



# เพิ่มประสิทธิภาพ ธุรกิจจำหน่ายวัตถุดิบ อุปกรณ์เบเกอรี่และแพคเกจจิ้ง

ด้วย

*Bplus* POS



|                                                                               |    |
|-------------------------------------------------------------------------------|----|
| Bplus POS สำหรับธุรกิจจำหน่ายวัตถุดิบ/อุปกรณ์เบเกอร์และแพคเกจจิ้ง             | 3  |
| ปัญหาของคุณที่ Bplus จะเข้ามาช่วย!                                            | 4  |
| วิธีการแก้ปัญหาด้วย Bplus POS                                                 | 5  |
| Bplus POS ระบบบริหารธุรกิจที่ออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์ธุรกิจยุคใหม่               | 6  |
| ธุรกิจที่ไว้วางใจเลือกใช้ Bplus POS                                           | 6  |
| แผนการลงทุนแบบยืดหยุ่น                                                        | 7  |
| รายละเอียดในการลงทุนแต่ละขั้น                                                 | 7  |
| ขั้นที่ 1 : ขายง่าย จัดการคล่อง พร้อมเพิ่มยอดขาย                              | 7  |
| ขั้นที่ 2 : การจัดการ สต็อกสินค้า อย่างมีประสิทธิภาพ                          | 11 |
| ขั้นที่ 3 : ครบวงจรด้วยการ จัดการซื้อเชื่อ-ขายเชื่อ ออกใบส่งของและใบกำกับภาษี | 11 |
| ตัวอย่างรายงาน                                                                |    |
| 1. รายงานยอดขายรายวัน                                                         | 12 |
| 1.1 รายงานสรุปยอดขายแต่ละวัน                                                  | 13 |
| 2. รายงานยอดขายตามช่วงเวลา                                                    | 14 |
| 2.1 รายงานยอดขายตามเวลา                                                       | 15 |
| 2.2 รายงานสรุปยอดขายทั้งหมดตามเวลา                                            | 16 |
| 3. รายงานจัดอันดับยอดขายสินค้า                                                | 17 |
| 3.1 รายงานจัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามหมวดสินค้า                                | 18 |
| 3.2 รายงานจัดอันดับจำนวนสินค้า                                                | 19 |
| 4. รายงานตรวจสอบประจำวัน                                                      | 20 |
| 4.1 รายงานสรุปนำส่งเงินแต่ละวัน                                               | 21 |
| 4.2 รายงานสรุปยอดชำระแต่ละวันตามเครื่อง                                       | 22 |
| 4.3 รายงานรายละเอียดการชำระโดย QR CODE                                        | 23 |
| 5. รายงานตรวจสอบพฤติกรรมแคชเชียร์                                             | 24 |
| 5.1 รายงาน X (สรุปตามแคชเชียร์)                                               | 25 |
| 5.2 รายงานบิลยกเลิกระหว่างขาย                                                 | 26 |
| 6. รายงานภาษีขาย                                                              | 27 |
| 6.1 รายงานภาษีขาย                                                             | 28 |
| แนะนำบริษัท                                                                   | 29 |
| ติดต่อเรา                                                                     | 32 |



สำหรับธุรกิจจำหน่ายวัตถุดิบ  
อุปกรณ์เบเกอร์รี่และแพคเกจจิ้ง

# เปลี่ยนร้าน Baker Mart ของคุณ

ด้วย

*Bplus* POS



## ตอบโจทย์ธุรกิจยุค GEN BETA

จากสถานการณ์โควิด-19 ที่ทำให้ผู้คนหันมาทำอาหารและขนมที่บ้าน รวมถึงการขายออนไลน์ ธุรกิจวัตถุดิบและอุปกรณ์เบเกอรี่เติบโตอย่างรวดเร็ว ร้านค้าที่ขายสินค้าเหล่านี้จำเป็นต้องปรับตัวเพื่อรองรับโอกาสในตลาด

### 🕒 ปัญหาของคุณที่ Bplus จะเข้ามาช่วย!

ธุรกิจขาดระบบบริหารจัดการที่ครอบคลุม ทำให้เกิดปัญหาเรื่องการขาดข้อมูลเชิงลึกในการตัดสินใจทางธุรกิจ การบริหารสต็อกที่ไม่มีประสิทธิภาพ และการบริการลูกค้าที่ล่าช้า

- พฤติกรรมผู้บริโภคเปลี่ยนไป พลาดโอกาสเพิ่มยอดขาย เพราะไม่มีข้อมูล
- การบริหารงานขายที่ขาดการวัดผลและไม่มีประสิทธิภาพ
- การกำหนดราคา, โปรโมชั่น หรือแคมเปญที่ไม่ตอบโจทย์ลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย เพราะไม่มีข้อมูล
- บริการลูกค้าล่าช้า เช่น ให้ข้อมูลสินค้าที่ลูกค้าต้องการไม่ได้ ขายไม่ตรงแคมเปญ
- คิดเงินผิด ทอนเงินผิด ไม่ทราบเงินในร้านในแต่ละวัน

# วิธีการแก้ปัญหาด้วย Bplus POS

Bplus POS เข้ามาช่วยแก้ปัญหาเหล่านี้ได้อย่างตรงจุด ด้วยฟีเจอร์หลักๆ ดังนี้

## 🕒 เพิ่มยอดขายและประสิทธิภาพการขาย

ระบบช่วยวิเคราะห์ข้อมูลการขาย ช่วยให้เข้าใจพฤติกรรมลูกค้า สามารถกำหนดราคาและโปรโมชั่นที่ตรงกลุ่มเป้าหมายมากขึ้น ระบบค้นหาสินค้าอัจฉริยะช่วยให้การบริการลูกค้ารวดเร็วขึ้น ลดความผิดพลาดในการคิดเงินและทอนเงิน

## 🕒 บริหารจัดการสต็อกอย่างมีประสิทธิภาพ

ระบบจัดการสต็อกแบบเรียลไทม์ ช่วยให้ทราบปริมาณสินค้าคงเหลืออย่างแม่นยำ ป้องกันปัญหาสินค้าขาดหรือค้างสต็อก ลดต้นทุนและเวลาในการจัดการ

## 🕒 ระบบรายงานและวิเคราะห์ข้อมูล

ข้อมูลเชิงลึกที่ได้จากระบบช่วยให้เจ้าของธุรกิจตัดสินใจได้อย่างชาญฉลาด เช่น การวางแผนการซื้อ การกำหนดกลยุทธ์การตลาด และการปรับปรุงประสิทธิภาพการทำงาน

## 🕒 ระบบชำระเงินครบวงจร

รองรับการชำระเงินหลากหลายช่องทาง เพิ่มความสะดวกสบายให้กับลูกค้า

## 🕒 แผนการลงทุนที่ยืดหยุ่น

การแบ่งขั้นตอนการใช้งานเป็น 3 ระดับช่วยให้ธุรกิจสามารถเลือกใช้ฟีเจอร์ที่เหมาะสมกับงบประมาณและความต้องการในแต่ละช่วงเวลา เริ่มจากการเน้นการขาย ค่อยๆ ขยายไปสู่การจัดการสต็อกและระบบเครดิต ทำให้การลงทุนคุ้มค่าและเป็นไปอย่างค่อยเป็นค่อยไป



## ตัวช่วยที่ตอบโจทย์ทุกปัญหา

**Bplus POS**

**คือคำตอบสำหรับการเติบโต  
ของธุรกิจ Baker Mart**

- ✓ รองรับการขายสินค้าหลากหลายด้วยระบบค้นหาอัจฉริยะ
- ✓ คำนวณราคา โปรโมชั่น และออกใบเสร็จอัตโนมัติ
- ✓ เชื่อมโยงข้อมูลการขาย การสต็อก ในระบบเดียว

**ระบบนี้ไม่เพียงช่วยแก้ปัญหา  
แต่ยัง...สร้างความได้เปรียบ...ในการแข่งขัน  
ให้ธุรกิจ Baker Mart!**

## Bplus POS ระบบบริหารธุรกิจที่ออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์ธุรกิจยุคใหม่

- ✓ **ระบบบริหารการขาย** : ช่วยจัดการหน้าร้าน ออกใบเสร็จ คำนวณโปรโมชั่นอัตโนมัติ
  - ยอดขายเพิ่มขึ้น เนื่องจากระบบช่วยวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อออกแคมเปญและจัดการสต็อก
  - ลูกค้าพึงพอใจจากการบริการที่รวดเร็วและสะดวก
- ✓ **การจัดการสต็อกแบบเรียลไทม์** : ลดปัญหาสินค้าขาดหรือค้างสต็อก
  - ลดต้นทุนจากสินค้าค้างสต็อกและลดเวลาในการดำเนินงาน
- ✓ **ระบบวิเคราะห์ข้อมูล** : ช่วยให้เจ้าของธุรกิจตัดสินใจได้อย่างชาญฉลาด
- ✓ **ระบบชำระเงินครบวงจร** : รองรับเงินสด บัตรเดบิต และ QR Payment



## จากประสบการณ์ในธุรกิจค้าปลีก-ค้าส่ง ของ Bplus Pos เป็นตัวการันตี



ธุรกิจที่ไว้วางใจเลือกใช้ Bplus POS เช่น :

- บริษัท ดั๋งยงกิจ จำกัด
- บริษัท โชติปทุมวรรณ เทรตดีง เซ็นเตอร์ จำกัด
- บริษัท ฌายลอย เบเกอร์ จำกัด
- บริษัท เอี่ยมรัตน์ การค้า จำกัด
- บริษัท คิงเบเกอร์ เซ็นเตอร์ จำกัด
- ร้าน น.บางบอน บรรจุกัญท์
- ร้าน ช้างกระบรรจุกัญท์
- ร้าน ปิเค เบเกอร์
- ร้าน ล้านแก้ว นครปฐม
- และอีกหลายบริษัท...

หากคุณกำลังมองหาโซลูชัน  
ที่ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพธุรกิจ

**Bplus POS คือคำตอบ!**

เหมาะสำหรับธุรกิจที่ต้องการความยืดหยุ่นและความคล่องตัว  
ในการเติบโตอย่างยั่งยืนในตลาดที่เปลี่ยนแปลงรวดเร็ว



# ทำไม? ร้านค้ารายย่อยต้องเลือก

## Bplus POS

- ✓ ใช้งานง่าย ไม่ต้องเป็นผู้เชี่ยวชาญก็เริ่มต้นได้
- ✓ รองรับการใช้แท็บเล็ต ไม่ว่าจะธุรกิจคุณจะทำขายตัวไปมากแค่ไหน

มั่นใจแม้ไม่อยู่ร้าน!

