ของทางหนึ่งคือการทำธุรกิจแฟรนไชส์ (Franchise) ซึ่งประกอบด้วย 2 ฝ่าย โดยฝ่ายแรกคือ **"แฟรนไชส์ซอร์" (Franchisor)** (ผู้ให้สิทธิในการประกอบธุรกิจ) หรือเจ้าของลิขสิทธิ์แฟรนไชส์นั่นเอง ตกลงให้บุคคลอีกฝ่ายเรียกว่า **"แฟรนไชส์ซี" (Franchisee)** (ผู้รับสิทธิในการประกอบธุรกิจ) ซึ่งต้องมีข้อตกลงในการขายสินค้าที่แฟรนไชส์ซอร์ให้ขาย ซึ่งเราจะควบคุมได้อย่างไร การพัฒนาปรับปรุง ประสิทธิภาพของธุรกิจ จะทำได้อย่างไร เพื่อให้เกิดจำนวนแฟรนไชส์ซีจำนวนมาก ซึ่งแฟรนไชส์ซอร์ที่ใช้ **Bplus ERP** สามารถขยายธุรกิจได้อย่างเป็นระบบ ในมาตรฐานที่ออกแบบง่าย สะดวก ทำให้แฟรนไชส์ซอร์ ซึ่งวัตถุประสงค์ร่วมกัน แฟรนไชส์ซี คือเพิ่มยอดขายให้กันได้จริง โดยมีเครื่องมือเป็น **Bplus Franchise Retail** ช่วยการทำงานที่สามารถควบคุมกระบวนการซื้อขายระหว่างกันเป็นเรื่องที่บันทึกครั้งเดียว นำยอดขายของแฟรนไชส์ซีที่ใช้ **Bplus Pos** รวบรวมส่งแฟรนไชส์ซอร์ บันทึกที่ต้องการทราบยอดขายเพื่อการวิเคราะห์ธุรกิจสามารถเรียกรายงานได้หลากหลายมุมได้ทันที ตลอดจนข้อมูลเพื่อเติมเต็มให้แฟรนไชส์ซี ได้อย่างเหมาะสม ลดต้นทุนและบริหารสินค้าคงคลังทั้ง 2 ฝ่ายได้อย่างอัจฉริยะด้วย **Bplus ERP**

Bplus Franchise Retail โปรแกรมสำหรับธุรกิจแฟรนไชส์ ช่วยให้



ตัวอย่าง รายงานจัดอันดับยอดขาย 12 เดือนตามประเภท

- ขายสินค้าพื้นที่ได้
- ปรับราคาขายแข่งตลาดในพื้นที่ได้
- ตามข้อตกลงแฟรนไชส์ซอร์

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย



บริษัท บีซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยนรนาถาเนน 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th
E-mail : allsales@businessplus.co.th



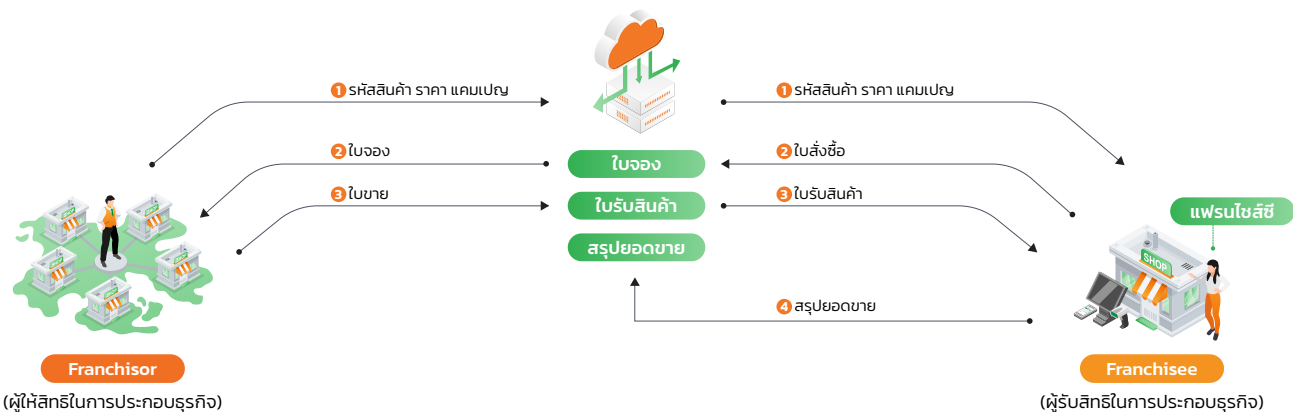
085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800
MK01-23 15/9/66 1/2



แฟรนไชส์ซอร์ (Franchisor)