**ด้วยระบบ Bplus POS ที่ครบวงจร** คุณสามารถวางใจได้ว่าร้านจะดำเนินไปอย่างราบรื่น พนักงานสามารถทำงานได้ง่ายและลูกค้าได้รับบริการที่รวดเร็วและแม่นยำ

## 🕒 แผนการลงทุนแบบยืดหยุ่น

Bplus POS มี 3 ขั้นตอนการใช้งาน ที่เหมาะสมกับความพร้อมของร้าน

- ขั้นที่ 1 : ขายง่าย จัดการคลัง พร้อมเพิ่มยอดขาย
- ขั้นที่ 2 : การซื้อสต็อก และการจัดการสต็อก
- ขั้นที่ 3 : ระบบการจัดการซื้อเชื่อและขายเชื่อ



**Bplus POS** ตัวช่วยที่จะเปลี่ยนธุรกิจของคุณให้เติบโตได้อย่างมั่นคง แม้ในวันที่คุณไม่ได้อยู่หน้าร้าน!

## 🕒 รายละเอียดในการลงทุนแต่ละขั้น

### ขั้นที่ 1 : ขายง่าย จัดการคลัง พร้อมเพิ่มยอดขาย

1. เพิ่มสินค้าในระบบได้ง่าย ซิลๆ ด้วยเสียงไม่ต้องคีย์
2. ระบบการขายหน้าร้านครบวงจร
3. การจัดการภาษีขายได้ทันที
4. เสริมเพื่อความสะดวกด้วยป้ายติด SHELF และป้ายติดตัวสินค้า

### 🕒 ไม่ต้องกลัวการเริ่มต้นใช้ระบบ **ที่จะไม่มีพนักงานคีย์ข้อมูลให้**

- ✓ เพิ่มสินค้าในระบบง่าย ๆ ด้วยเสียง
- ✓ เจ้าของร้านสามารถจัดการสินค้าได้ง่ายผ่านระบบที่รองรับเสียง
- ✓ ประหยัดเวลาและลดความยุ่งยาก ไม่ต้องกรอกข้อมูลเอง เพียงแค่พูด ระบบก็พร้อมใช้งาน



## 🕒 เครื่องมือเพิ่มยอดขาย บริหารงานหลังร้าน สบาย

- ✓ ติดตามยอดขายและเทรนด์สินค้าที่เป็นสินค้านิยมเป็นช่วงๆ ให้ข้อมูลในด้านการคัดเลือกสินค้าให้เหมาะสมกับเทรนด์แต่ละช่วงได้ดี
- ✓ เพิ่มศักยภาพในการขาย ใช้ศักยภาพในการค้นหา นำเสนอทางเลือกให้ลูกค้าได้ ถ้าสินค้าบางรายการขาด มีรายการใดที่ลักษณะเหมือนกันตามศักยภาพแนะนำลูกค้าได้
- ✓ สินค้าที่มีผลตกค้างให้เลือกซื้ออีกจนจำไม่ได้ว่ามีของไหม อยู่ที่ไหน เช่น พิมพ์ซิลิโคน (Mold Silicone) ลายหมึก ลายแมว มีลายไหนบ้าง วางอยู่ที่ไหน Bplus สอบถามสินค้าที่เหลือได้ว่ามีลายใด หรือตอบลูกค้าได้ว่าลายที่ถามมีของไหม
- ✓ ไม่พลาดโอกาสขายจากไม่รู้จักร้านค้าในร้าน

การไม่มีระบบค้นหาสินค้าที่มีประสิทธิภาพ เช่น การสแกนบาร์โค้ด หรือ การค้นหาด้วยศักยภาพ ทำให้เกิดความล่าช้าในการขาย และ พลาดการขาย Bplus ช่วยท่านได้

- ลูกค้าใจร้อน เวลารอน้อย ไม่เดินซื้อ ต้องการทราบก่อนว่ามีของหรือไม่
- พนักงานหน้าร้าน งง ไม่รู้ ลูกค้าก็จากไป

Bplus มีเครื่องมือในค้นหาที่ง่าย อัจฉริยะ เช่น ลูกค้าถาม มี “แก้ว 95 16 ออนซ์” ไหม Bplus ตอบได้ ทันที!

- แก้ว ลอนใส 16 ออนซ์ GPPS ปาก 95
- แก้ว ลอน&สลิม 16 ออนซ์ เรียบพิมพ์ลาย Starking ปาก 95 เพชร
- แก้ว 16 ออนซ์ เรียบพิมพ์ลาย ปาก 95 TPP
- แก้ว แคปซูล 16 ออนซ์ ซากระ, TCL, ฮอว์นบอย ปาก 95

## 🕒 คำนวณราคาอัตโนมัติ ไม่ต้องเปิดสมุดหรือกดเครื่องคิดเลข

- งานขายง่าย ลูกค้าได้แคมเปญตรงที่ต้องการ
- ขายราคาไม่ผิด แกรมของไม่ผิด
- จัดโปรโมชั่นเพื่อกระตุ้นยอดขายเช่น แคมเปญซื้อครบมูลค่าได้ของแถม
- เมื่อถึงเวลาจัดแคมเปญ แคชเชียร์ทำการขาย ระบบจะคำนวณและสรุปยอดให้อัตโนมัติ
- เมื่อหมดเวลา โปรแกรมจะกลับเป็นการขายปกติ โดยอัตโนมัติ

## 🕒 แคมเปญ โปรโมชั่น แบบไหน Bplus ก็เอาอยู่ (option)

- วิปครีမ် 1 กล่อง ฟรี 1 กล่อง
- คอร์นเฟลกส์ 1 กล่อง แกรมฟรี น้ำตาล 1 KG.
- ซื้อผลิตภัณฑ์กลุ่มเนยครบ 500 บาท แกรมฟรีวิปปิ้งครีม 1 ลิตร
- ซื้อไซรัป ยี่ห้อ A คละรสครบ 3 ขวด แกรม 1 ขวด ดังนั้นหยิบคละมา 4 ขวด โปรแกรมแถมให้อัตโนมัติ 1 ขวด พร้อมแสดงในใบเสร็จ
- แบ่งสาลี 1 ถุง 60 บาทถ้าซื้อ 2 ถุง ราคาพิเศษเป็น 99 บาท
- ซื้อฟอยล์ 10 แพ็ค แกรม 1 แพ็ค

## ผู้ช่วยมือ 1 สำหรับร้านของคุณ!

จัดการร้านง่าย ขายคล่อง บริการเร็ว เพิ่มยอดขายแบบ

## Next Level!



### Bplus POS ผู้ช่วยมือ 1 ของเจ้าของร้าน

#### 1. Bplus POS ผู้ช่วยร้านเพิ่มยอดขาย

✓ ช่วยวิเคราะห์ข้อมูลขายอย่างชาญฉลาด

Bplus POS ช่วยให้คุณเห็นแนวโน้มการขาย ผลผลิตขายดี พร้อมแนะนำโปรโมชั่นที่เหมาะสมและจัดการสต็อกได้อย่างมีประสิทธิภาพในขั้นตอนต่อไปได้

✓ ทำให้รู้ช่วงเวลาขายดี เพื่อบริหารร้านได้อย่างยอดเยี่ยม

Bplus POS ช่วยให้คุณเติมสินค้าที่ขายดีก่อนช่วงเวลาขายสูงสุด และเตรียมพนักงานให้พร้อมในช่วงเวลาที่มีการขายสูงสุด เพื่อให้เกิดโอกาสเพิ่มยอดขาย

#### 2. Bplus POS ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพ

✓ Bplus POS ใช้งานง่ายและรวดเร็ว ลดเวลาการคิดว้าง เพิ่มความพึงพอใจ

✓ บันทึกข้อมูลการทำงานของพนักงาน ช่วยประเมินผลและจัดการบุคลากรได้มีประสิทธิภาพ

✓ เพิ่มประสิทธิภาพในการบริการลูกค้า



Bplus POS ช่วยให้การบริการลูกค้าเป็นไปอย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ ไม่ว่าจะเป็นการคำนวณยอดขาย แสดงแคมเปญได้อย่างชัดเจน การพิมพ์ใบเสร็จ และใบกำกับภาษี ทำให้ลูกค้าประทับใจและมีแนวโน้มที่จะกลับมาซื้อสินค้าที่ร้านอีก

# Bplus POS ผู้ช่วยมือ 1 ของเจ้าของร้าน

## 3. Bplus POS ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการเก็บเงิน

### 3.1. เก็บเงินง่าย สบายใจ ด้วยระบบ POS ที่รองรับการชำระเงินหลากหลาย

เก็บเงินง่าย สบายใจ ด้วยระบบ POS ที่รองรับการชำระเงินหลากหลาย เช่น เงินสด บัตรเดบิต QR Code, PromptPay การควบคุมการเงิน ลดความผิดพลาดในการเก็บเงินและการทุจริต

- รองรับการชำระเงินหลายช่องทางเป็นหนึ่งในปัจจัยสำคัญที่ช่วยให้ลูกค้าตัดสินใจซื้อสินค้าได้ง่ายขึ้น ปัจจุบันลูกค้ามีทางเลือกในการชำระเงินที่หลากหลายและต้องการความสะดวกสบายสูงสุดไม่ว่าจะเป็นการชำระด้วยบัตรเครดิตบัตรเดบิต การโอนเงินผ่านมือถือ หรือการชำระผ่านแอปพลิเคชันต่างๆ Bplus POS รองรับการชำระเงินหลากหลายรูปแบบ ไม่ว่าจะเป็นเงินสด บัตรเดบิต QR Code หรือ PromptPay ทำให้ลูกค้าสามารถเลือกวิธีการชำระเงินที่สะดวกและเหมาะสมกับตัวเองได้มากที่สุด ซึ่งช่วยเพิ่มความพึงพอใจของลูกค้าและเพิ่มโอกาสในการขายสินค้า

### 3.2. หมดปัญหาคิดเงินผิด ลดความผิดพลาดในการเก็บเงิน

หมดปัญหาคิดเงินผิด ลดความผิดพลาดในการเก็บเงินด้วยระบบที่ออกแบบเสร็จอัตโนมัติ แม่นยำทุกยอดขาย

- หนึ่งในปัญหาที่พบบ่อยในร้านค้าคือการคิดเงินผิดพลาดซึ่งอาจทำให้เกิดการสูญเสียรายได้และความไม่พึงพอใจจากลูกค้า ด้วย Bplus POS ระบบจะช่วยลดความผิดพลาดในการเก็บเงินด้วยการออกแบบเสร็จอัตโนมัติที่แม่นยำทุกยอดขาย ทำให้มั่นใจได้ว่าการเก็บเงินจะถูกต้องและไม่มีข้อผิดพลาด

### 3.3. ออกใบกำกับภาษีได้ง่ายๆ เพียงไม่กี่คลิก

- การออกใบกำกับภาษีเป็นสิ่งจำเป็นสำหรับร้านค้าที่ต้องการดำเนินงานอย่างถูกต้องตามกฎหมาย Bplus POS ช่วยให้การออกใบกำกับภาษีเป็นเรื่องง่าย เพียงไม่กี่คลิกก็สามารถออกใบกำกับภาษีที่ถูกต้องและครบถ้วนได้ ลดเวลา และขั้นตอนในการทำงาน ทำให้สามารถให้บริการลูกค้าได้อย่างรวดเร็ว

## 4. การควบคุมและป้องกันการทุจริต

สามารถตรวจสอบ และ ควบคุมการเข้าถึงเงินสดได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยสามารถตรวจสอบการยกเลิกบิล การพับบิลของพนักงานแคชเชียร์ รวมถึงการป้องกันไม่อนุญาตให้แคชเชียร์เปลี่ยนแปลงราคาขายเอง หรือการกำหนดให้แคชเชียร์ต้องสแกนอ่านราคาทุกชิ้นสินค้าแทนการบันทึกจำนวนขึ้นเป็นต้นการมีระบบป้องกันและตรวจสอบเหล่านี้ช่วยลดความเสี่ยงจากการทุจริตในร้าน ช่วยให้เจ้าของธุรกิจมั่นใจได้ว่าทุกการเคลื่อนไหวถูกต้องและได้รับการตรวจสอบอย่างเข้มงวด ทำให้การบริหารจัดการเงินสดภายในร้านเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและปลอดภัย

## 5. ระบบการตั้งค่าสิทธิ์การเข้าถึง

ด้วยการจัดการสิทธิ์การเข้าถึงที่เฉพาะเจาะจงสามารถควบคุมการเข้าถึงข้อมูลและฟังก์ชันต่างๆได้อย่างแม่นยำนอกจากนี้ยังช่วยให้สามารถตรวจสอบพฤติกรรมการทำงานของพนักงานได้อย่างรัดกุม ลดโอกาสในการทุจริตหรือการกระทำที่ไม่เหมาะสม เพิ่มความปลอดภัยและความเชื่อมั่นในการจัดการข้อมูล

## 6. ประโยชน์อื่นๆ

- ✓ บันทึกประวัติการขายเพื่อวิเคราะห์พฤติกรรมการณ์การซื้อของลูกค้า
- ✓ ทำให้ทราบยอดขาย คาดการณ์กระแสเงินสด (Cash Flow Forecasting)



## ขั้นที่ 2 : การจัดการ **สต็อกสินค้า** อย่างมีประสิทธิภาพ

Bplus POS มาพร้อมกับพีเจอาร์การจัดการสต็อกสินค้าที่ทันสมัย สามารถติดตามปริมาณสินค้าเข้าและออกได้อย่างละเอียด ทำให้คุณสามารถวางแผนการสั่งซื้อสินค้าได้อย่างแม่นยำ ลดปัญหาสินค้าขาดสต็อกหรือสินค้าค้างสต็อก ซึ่งเป็นหนึ่งในปัจจัยที่ช่วยเพิ่มกำไรให้กับร้านค้า

### Bplus POS ช่วยลดขาดทุน ด้วยการจัดการสต็อก

- ติดตามและจัดการลดปัญหาสินค้าค้างสต็อกหรือหมดสต็อก
- ทำให้ซื้อสินค้าถูกรายการและจำนวนที่เหมาะสม โดยในขั้นตอนนี้จะเน้นที่กิจการซื้อสด

BplusPOSไม่ได้เป็นเพียงแค่ระบบจัดการขายหน้าร้านเท่านั้นแต่ยังเป็นเครื่องมือที่ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพและกำไรให้กับร้านค้า ด้วยพีเจอาร์การจัดการสต็อกที่เข้าใจง่าย

## Bplus POS เครื่องมือบริหารต้นทุนและ**ลดการขาดทุน**สำหรับผู้ประกอบการ

การจัดการธุรกิจให้เติบโตอย่างยั่งยืนไม่ได้ขึ้นอยู่กับแค่การเพิ่มยอดขายเท่านั้นแต่การลดต้นทุนและป้องกันการขาดทุนก็มีความสำคัญไม่แพ้กัน ระบบ Bplus POS มาพร้อมกับพีเจอาร์ที่ออกแบบมาเพื่อช่วยเหลือเจ้าของธุรกิจให้บรรลุเป้าหมายนี้ได้สำเร็จ

### 🕒 1. การตรวจสอบสินค้าคงคลังแบบเรียลไทม์

ระบบBplusPOSช่วยให้สามารถตรวจสอบสถานะสินค้าคงคลังได้ทันทั่วทั้งที่พร้อมอัปเดตข้อมูลอย่างต่อเนื่องเพื่อลดความผิดพลาดจากการนับสินค้าเกินหรือขาดแคลน ซึ่งส่งผลต่อการตัดสินใจจัดซื้อและการจัดการสินค้า ช่วยให้สามารถจัดการกับสต็อกสินค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพและประหยัดต้นทุนที่เกิดจากการสั่งซื้อสินค้าเกินความจำเป็นหรือการสูญเสียสินค้าทำให้เห็นข้อมูลการเคลื่อนไหวของสินค้าแต่ละชิ้นได้ทันทีเพื่อหลีกเลี่ยงการซื้อสินค้าเกินความต้องการและลดปัญหาสินค้าเกินสต็อกที่อาจนำไปสู่การขาดทุนได้เป็นอย่างดี

### 🕒 2. ระบบวิเคราะห์ข้อมูลการขาย

การวิเคราะห์ข้อมูลการขายช่วยให้เข้าใจแนวโน้มและพฤติกรรมการซื้อขายของลูกค้าได้ดียิ่งขึ้น โดยระบบจะนำเสนอข้อมูลที่สามารถวางแผนการตลาดและการจัดโปรโมชั่นที่เหมาะสมกับพฤติกรรมลูกค้า นำไปสู่การเพิ่มยอดขายในสินค้าที่ลูกค้านิยม ลดการลงทุนในสินค้าที่ไม่มีความต้องการ ซึ่งส่งผลโดยตรงต่อการลดต้นทุนและการป้องกันการขาดทุน

## ขั้นที่ 3 : ครบวงจรด้วยการ **จัดการซื้อเชื่อ-ขายเชื่อ** ออกใบส่งของและใบกำกับภาษี

ยกระดับการบริหารจัดการไปอีกขั้นด้วยระบบครบวงจร สำหรับการจัดการซื้อเชื่อและขายเชื่อ

หากคุณกำลังมองหาเครื่องมือที่จะช่วยยกระดับธุรกิจของคุณในยุคที่ความคล่องตัวและเทคโนโลยีเป็นสิ่งสำคัญ Bplus POS คือคำตอบ ที่จะช่วยให้ธุรกิจของคุณเติบโตได้อย่างมั่นคงและยั่งยืน





# ตัวอย่างรายงาน

## 1. รายงานยอดขายรายวัน

# 1. รายงานยอดขายรายวัน

## 1.1 รายงานสรุปยอดขายแต่ละวัน

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้าที่ 1 / 1

รายงานสรุปยอดขายแต่ละวัน

\* \* เรือนโซในการแสดงรายงาน \* \*

รหัสสินค้า : ทั้งหมด  
ประเภทสินค้า : ทั้งหมด  
ตั้งแต่วันที่ 01/01/2567 ถึงวันที่ 20/01/2567

หมวดสินค้า : ทั้งหมด  
ยี่ห้อสินค้า : ทั้งหมด  
ความสำคัญสินค้า : ทั้งหมด

ประเภทเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด  
รหัสเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด  
สาขา : ทั้งหมด

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด  
แผนกเชียร์ : ทั้งหมด  
พนักงานขาย : ทั้งหมด

| วันที่     | จำนวน    | ราคาปกติ   | ลดราคา/โปรโมชั่น | ส่วนลด/รายการ | ลดการลด ส่วนลดท้ายบิล | ยอดขายสุทธิ | ภพ.        | มูลค่าสินค้า | ทุนขาย    | กำไร       | %กำไร    |
|------------|----------|------------|------------------|---------------|-----------------------|-------------|------------|--------------|-----------|------------|----------|
| 01/01/2567 | 1.00     | 15.00      | -                | -             | -                     | 15.00       | 0.98       | 14.02        | 3.13      | 10.89      | 77.67%   |
| 02/01/2567 | 35.00    | 3,429.00   | -                | -             | 68.00                 | 3,361.00    | 219.88     | 3,141.12     | 1,833.80  | 1,307.32   | 41.62%   |
| 03/01/2567 | 21.00    | 2,944.00   | -                | 36.25         | -                     | 2,907.75    | 190.22     | 2,717.53     | 3,422.43  | -704.90    | -25.94%  |
| 04/01/2567 | 391.00   | 8,728.00   | -                | -             | 128.50                | 8,599.50    | 562.58     | 8,036.92     | 19,982.63 | -11,945.71 | -148.64% |
| 10/01/2567 | 169.00   | 2,750.00   | -                | -             | -                     | 2,750.00    | 179.91     | 2,570.09     | 1,266.86  | 1,303.23   | 50.71%   |
| 11/01/2567 | 170.00   | 3,408.00   | -                | 8.00          | -                     | 3,400.00    | 222.43     | 3,177.57     | 12,874.80 | -9,697.23  | -305.18% |
| 12/01/2567 | 157.00   | 2,895.00   | -                | 26.00         | -                     | 2,869.00    | 187.69     | 2,681.31     | 35.62     | 2,645.69   | 98.67%   |
| 13/01/2567 | 11.00    | 297.00     | -                | -             | -                     | 297.00      | 19.43      | 277.57       | 219.84    | 57.73      | 20.80%   |
| 14/01/2567 | 296.00   | 3,573.00   | -                | 0.25          | -                     | 3,572.75    | 233.73     | 3,339.02     | 575.08    | 2,763.94   | 82.78%   |
| 15/01/2567 | 643.00   | 11,607.00  | -                | -             | 117.50                | 11,489.50   | 751.66     | 10,737.84    | 3,423.45  | 7,314.39   | 68.12%   |
| 16/01/2567 | 8.00     | 385.00     | -                | -             | -                     | 385.00      | 25.19      | 359.81       | 678.38    | -318.57    | -88.54%  |
| 17/01/2567 | 39.00    | 3,478.00   | -                | -             | 35.25                 | 3,442.75    | 213.13     | 3,229.62     | 7,540.66  | -4,311.04  | -133.48% |
| 18/01/2567 | 1,556.00 | 52,185.00  | -                | -             | 608.25                | 51,576.75   | 3,374.19   | 48,202.56    | 34,777.59 | 13,424.97  | 27.89%   |
| 19/01/2567 | 169.00   | 2,334.00   | -                | 2.50          | -                     | 2,331.50    | 152.53     | 2,178.97     | 276.04    | 1,902.93   | 87.33%   |
| 20/01/2567 | 262.00   | 9,036.00   | -                | -             | -                     | 9,036.00    | 591.14     | 8,444.86     | 2,799.04  | 5,645.82   | 66.88%   |
| รวมทั้งหมด | 3,928.00 | 107,064.00 | 0.00             | 73.00         | 0.00                  | 957.50      | 106,033.50 | 6,924.69     | 99,108.81 | 89,709.35  | 9.48%    |