- แฟรนไชส์ซอร์ หรือที่เรียกว่า เจ้าของลิขสิทธิ์แฟรนไชส์ สามารถบริหารจัดการเกี่ยวกับสินค้าที่จะให้แฟรนไชส์ซึ คือร้านค้าผู้รับสิทธิ์ขายผ่านโปรแกรม **Bplus ERP** ร่วมกับ **Bplus Franchise Retail** ทำให้ทราบยอดซื้อที่ตนเองส่งไป และยอดขายที่แฟรนไชส์ซึทำได้ ทราบได้ว่าแฟรนไชส์ซึขายสินค้าตรงตามข้อตกลง หรือมีการแอบขายสินค้าที่ไม่ไปซื้อกับเจ้าของลิขสิทธิ์แฟรนไชส์ หรือ ไม่ขายผิดข้อตกลง
- ช่วยสนับสนุนข้อมูลให้กับร้านค้าแฟรนไชส์ เช่น ข้อมูลสินค้า ราคาแนะนำขาย แคมเปญโปรโมชั่นต่างๆ ส่งไปยังแฟรนไชส์ซึแบบอัตโนมัติ
- แฟรนไชส์ซอร์ช่วยส่งเสริมการขายให้กับแฟรนไชส์ซึ ได้ด้วยการทำแคมเปญนาทีกอง ส่งอัตโนมัติ โดยไม่ต้องทำการคีย์ซ้ำ สามารถแบ่งประเภทแฟรนไชส์ซึได้หลายกลุ่ม ทำการส่งราคาและแคมเปญได้ตามขนาดธุรกิจ เช่น ขนาดเริ่มต้นขายตามราคาป้ายอย่างเดียว หรือขนาดใหญ่ขึ้นมีการจัดนาทีกองร่วมด้วย เป็นต้น โดย กำหนดราคา นาทีกอง แคมเปญ ตามกลุ่มของแฟรนไชส์ซึได้ถึง 5 ประเภทขนาดธุรกิจ
- สามารถบริหารการเติมเต็มสต็อกสินค้า ให้กับ แฟรนไชส์ซึ ผู้รับสิทธิ์แฟรนไชส์ได้ (เงินทุนไม่จมกับการสต็อกของผิตรายการ)
- ทราบยอดขายของช่องทางการขายส่วนแฟรนไชส์แยกจากช่องทางอื่น ๆ ได้ชัดเจน เพื่อการวิเคราะห์วางแผนทางการตลาด และการพิจารณาว่าจะนำสินค้าใดเข้ามาขายให้กับแฟรนไชส์ซึ
- แฟรนไชส์ซอร์ ทราบได้ว่า ผู้รับสิทธิ์แฟรนไชส์ซึ ทำผิดข้อตกลงเกี่ยวกับสินค้าหรือไม่ จากยอดขายและกระบวนการที่ระบบจะรายงานข้อมูลให้วิเคราะห์ได้อย่างอัตโนมัติ
- รองรับหากเจ้าของธุรกิจแฟรนไชส์ อนุญาตให้ผู้รับสิทธิ์แฟรนไชส์ซึ สามารถขายสินค้าที่ไม่ได้ซื้อจากแฟรนไชส์ซอร์จะไม่มีปัญหา เมื่อแฟรนไชส์ซึรับข้อมูลสินค้าราคาขายใหม่จากแฟรนไชส์ซอร์ ข้อมูลอยู่ครบทั้ง 2 ส่วน
- ผู้รับสิทธิ์แฟรนไชส์สามารถทราบยอดขายของตนเองได้ ไม่ว่าจะอยู่ที่ไหน สามารถตั้งเวลาในการส่งรายงานให้แฟรนไชส์ซอร์ได้
- เจ้าของแฟรนไชส์สะดวก ในการรับออเดอร์จากผู้รับสิทธิ์ โดยการนำใบสั่งซื้อมาสร้างเป็นใบจองสินค้าให้อัตโนมัติ

Bplus Franchise



แฟรนไชส์ซึ (Franchisee)

- ไม่ต้องเริ่มต้นสร้างข้อมูลเองลงของเสร็จก็ขายได้เลย
- เป็นผู้สั่งของได้เองทำให้บริหารสต็อกของร้านตนเองได้ตามเทรนหรือฤดูกาลขายของร้านได้ เมื่อแฟรนไชส์ซอร์ส่งสินค้า เอกสารจะถูกนำส่งออนไลน์มาให้โดยแฟรนไชส์ซึ ไม่ต้องบันทึก สะดวก ง่าย รวดเร็ว
- ราคาขายสามารถบวกหรือลดราคาได้ หากแฟรนไชส์ซอร์อนุญาต ทำให้สามารถทำตลาดในเรื่องราคาสู้คู่แข่งในพื้นที่ได้ หรือ หากไม่มีข้อตกลงห้ามขายสินค้าท้องถิ่น สามารถเพิ่มรายการสินค้าและขายสินค้าที่แฟรนไชส์ซอร์ ไม่ได้จำกัดการขายได้
- แฟรนไชส์ซึ ลดการทำงานในการบันทึกรับสินค้า โดยสามารถรับข้อมูลเอกสารบิลขายของเจ้าของธุรกิจแฟรนไชส์มาเป็นใบรับของร้านตนเองได้ทันที
- ทราบยอดขายของร้านตนเองได้ ไม่ว่าจะอยู่ที่ไหน ตั้งเวลาในการส่งรายงานยอดขายได้
- มีรายงานสรุปยอดขายจากการขายผ่าน **Bplus POS** เพื่อส่งให้กับเจ้าของแฟรนไชส์ในการคำนวณค่า Royalty ตามหน้าที่ต้องจ่ายค่าตอบแทนแก่แฟรนไชส์ซอร์ได้ สะดวก ง่าย