### ประโยชน์ : รายงานสรุปยอดขายแต่ละวัน

รายงานยอดขายรายวันช่วยให้เห็นชัดถึงผลประกอบการ ตรวจสอบต้นทุน กำไร และส่วนลดที่ผิดปกติ รวมถึงแนวโน้มช่วงวันขายดี เช่น 7 วันแรกของเดือนหรือช่วงกลางสัปดาห์ เพื่อนำไปปรับกลยุทธ์ให้เหมาะสมกับช่วงเวลาดังกล่าว



# ตัวอย่างรายงาน

## 2. รายงานยอดขายตามช่วงเวลา

## 2. รายงานยอดขายตามช่วงเวลา

### 2.1 รายงานยอดขายตามเวลา

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บัสเนส พลัส (5)

หน้าที่ 1 / 1

รายงานยอดขายตามเวลา

\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\*

ตั้งแต่วันที่ 19/02/2567 ถึง 20/02/2567

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

| ช่วงเวลา                 | เวลางาน | เวลาบริการ | จำนวนบิล | จำนวนรายการ | ขายรวมภาษี | เวลา/บิล | เวลา/รายการ | รายการ/บิล | เงิน/บิล | เงิน/รายการ | เวลาร่วงต่อเวลางาน |
|--------------------------|---------|------------|----------|-------------|------------|----------|-------------|------------|----------|-------------|--------------------|
| สาขา 0001 : สำนักงานใหญ่ |         |            |          |             |            |          |             |            |          |             |                    |
| วันที่ 2024-02-19        |         |            |          |             |            |          |             |            |          |             |                    |
| 12:00 - 12:14            | 15.00   | 0.00       | 0.00     | 0.00        | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | 0.00     | 0.00        | 100.00 %           |
| 12:15 - 12:29            | 15.00   | 1.00       | 4.00     | 4.00        | 681.00     | 0.25     | 0.25        | 1.00       | 170.25   | 170.25      | 93.33 %            |
| 12:30 - 12:44            | 15.00   | 0.00       | 0.00     | 0.00        | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | 0.00     | 0.00        | 100.00 %           |
| 12:45 - 12:59            | 15.00   | 0.00       | 0.00     | 0.00        | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | 0.00     | 0.00        | 100.00 %           |
| รวมวันที่ 2024-02-19     | 60.00   | 1.00       | 4.00     | 4.00        | 681.00     | 0.25     | 0.25        | 1.00       | 170.25   | 170.25      | 98.33 %            |
| วันที่ 2024-02-20        |         |            |          |             |            |          |             |            |          |             |                    |
| 12:00 - 12:14            | 15.00   | 0.00       | 0.00     | 0.00        | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | 0.00     | 0.00        | 100.00 %           |
| 12:15 - 12:29            | 15.00   | 1.00       | 3.00     | 3.00        | 413.00     | 0.33     | 0.33        | 1.00       | 137.67   | 137.67      | 93.33 %            |
| 12:30 - 12:44            | 15.00   | 0.00       | 0.00     | 0.00        | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | 0.00     | 0.00        | 100.00 %           |
| 12:45 - 12:59            | 15.00   | 0.00       | 0.00     | 0.00        | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | 0.00     | 0.00        | 100.00 %           |
| รวมวันที่ 2024-02-20     | 60.00   | 1.00       | 3.00     | 3.00        | 413.00     | 0.33     | 0.33        | 1.00       | 137.67   | 137.67      | 98.33 %            |
| รวมสาขา 0001             | 120.00  | 2.00       | 7.00     | 7.00        | 1,094.00   | 0.29     | 0.29        | 1.00       | 156.29   | 156.29      | 98.33 %            |
| รวมทั้งหมด               | 120.00  | 2.00       | 7.00     | 7.00        | 1,094.00   | 0.29     | 0.00        | 1.00       | 156.29   | 156.29      | 98.33 %            |



### ประโยชน์ : รายงานยอดขายตามเวลา

การใช้ข้อมูลยอดขายจากโปรแกรม Bplus POS + IC สามารถช่วยวิเคราะห์และปรับกลยุทธ์การขายให้เหมาะสมกับช่วงเวลาที่มียอดขายสูง เช่น ช่วงเวลา 12.00-13.00 น. ซึ่งเป็นช่วงเวลาที่ลูกค้าเข้าร้านมากที่สุด โปรแกรมนี้ช่วยให้เจ้าของร้านสามารถจัดสรรพนักงานที่มีความชำนาญ เดิมสินค้าให้เต็มชั้นวาง และจัดตารางการทำงานได้อย่างเหมาะสม เพื่อเพิ่มยอดขายและลดการสูญเสียโอกาสในการขาย

## 2. รายงานยอดขายตามช่วงเวลา

### 2.2 รายงานสรุปยอดขายทั้งหมดตามเวลา

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บิซิเนส พลัส (5)

รายงานสรุปยอดขายทั้งหมดตามเวลา

หน้าที่ 1 / 4

\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\*

ตั้งแต่วันที่ 01/02/2567 ถึง 29/02/2567

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

| ช่วงเวลา                 | เวลางาน | เวลาบริการ | จำนวนบิล | จำนวนรายการ | ขายรวมภาษี | เวลา/บิล | เวลา/รายการ | รายการ/บิล | เงิน/บิล | เงิน/รายการ | เวลาว่างต่อ<br>เวลางาน |
|--------------------------|---------|------------|----------|-------------|------------|----------|-------------|------------|----------|-------------|------------------------|
| สาขา 0001 : สำนักงานใหญ่ |         |            |          |             |            |          |             |            |          |             |                        |
| 08:00 - 08:14            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 08:15 - 08:29            | 15      | 1          | 2        | 5           | 90.00      | 0.50     | 0.20        | 2.50       | 45.00    | 18.00       | 99.77 %                |
| 08:30 - 08:44            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 08:45 - 08:59            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 09:00 - 09:14            | 15      | 17         | 4        | 8           | 2,431.00   | 4.25     | 2.13        | 2.00       | 607.75   | 303.88      | 96.09 %                |
| 09:15 - 09:29            | 15      | 7          | 2        | 25          | 15,101.25  | 3.50     | 0.28        | 12.50      | 7,550.63 | 604.05      | 98.39 %                |
| 09:30 - 09:44            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 09:45 - 09:59            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 10:00 - 10:14            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 10:15 - 10:29            | 15      | 141        | 5        | 10          | 395.00     | 28.20    | 14.10       | 2.00       | 79.00    | 39.50       | 67.59 %                |
| 10:30 - 10:44            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 10:45 - 10:59            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 11:00 - 11:14            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 11:15 - 11:29            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 11:30 - 11:44            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 11:45 - 11:59            | 15      | 0          | 0        | 0           | -          | 0.00     | 0.00        | 0.00       | .00      | 0.00        | 100.00 %               |
| 12:00 - 12:14            | 15      | 11         | 16       | 39          | 5,822.75   | 0.69     | 0.28        | 2.44       | 363.92   | 149.30      | 97.47 %                |
| 12:15 - 12:29            | 15      | 17         | 25       | 56          | 10,939.25  | 0.68     | 0.30        | 2.24       | 437.57   | 195.34      | 96.09 %                |
| 12:30 - 12:44            | 15      | 16         | 17       | 41          | 6,541.50   | 0.94     | 0.39        | 2.41       | 384.79   | 159.55      | 96.32 %                |



### ประโยชน์ : รายงานสรุปยอดขายทั้งหมดตามเวลา

การใช้ข้อมูลยอดขายจากโปรแกรม Bplus POS + IC สามารถช่วยวิเคราะห์และปรับกลยุทธ์การขายให้เหมาะสมกับช่วงเวลาที่มียอดขายสูง เช่น ช่วงเวลา 12.00-13.00 น. ซึ่งเป็นช่วงเวลาที่ถูกค่าเข้าร้านมากที่สุด โปรแกรมนี้ช่วยให้เจ้าของร้านสามารถจัดสรรพนักงานที่มีความชำนาญ เดิมสินค้าให้เต็มชั้นวาง และจัดตารางการทำงานได้อย่างเหมาะสม เพื่อเพิ่มยอดขายและลดการสูญเสียโอกาสในการขาย



# ตัวอย่างรายงาน

## 3. รายงานจัดอันดับยอดขายสินค้า

### 3. รายงานจัดอันดับยอดขายสินค้า

#### 3.1 รายงานจัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามหมวดสินค้า

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้า 1 / 1

จัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามหมวดสินค้า

\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\*

รหัสสินค้า : ทั้งหมด

หมวดสินค้า : ทั้งหมด

ประเภทเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

ประเภทสินค้า : ทั้งหมด

ยี่ห้อสินค้า : ทั้งหมด

รหัสเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/01/2549 ถึงวันที่ 19/08/2567

ความสำคัญสินค้า : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

พนักงานขาย : ทั้งหมด

| รหัส       | ชื่อ                      | จำนวน     | ราคาปกติ     | ลดราคา/สมาชิก | ส่วนลด/รายการ | ลดการตลาด | ส่วนลดท้ายบิล | ยอดขายสุทธิ  | กท.       | มูลค่าสินค้า | ทุนขาย       | กำไร        | %กำไร    |
|------------|---------------------------|-----------|--------------|---------------|---------------|-----------|---------------|--------------|-----------|--------------|--------------|-------------|----------|
| 06         | คัลเลอร์คัลเลอร์          | 12,312.00 | 116,894.00   | -             | 32.75         | 150.00    | 975.36        | 115,735.89   | 7,571.38  | 108,164.51   | 996.34       | 107,168.17  | 99.08%   |
| 17         | ประติมากรรม               | 4,834.00  | 430,845.00   | -             | -             | -         | 5,307.36      | 425,537.64   | -         | 425,537.64   | 429,796.71   | -4,259.07   | -1.00%   |
| 07         | กระดาษลายเอกสาร           | 2,498.00  | 245,629.00   | -             | 182.50        | -         | 2,440.09      | 243,006.41   | 15,897.85 | 227,108.56   | 838,751.70   | -611,643.14 | -269.32% |
| 01         | Hold                      | 1,868.00  | 22,829.00    | 21.00         | 14.75         | 1,246.00  | 174.16        | 21,373.09    | 1,398.43  | 19,974.66    | 28,476.04    | -8,501.38   | -42.56%  |
| 15         | เบสบอล, โอท็อป, กระดาษขาว | 999.00    | 23,405.00    | -             | 2.75          | 350.00    | 142.16        | 22,910.09    | 1,498.93  | 21,411.16    | 17,608.76    | 3,802.40    | 17.76%   |
| 14         | การสาธิตประโยชน์, การ     | 793.00    | 21,700.00    | -             | 22.75         | -         | 120.35        | 21,556.90    | 1,410.25  | 20,146.65    | 1,354.73     | 18,791.92   | 93.28%   |
| 09         | ไอโฟน, ไอโฟน, Bplus       | 506.00    | 111,951.00   | 114.00        | 304.50        | -         | 978.40        | 110,554.10   | 7,232.37  | 103,321.73   | 1,959.44     | 101,362.29  | 98.10%   |
| 02         | ปากกาทุกสี                | 419.00    | 7,871.00     | 2.00          | 13.75         | -         | 69.90         | 7,785.35     | 509.38    | 7,275.97     | 1,979.10     | 5,296.87    | 72.80%   |
| 11         | แฟ้มหัววง                 | 128.00    | 4,220.00     | -             | 3.50          | -         | 60.76         | 4,155.74     | 271.87    | 3,883.87     | 574.62       | 3,309.25    | 85.20%   |
| 05         | เครื่องคิดเลขสุตร         | 115.00    | 28,502.00    | -             | 40.00         | -         | 285.72        | 28,176.28    | 1,843.29  | 26,332.99    | 4,647.00     | 21,685.99   | 82.35%   |
| รวมทั้งหมด |                           | 24,472.00 | 1,013,846.00 | 137.00        | 617.25        | 1,746.00  | 10,554.26     | 1,000,791.49 | 37,633.75 | 963,157.74   | 1,326,144.44 | -362,986.70 | -37.69%  |



#### ประโยชน์ : รายงานจัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามหมวดสินค้า

การรู้หมวดหมู่สินค้าขายดี เป็นสิ่งสำคัญในการจัดการสินค้าคงคลัง และการเติมสินค้าให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า การติดตามสินค้าขายดีช่วยให้ร้านค้าสามารถปรับปรุงกลยุทธ์การตลาดได้อย่างเหมาะสมและซื้อสินค้าได้ทันเวลาเพื่อไม่พลาดโอกาสในการขาย การคาดการณ์ความต้องการล่วงหน้าจะช่วยลดปัญหาสินค้าขาดแคลน และเพิ่มประสิทธิภาพในการตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า

### 3. รายงานจัดอันดับยอดขายสินค้า

#### 3.2 รายงานจัดอันดับจำนวนสินค้า

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้าที่ 1 / 1

จัดอันดับจำนวนสินค้า

\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\*

รหัสสินค้า : ทั้งหมด

ประเภทสินค้า : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/01/2567 ถึงวันที่ 31/01/2567

หมวดสินค้า : 06

ยี่ห้อสินค้า : ทั้งหมด

ความสำคัญสินค้า : ทั้งหมด

ประเภทเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด

รหัสเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

พนักงานขาย : ทั้งหมด

| รหัส          | ชื่อ                       | จำนวน    | ราคาปกติ  | ลดบาทหรือ/สมาชิก | ส่วนลด/รายการ | ลดการตลาด | ส่วนลดท้ายบิล | ยอดขายสุทธิ | ภพ.      | มูลค่าสินค้า | หน่วยขาย | กำไร      | %กำไร  |
|---------------|----------------------------|----------|-----------|------------------|---------------|-----------|---------------|-------------|----------|--------------|----------|-----------|--------|
| 8850206032001 | คัลป์ค่า Bplus E112        | 2,623.00 | 25,356.00 | -                | 28.25         | -         | 55.64         | 25,272.11   | 1,653.30 | 23,618.81    | 131.15   | 23,487.66 | 99.44% |
| 8850206032002 | คัลป์ค่า Bplus E111        | 2,396.00 | 23,395.00 | -                | 4.50          | -         | 166.87        | 23,223.63   | 1,519.29 | 21,704.34    | 119.80   | 21,584.54 | 99.45% |
| 8850206031006 | คัลป์ค่า2ขาBplus500มิล#108 | 17.00    | 160.00    | -                | -             | -         | -             | 160.00      | 10.44    | 149.56       | 138.21   | 11.35     | 7.59%  |
| 8850206031005 | คัลป์ค่า2ขาBplus400มิล#109 | 3.00     | 130.00    | -                | -             | -         | -             | 130.00      | 8.50     | 121.50       | 16.80    | 104.70    | 86.17% |
| รวมทั้งหมด    |                            | 5,039.00 | 49,041.00 | 0.00             | 32.75         | 0.00      | 222.51        | 48,785.74   | 3,191.53 | 45,594.21    | 405.96   | 45,188.25 | 99.11% |



#### ประโยชน์ : รายงานจัดอันดับจำนวนสินค้า

การรู้จำนวนสินค้าในแต่ละหมวด เป็นสิ่งสำคัญในการจัดการสินค้าคงคลัง และการเติมสินค้าให้ตรงกับการต้องการของลูกค้า การติดตามสินค้าขายดีช่วยให้ร้านค้าสามารถปรับปรุงกลยุทธ์การตลาดได้อย่างเหมาะสม และซื้อสินค้าได้ทันเวลาเพื่อไม่พลาดโอกาสในการขาย การคาดการณ์ความต้องการล่วงหน้าจะช่วยลดปัญหาสินค้าขาดแคลน และเพิ่มประสิทธิภาพในการตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า



# ตัวอย่างรายงาน

## 4. รายงานตรวจสอบประจำวัน

## 4. รายงานตรวจสอบประจำวัน

### 4.1 รายงานสรุปนำส่งเงินแต่ละวัน

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิลเนส พลัส (5)

หน้า 1 / 1

รายงานสรุปนำส่งเงินแต่ละวัน

ระหว่างวันที่ 01/01/2567 ถึงวันที่ 15/01/2567

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

| วันที่     | ยอดขาย    | ยอดส่งธนบัตร |     |     |    |    | ยอดเงิน | ยอดส่งเหรียญ |      |      |      |      |      | ยอดเงิน | บัตรเครดิต<br>มูลค่า | คูปอง<br>มูลค่า | อื่นๆ<br>มูลค่า | ยอดนำส่ง<br>แบบรวม | ยอดรวมนำส่ง<br>เงินทั้งหมด | ผลต่าง     | ค่าสาธารณูปโภค<br>มูลค่า | เงินขาด<br>เงินเกิน |
|------------|-----------|--------------|-----|-----|----|----|---------|--------------|------|------|------|------|------|---------|----------------------|-----------------|-----------------|--------------------|----------------------------|------------|--------------------------|---------------------|
|            |           | 1,000        | 500 | 100 | 50 | 20 |         | 10           | 5    | 2    | 1    | 0.50 | 0.25 |         |                      |                 |                 |                    |                            |            |                          |                     |
| 01/01/2567 | 15.00     | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -15.00     | -                        | -15.00              |
| 02/01/2567 | 3,361.00  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -3,361.00  | -                        | -3,361.00           |
| 03/01/2567 | 2,907.75  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -2,907.75  | -                        | -2,907.75           |
| 04/01/2567 | 8,599.50  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -8,599.50  | -                        | -8,599.50           |
| 05/01/2567 | 0.00      | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -          | -                        | -                   |
| 10/01/2567 | 2,750.00  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -2,750.00  | -                        | -2,750.00           |
| 11/01/2567 | 3,400.00  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -3,400.00  | -                        | -3,400.00           |
| 12/01/2567 | 2,869.00  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -2,869.00  | -                        | -2,869.00           |
| 13/01/2567 | 297.00    | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -297.00    | -                        | -297.00             |
| 14/01/2567 | 3,572.75  | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -3,572.75  | -                        | -3,572.75           |
| 15/01/2567 | 11,489.50 | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | -       | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | -       | -                    | -               | -               | -                  | -                          | -11,489.50 | -                        | -11,489.50          |
| รวม        | 39,261.50 | 0            | 0   | 0   | 0  | 0  | 0.00    | 0.00         | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00    | 0.00                 | 0.00            | 0.00            | 0.00               | 0.00                       | 39,261.50  | 0.00                     | -39,261.50          |



#### ประโยชน์ : รายงานสรุปนำส่งเงินแต่ละวัน

ประเมินการควบคุมพฤติกรรมพนักงานและการจัดการเงินสดเพื่อลดการทุจริต ใช้ตรวจสอบยอดเงินในวันว่าขาดเกินหรือไม่ กับเงินที่พนักงานนำส่ง และตรวจสอบยอดขาย+ชำระ เพื่อตรวจกับยอดเงินในธนาคาร ทั้งเงินโอน และเงินสวัสดิการแห่งรัฐ ในมือถือเจ้าของ

## 4. รายงานตรวจสอบประจำวัน

### 4.2 รายงานสรุปยอดชำระแต่ละวันตามเครื่อง

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้าที่ 1 / 1

รายงานสรุปยอดชำระแต่ละวันตามเครื่อง

\* \* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \* \*

สาขา : ทั้งหมด

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/02/2567 ถึงวันที่ 15/02/2567

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

| วันที่             | ยอดขาย      | ค่าธรรมเนียม | ยอดขายสุทธิ | รับคืน/ชำระอุปถ |            | เงินสด     | บัตรเครดิต/<br>ค่าธรรมเนียม | EDC  | คูปอง | โอนเข้าลูกหนี้ | เช็ค | อื่นๆ | ยอดชำระสุทธิ | ค่าสาธารณูปโภค |
|--------------------|-------------|--------------|-------------|-----------------|------------|------------|-----------------------------|------|-------|----------------|------|-------|--------------|----------------|
|                    |             |              |             | คืนเงิน         | ไม่คืนเงิน |            |                             |      |       |                |      |       |              |                |
| เครื่องPOS 0001    | เครื่อง.... |              |             |                 |            |            |                             |      |       |                |      |       |              |                |
| 01/02/2567         | 4,616.00    | -            | 4,616.00    | -               | -          | 1,120.00   | -                           | -    | -     | -              | -    | -     | 1,120.00     | -              |
| 02/02/2567         | 570.00      | -            | 570.00      | -               | -          | 380.00     | -                           | -    | -     | -              | -    | -     | 380.00       | -              |
| 03/02/2567         | 2,186.00    | -            | 2,186.00    | -               | -          | 250.00     | -                           | -    | -     | -              | -    | -     | 250.00       | -              |
| 04/02/2567         | 2,525.00    | -            | 2,525.00    | -               | -          | 185.00     | -                           | -    | -     | -              | -    | -     | 185.00       | -              |
| 05/02/2567         | 6,358.25    | -            | 6,358.25    | -               | -          | 40.00      | -                           | -    | -     | 6,198.25       | -    | -     | 6,238.25     | -              |
| 06/02/2567         | 2,695.00    | -            | 2,695.00    | -               | -          | 220.00     | -                           | -    | -     | 585.00         | -    | -     | 805.00       | -              |
| 07/02/2567         | 2,738.00    | -            | 2,738.00    | -               | -          | 401.00     | -                           | -    | -     | 924.00         | -    | -     | 1,325.00     | -              |
| 08/02/2567         | 5,677.50    | -            | 5,677.50    | -               | -          | 143.00     | -                           | -    | -     | 4,197.50       | -    | -     | 4,340.50     | -              |
| 09/02/2567         | 2,640.00    | -            | 2,640.00    | -               | -          | 165.00     | -                           | -    | -     | 1,328.00       | -    | -     | 1,493.00     | -              |
| 10/02/2567         | 103,632.50  | -            | 103,632.50  | -               | -          | 97,647.25  | -                           | -    | -     | 1,753.25       | -    | -     | 99,400.50    | -              |
| 11/02/2567         | 2,543.00    | -            | 2,543.00    | -               | -          | -          | -                           | -    | -     | 1,390.00       | -    | -     | 1,390.00     | -              |
| 12/02/2567         | 3,308.00    | -            | 3,308.00    | -               | -          | 279.00     | -                           | -    | -     | 1,950.00       | -    | -     | 2,229.00     | -              |
| 13/02/2567         | 1,513.00    | -            | 1,513.00    | -               | -          | 513.00     | -                           | -    | -     | -              | -    | -     | 513.00       | -              |
| 14/02/2567         | 1,846.00    | -            | 1,846.00    | -               | -          | 94.00      | -                           | -    | -     | 1,252.00       | -    | -     | 1,346.00     | -              |
| 15/02/2567         | 7,227.75    | -            | 7,227.75    | -               | -          | 1,450.75   | -                           | -    | -     | 658.00         | -    | -     | 2,108.75     | -              |
| รวมเครื่องPOS 0001 | 150,076.00  | 0.00         | 150,076.00  | 0.00            | 0.00       | 102,888.00 | 0.00                        | 0.00 | 0.00  | 20,236.00      | 0.00 | 0.00  | 123,124.00   | 0.00           |
| รวมทั้งหมด         | 150,076.00  | 0.00         | 150,076.00  | 0.00            | 0.00       | 102,888.00 | 0.00                        | 0.00 | 0.00  | 20,236.00      | 0.00 | 0.00  | 123,124.00   | 0.00           |



### ประโยชน์ : รายงานสรุปยอดชำระแต่ละวันตามเครื่อง

ประเมินการควบคุมพฤติกรรมพนักงานและการจัดการเงินสดเพื่อลดการทุจริต ใช้ตรวจสอบยอดเงินในวันว่าขาดเกินหรือไม่ กับเงินที่พนักงานนำส่ง และตรวจสอบยอดขาย+ชำระ เพื่อตรงกับยอดเงินในธนาคาร ทั้งเงินโอน และเงินสวัสดีการแห่งรัฐ ในมือถือเจ้าของ

## 4. รายงานตรวจสอบประจำวัน

### 4.3 รายงานรายละเอียดการชำระโดย QR CODE

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้าที่ 5 / 6

#### รายงานรายละเอียดการชำระโดย QR CODE

\* \* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \* \*

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/01/2567 ถึง 19/08/2567

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

| วันที่              | เลขที่บิล    | ยอดขาย   | ส่วนเพิ่ม/ลด | ยอดชำระทั้งสิ้น | ยอด QR CODE | รายละเอียด QR CODE(ธนาคาร/เลขที่บัตร/เลขที่อนุมัติ) |
|---------------------|--------------|----------|--------------|-----------------|-------------|-----------------------------------------------------|
| 2024-02-24          | 000101000199 | 39.00    | 0.00         | 39.00           | 39.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-02-25          | 000101000239 | 259.00   | 0.00         | 259.00          | 259.00      | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-02-26          | 000101000246 | 548.75   | 0.00         | 548.75          | 548.75      | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-02-26          | 000101000247 | 393.00   | 0.00         | 393.00          | 393.00      | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-02-28          | 000101000265 | 84.00    | 0.00         | 84.00           | 84.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-02-29          | 000101000279 | 35.00    | 0.00         | 35.00           | 35.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-02-29          | 000101000281 | 30.00    | 0.00         | 30.00           | 30.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-01          | 000101000294 | 80.00    | 0.00         | 80.00           | 80.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-03          | 000101000318 | 60.00    | 0.00         | 60.00           | 60.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-04          | 000101000333 | 259.00   | 0.00         | 259.00          | 259.00      | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-05          | 000101000345 | 51.00    | 0.00         | 51.00           | 51.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-08          | 000101000375 | 35.00    | 0.00         | 35.00           | 35.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-10          | 000101000390 | 129.00   | 0.00         | 129.00          | 129.00      | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-11          | 000101000401 | 340.00   | 0.00         | 340.00          | 340.00      | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-13          | 000101000419 | 53.00    | 0.00         | 53.00           | 53.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-20          | 000101000477 | 99.00    | 0.00         | 99.00           | 99.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-21          | 000101000492 | 79.00    | 0.00         | 79.00           | 79.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-23          | 000101000521 | 30.00    | 0.00         | 30.00           | 30.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-24          | 000101000194 | 39.00    | 0.00         | 39.00           | 39.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-27          | 000101000223 | 79.00    | 0.00         | 79.00           | 79.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-27          | 000101000224 | 99.00    | 0.00         | 99.00           | 99.00       | QR CODE / / Y                                       |
| 2024-03-29          | 000101000229 | 473.00   | 0.00         | 473.00          | 473.00      | QR CODE / / Y                                       |
| รวมประเภทชำระ       |              | 9,658.50 | 0.00         | 9,658.50        | 9,658.50    |                                                     |
| รวมแคชเชียร์ 37 บิล |              | 9,658.50 | 0.00         | 9,658.50        | 9,658.50    |                                                     |



#### ประโยชน์ : รายงานรายละเอียดการชำระโดย QR CODE

สามารถตรวจสอบรับเงินผ่าน QR CODE กับประวัติการรับเงินในแอปธนาคารมือถือ



# ตัวอย่างรายงาน

## 5. รายงานตรวจสอบพฤติกรรม แคชเชียร์

## 5. รายงานตรวจสอบพฤติกรรมแคชเชียร์

### 5.1 รายงาน X (สรุปตามแคชเชียร์)

ตัวอย่างโปรแกรมอี-บิซิเนส พลัส (5)  
**รายงาน X (สรุปตามแคชเชียร์)**  
 ระหว่างวันที่ 02/02/2567 ถึง 06/02/2567

หน้าที่ 1 / 1

| สาขา :                      | สำนักงานใหญ่ | สำนักงานใหญ่ | สำนักงานใหญ่ | สำนักงานใหญ่ | รวม      |
|-----------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------|
| รหัสแคชเชียร์               | BUSINESS     | BUSINESS     | BUSINESS     | BUSINESS     |          |
| วันที่ :                    | 02/02/2567   | 03/02/2567   | 04/02/2567   | 05/02/2567   |          |
| จำนวนบิล                    | 2            | 6            | 2            | 2            | 12       |
| ยอดขายก่อนลด                | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,843.00     | 6,309.00 |
| ลด%แต่ละรายการ              | -            | -            | -            | 11.75        | 11.75    |
| ลดบาทแต่ละรายการ            | -            | -            | -            | -            | -        |
| ลดคูปอง% @รายการ            | -            | -            | -            | -            | -        |
| ทังลดแต่ละรายการ            | -            | -            | -            | -            | -        |
| ลดคูปองบาท@รายการ           | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,831.25     | 6,297.25 |
| ลดเนื่องจากขายส่ง           | -            | -            | -            | -            | -        |
| @ลดตามจำนวน                 | -            | -            | -            | -            | -        |
| ส่วนลดตามจำนวน              | -            | -            | -            | -            | -        |
| แถมตามจำนวน                 | -            | -            | -            | -            | -        |
| ทังลดตามจำนวน               | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,831.25     | 6,297.25 |
| แถมเมื่อจำนวนครบ            | -            | -            | -            | -            | -        |
| แถมเมื่อมูลค่าครบ           | -            | -            | -            | -            | -        |
| แลกซื้อเมื่อจำนวนครบ        | -            | -            | -            | -            | -        |
| แลกซื้อเมื่อมูลค่าครบ       | -            | -            | -            | -            | -        |
| ทังลดการตลาด                | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,831.25     | 6,297.25 |
| ลดตามบัตรลด                 | -            | -            | -            | -            | -        |
| ลด%รวม                      | -            | -            | -            | -            | -        |
| ลดบาทรวม                    | -            | -            | -            | -            | -        |
| ลดคูปอง%รวม                 | -            | -            | -            | -            | -        |
| ลดคูปองบาทรวม               | -            | -            | -            | -            | -        |
| ทังลดรวม                    | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,831.25     | 6,297.25 |
| ลดสมาชิก                    | -            | -            | -            | -            | -        |
| ทังลดสมาชิก                 | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,831.25     | 6,297.25 |
| ค่าบริการ                   | -            | -            | -            | -            | -        |
| ภพ.ค่าบริการ                | -            | -            | -            | -            | -        |
| บวกเพิ่ม                    | -            | -            | -            | -            | -        |
| ค่าธรรมเนียม                | -            | -            | -            | -            | -        |
| พิเศษ                       | -            | -            | -            | -            | -        |
| ยอดรวม                      | 240.00       | 1,186.00     | 40.00        | 4,831.25     | 6,297.25 |
| ครึ่งหักบิลแล้วไม่บิต       | -            | -            | -            | -            | -        |
| มูลค่าหักบิลแล้วไม่บิต      | -            | -            | -            | -            | -        |
| ครึ่งยกเล็กย้อนทัง          | -            | -            | -            | -            | -        |
| มูลค่ายกเล็กย้อนทัง         | -            | -            | -            | -            | -        |
| ครึ่งยกเล็กระหว่างขาย       | 1            | -            | -            | -            | 1        |
| มูลค่ายกเล็กระหว่างขาย      | 110.00       | -            | -            | -            | 110.00   |
| ครึ่งหักบิลและยกเล็ก        | -            | -            | -            | -            | -        |
| มูลค่าหักบิลและยกเล็ก       | -            | -            | -            | -            | -        |
| ครึ่งหักบิลมากกว่า 1 ครั้ง  | -            | -            | -            | -            | -        |
| มูลค่าหักบิลมากกว่า 1 ครั้ง | -            | -            | -            | -            | -        |
| เปิดเส้นชักรัดไม่ได้ขาย     | -            | -            | -            | -            | -        |
| เศษทอนไม่ได้                | -            | -            | -            | -            | -        |
| คืนสินค้าไม่คืนเงิน         | -            | -            | -            | -            | -        |
| คืนสินค้าคืนเงิน            | -            | -            | -            | -            | -        |
| รับเงินทอน                  | -            | 1,000.00     | 1,000.00     | -            | 2,000.00 |



### ประโยชน์ : รายงาน X (สรุปตามแคชเชียร์)

รายงานพฤติกรรมแคชเชียร์ที่ผิดปกติ เช่น การยกเล็กบ่อยหรือการหักบิลบ่อย ช่วยให้สามารถตรวจสอบและแก้ไขปัญหาได้ทันที ซึ่งส่งผลให้ร้านค้าสามารถป้องกันการทุจริตและรักษาความซื่อสัตย์ของพนักงาน ส่งเสริมการเติบโตของร้านได้

## 5. รายงานตรวจสอบพฤติกรรมแคชเชียร์

### 5.2 รายงานบิลยกเลิกระหว่างขาย

#### ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้าที่ 1 / 1

#### รายงานบิลยกเลิกระหว่างขาย

\* \* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \* \*

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

รหัสสมาชิก : ทั้งหมด

พนักงานขาย : ทั้งหมด

กลุ่มบิล : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/01/2549 ถึง 19/08/2567

เลขที่ใบกำกับภาษีอย่างย่อ : ทั้งหมด

| วันที่     | สาขา         | เลขเครื่อง | เลขที่บิล    | เวลาเริ่ม        | เวลาสิ้นสุด      | แคชเชียร์  | ยอดเงิน  |
|------------|--------------|------------|--------------|------------------|------------------|------------|----------|
| 19/01/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000030 | 19/01/2567 12:59 | 19/01/2567 13:01 | BUSINESS   | 295.00   |
| 01/02/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000069 | 01/02/2567 17:43 | 01/02/2567 17:44 | BUSINESS01 | 105.00   |
| 01/02/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000078 | 01/02/2567 18:07 | 01/02/2567 18:10 | BUSINESS   | 85.00    |
| 02/02/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000081 | 02/02/2567 18:13 | 02/02/2567 18:14 | BUSINESS   | 110.00   |
| 11/02/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000142 | 11/02/2567 12:50 | 11/02/2567 12:50 | BUSINESS   | 61.00    |
| 26/02/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000216 | 26/02/2567 22:45 | 26/02/2567 22:49 | BUSINESS03 | 1,178.00 |
| 02/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000310 | 02/03/2567 15:32 | 02/03/2567 15:33 | BUSINESS01 | 716.00   |
| 04/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000330 | 04/03/2567 15:50 | 04/03/2567 15:52 | BUSINESS03 | 570.00   |
| 06/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000356 | 06/03/2567 18:52 | 06/03/2567 18:53 | BUSINESS   | 542.00   |
| 08/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000372 | 08/03/2567 14:43 | 08/03/2567 14:43 | BUSINESS02 | 181.00   |
| 21/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000491 | 21/03/2567 10:09 | 21/03/2567 10:11 | BUSINESS02 | 1,594.00 |
| 21/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000488 | 21/03/2567 10:20 | 21/03/2567 10:23 | BUSINESS01 | 2,114.00 |
| 21/03/2567 | สำนักงานใหญ่ | 0001       | 000101000489 | 21/03/2567 10:26 | 21/03/2567 10:27 | BUSINESS03 | 1,415.00 |



#### ประโยชน์ : รายงานบิลยกเลิกระหว่างขาย

รายงานพฤติกรรมแคชเชียร์ที่ผิดปกติ เช่น การยกเลิกบิลหรือการหักบิลบอย ช่วยให้สามารถตรวจสอบและแก้ไขปัญหาได้ทันที ซึ่งส่งผลให้ร้านค้าสามารถป้องกันการทุจริตและรักษาความซื่อสัตย์ของพนักงาน ส่งเสริมการเติบโตของร้านได้



# ตัวอย่างรายงาน

## 6. รายงานภาษีขาย

## 6. รายงานภาษีขาย

### 6.1 รายงานภาษีขาย

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บิซิเนส พลัส (5)

12-14 ตรอก/ซอยบรมราชชนนี 39 ถนนบรมราชชนนี แขวงคลองตัน เขตคลองเตย กรุงเทพฯ 10170 โทรศัพท์ 0-2880-8800, 0-2409-5409-18 แฟกซ์ 0-2424-0972

#### รายงานภาษีขาย

เดือนภาษี กุมภาพันธ์ ปีภาษี 2567

หน้า 1 / 1

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 1111111111111

พิมพ์วันที่ 19/08/2567 14:51:02

[ X ] ทุกสาขา

| ลำดับ | วันที่     | เลขรหัสประจำเครื่อง | ใบกำกับภาษี               | ชื่อ/ชื่อสินค้า/บริการ | ขายรวมภาษี | มูลค่าสินค้า | ภาษีมูลค่าเพิ่ม | มูลค่ายกเว้น | หมายเหตุ |
|-------|------------|---------------------|---------------------------|------------------------|------------|--------------|-----------------|--------------|----------|
| 1     | 21/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000173-000101000179 | ขายสินค้า              | 3,182.75   | 2,895.09     | 202.66          | 85.00        |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 3,182.75   | 2,895.09     | 202.66          | 85.00        |          |
| 1     | 22/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000180-000101000185 | ขายสินค้า              | 3,262.00   | 3,048.59     | 213.41          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 3,262.00   | 3,048.59     | 213.41          | -            |          |
| 1     | 23/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000186-000101000190 | ขายสินค้า              | 2,543.00   | 2,376.63     | 166.37          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 2,543.00   | 2,376.63     | 166.37          | -            |          |
| 1     | 24/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000197-000101000238 | ขายสินค้า              | 5,605.00   | 5,238.31     | 366.69          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 5,605.00   | 5,238.31     | 366.69          | -            |          |
| 1     | 25/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000205-000101000239 | ขายสินค้า              | 3,806.50   | 3,557.48     | 249.02          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 3,806.50   | 3,557.48     | 249.02          | -            |          |
| 1     | 26/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000213-000101000249 | ขายสินค้า              | 2,686.75   | 2,510.97     | 175.78          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 2,686.75   | 2,510.97     | 175.78          | -            |          |
| 1     | 27/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000250-000101000260 | ขายสินค้า              | 6,306.00   | 5,893.46     | 412.54          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 6,306.00   | 5,893.46     | 412.54          | -            |          |
| 1     | 28/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000261-000101000272 | ขายสินค้า              | 1,708.00   | 1,596.25     | 111.75          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 1,708.00   | 1,596.25     | 111.75          | -            |          |
| 1     | 29/02/2567 | 0000000000000000    | 000101000273-000101000286 | ขายสินค้า              | 3,164.00   | 2,957.01     | 206.99          | -            |          |
|       |            |                     | รวมวัน                    |                        | 3,164.00   | 2,957.01     | 206.99          | -            |          |
|       |            |                     | รวมทั้งหมด                |                        | 32,264.00  | 30,073.79    | 2,105.21        | 85.00        |          |



#### ประโยชน์ : รายงานภาษีขาย

สำหรับกิจการที่จดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม การจัดทำรายงานภาษีขายรายเดือนเป็นสิ่งสำคัญ โปรแกรม Bplus IC POS สามารถสร้างรายงานภาษีขายที่ถูกต้องตามข้อกำหนดของกรมสรรพากร ช่วยลดความเสี่ยงในการถูกปรับและทำให้การ จัดการภาษีเป็นไปอย่างราบรื่นและมีประสิทธิภาพ

# COMPANY PROFILE

Business plus

The Best Software Solution For Your Success



บริษัท บีซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด  
BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.



บริษัท อี-บีซิเนส พลัส จำกัด  
E-BUSINESS PLUS CO., LTD.



## ภาพรวมธุรกิจ

- บริษัท บีซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด เป็นบริษัทคนไทยที่เริ่มก่อตั้งในปี พ.ศ. 2529
- ทีมงานประกอบด้วยนักวิศวกรรมคอมพิวเตอร์และนักบัญชี ที่มีประสบการณ์เชี่ยวชาญ และชำนาญด้านการพัฒนาระบบซอฟต์แวร์บัญชี พร้อมทั้งให้คำปรึกษาและวางระบบงานธุรกิจ
- บริษัท อี-บีซิเนส พลัส จำกัด ก่อตั้งในปี พ.ศ. 2543 เป็นบริษัทในเครือของ บริษัท บีซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด และเป็นบริษัทรุ่นแรก ของประเทศไทย ที่บุกเบิกพัฒนาซอฟต์แวร์บัญชีบริหารสำเร็จรูป ภายใต้ชื่อ “BUSINESS PLUS” ให้เป็นมาตรฐานเหมาะสมกับธุรกิจทั่วไป ในประเทศ และได้มีส่วนช่วยเปลี่ยนแนวความคิดของผู้ใช้งานในประเทศ ให้หันมาใช้ซอฟต์แวร์สำเร็จรูปมากขึ้นจนถึงปัจจุบัน
- บริษัท อี-บีซิเนส พลัส จำกัด ได้พัฒนาซอฟต์แวร์อย่างต่อเนื่องโดยอาศัยทักษะและความชำนาญจากฐานปฏิบัติการดอส และศึกษาความต้องการ ของลูกค้าจากการใช้งานจริงมาสู่รุ่นวินโดวส์อย่างสมบูรณ์แบบ และต่อเนื่องจนมาถึงรุ่นเว็บ และรุ่นโมบายในปัจจุบัน โดยนโยบายหลัก เน้นคุณภาพ ซอฟต์แวร์และบริการเป็นหลัก ให้ลูกค้าใช้ประโยชน์ได้สูงสุดและคุ้มค่าการลงทุน พัฒนาจนมีชื่อเสียงในท้องตลาดเป็นที่รู้จักกันทั่วประเทศ
- ซอฟต์แวร์ “BUSINESS PLUS” ออกแบบมาสำหรับบริหารงานธุรกิจภายในประเทศ ตั้งแต่ ขนาดเล็ก, ขนาดกลาง และขนาดใหญ่ สำหรับ ธุรกิจทั่วไปและธุรกิจเฉพาะทาง
- จดทะเบียนซอฟต์แวร์เข้าสื่อกับกรมสรรพากร เลขที่ 00014 และ 00474
- ปัจจุบัน BUSINESS PLUS เป็นซอฟต์แวร์ของคนไทยที่มีระบบครบวงจรมากที่สุด และมีระบบเสริมเฉพาะงานมากมายรองรับธุรกิจ หลากหลาย นอกจากนั้นบริษัท อี-บีซิเนส พลัส จำกัด ยังมุ่งเน้นพัฒนานวัตกรรมและเทคโนโลยีอย่างต่อเนื่อง เพื่อผลิตซอฟต์แวร์ที่มีคุณภาพสูง (High Value) ให้กับความต้องการที่หลากหลาย ในราคาคนไทย แต่ใช้งานได้คุณภาพเทียบเท่าซอฟต์แวร์ต่างประเทศ

# COMPANY PROFILE

Business plus

The Best Software Solution For Your Success

## วิสัยทัศน์ (Vision)

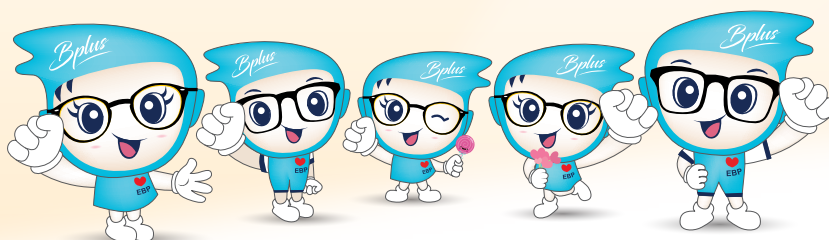
“เบื้องหลังความสำเร็จของธุรกิจลูกค้า”

## พันธกิจ (Mission)

1. พัฒนาซอฟต์แวร์ เพื่อประสานเทคโนโลยีคอมพิวเตอร์ การสื่อสารและศาสตร์การบริหาร เพื่อให้ลูกค้าได้ข้อมูลข่าวสาร ที่ถูกต้องรวดเร็ว ง่ายต่อการเข้าใจ และสามารถนำไปประกอบการตัดสินใจทางธุรกิจ ได้ทุกช่วงสถานการณ์
2. ถ่ายทอดอบรม เพื่อให้ลูกค้าได้เข้าใจและได้รับประโยชน์สูงสุดจากซอฟต์แวร์
3. ให้การดูแลเอาใจใส่ต่อทุกข้อมูลที่ลูกค้าบันทึก
4. สร้างสรรค์นวัตกรรมทางเทคโนโลยี และการบริหารจัดการอย่างบูรณาการ

## นโยบายคุณภาพ (Quality Policy)

บริษัทมีความมุ่งมั่นพัฒนาซอฟต์แวร์ บริการ บุคลากร อย่างมีคุณภาพและต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มความพึงพอใจให้กับลูกค้า



# COMPANY PROFILE

Business plus

The Best Software Solution For Your Success

## รางวัลเชิดชูเกียรติ



บริษัทได้รับรางวัลชนะเลิศ "สุดยอด SMEs แห่งชาติ ประจำปี 2552" (SMEs National Awards 2009) ประเภทธุรกิจ Software & Application ซึ่งเป็นรางวัลจาก ฯพณฯ นายกรัฐมนตรี อภิสิทธิ์ เวชชาชีวะ จัดประกวด โดยสสว. กระทรวงอุตสาหกรรม



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัล "โล่พระอาทิตย์ทองคำประจำปี 2551" ในฐานะผู้พัฒนาซอฟต์แวร์ไทยและผู้ใช้ซอฟต์แวร์ไทยได้อย่างเป็นเลิศ จาก ATSI และ SIPA



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัล "โล่พระอาทิตย์ทองคำประจำปี 2552" ในฐานะผู้พัฒนาซอฟต์แวร์ไทยและผู้ใช้ซอฟต์แวร์ไทยได้อย่างเป็นเลิศ จาก ATSI และ SIPA



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลซอฟต์แวร์ไทย "Restaurant Society 2016" ประเภทกิจการร้านอาหาร ในปี 2559 จากสมาคมอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ไทย ATSI และสมาคมภัตตาคารไทย



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ "ATSI Digital Entrepreneur Award 2017" ในฐานะผู้พัฒนาซอฟต์แวร์และผู้ใช้ซอฟต์แวร์ประเภทค้าปลีก - ค้าส่ง ได้อย่างเป็นเลิศ ประจำปี 2560 จากสมาคมอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ไทย (ATSI) และกรมพัฒนาธุรกิจการค้า (DBD) กระทรวงพาณิชย์



บริษัทได้รับรางวัล "SMEs ดีเด่น ประจำปี 2561" (SMEs National Awards 2018) ประเภทธุรกิจ งานสร้างสรรค์และออกแบบ ซึ่งเป็นรางวัลจาก ฯพณฯ นายกรัฐมนตรี พลเอก ประยุทธ์ จันทร์โอชา จัดประกวด โดย สสว. กระทรวงอุตสาหกรรม



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ "ATSI Digital Entrepreneur Awards 2018" กลุ่มอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ ประจำปี 2561 จากสมาคมอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ไทย (ATSI) และกรมพัฒนาธุรกิจการค้า (DBD) กระทรวงพาณิชย์



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ "ATSI Digital Entrepreneur Awards 2019" กลุ่มอุตสาหกรรมค้าปลีก-ค้าส่ง ประจำปี 2562 จากสมาคมอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ไทย (ATSI) และกรมพัฒนาธุรกิจการค้า (DBD) กระทรวงพาณิชย์



บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ "ATSI Digital Entrepreneur Award 2022" หมวด ธุรกิจอื่นๆ (Real Estate ก่อสร้าง อสังหาริมทรัพย์ฯ)ประจำปี 2565 จากสมาคมอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ไทย (ATSI) กระทรวงดิจิทัล เพื่อเศรษฐกิจและสังคม

# ติดต่อเรา

Business plus

The Best Software Solution For Your Success



บริษัท บี-บีเอส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด (E-BUSINESS PLUS CO., LTD.)  
12-14 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170  
www.businessplus.co.th E-mail: allsales@bplus.co.th  
Mobile Call Center 080-915-5660, 065-629-0509, 094-997-3559 Fax: 0-2424-0972



บริษัท บีซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด (BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)  
11-14 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170  
www.businessplus.co.th E-mail: allsales@bplus.co.th  
Mobile Call Center 080-915-5660, 065-629-0509, 094-997-3559 Fax: 0-2424-0972



02-880-8800  
02-409-5409

## บริษัท บีซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด บริษัท อี-บีซิเนส พลัส จำกัด

เลขที่ 11-14 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170

โทรศัพท์ : 02-880-9700, 02-409-5409, 02-880-8800

โทรศัพท์มือถือ : 085-234-5980

โทรสาร : 02-424-0972

E-mail : allsales@bplus.co.th

Website : www.businessplus.co.th

วัน-เวลาทำการ : จันทร์-ศุกร์ 8.30 น. - 17.45 น.



รู้จัก Bplus ให้มากขึ้น



ข้อมูลติดต่อฝ่ายต่างๆ



# เพิ่มประสิทธิภาพ ธุรกิจจำหน่ายวัตถุดิบ อุปกรณ์เบเกอรี่และแพคเกจจิ้ง

ด้วย

## Bplus POS



### การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- สุดยอด SME แห่งชาติ ปี ๒๕๕๑ (SME National Awards ๒๐๐๘) ประเภทธุรกิจ Software & Application
- SME ดีเด่น ประจำปี ๒๕๕๑ (SME National Awards ๒๐๐๙) ประเภทธุรกิจ งานบริการและออกแบบ
- โล่พระราชทานรองฯ ปี ๒๕๕๑-๒๕๕๒
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ ประจำปี ๒๕๕๑ (ATSI Digital Entrepreneur Awards ๒๐๐๘)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทค้าปลีก-ค้าส่ง ประจำปี ๒๕๕๑, ๒๕๕๒, ๒๕๕๓ ปีซ้อน (ATSI Digital Entrepreneur Awards ๒๐๐๙, ๒๐๑๐, ๒๐๑๑)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทอื่นๆ (Real Estate ก่อสร้าง อสังหาริมทรัพย์ฯ) ประจำปี ๒๕๕๑ (ATSI Digital Entrepreneur Award ๒๐๑๒)



บริษัท บีซีเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด  
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)

11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170  
Fax : 02-424-0972

☎ 085-234-5980

☎ 02-880-9700, 02-409-5409  
02-880-8800



www.businessplus.co.th @saleBPLUS