Bplus VAN SALES on Mobile

โปรแกรมบริหารงานหน่วยรถ

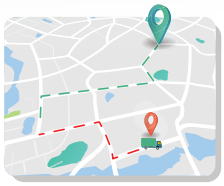
โซลูชันสำหรับธุรกิจที่ต้องการคุมพื้นที่ขาย วางแผนเส้นทาง (Route Plan)
ตรวจสอบสต็อก และรับชำระเงินแบบเรียลไทม์

กระจายสินค้าได้ทั่วถึง คุมพื้นที่ได้แม่นยำ

- ลดต้นทุน
- เพิ่มโอกาสปิดการขายในทุกเส้นทาง



งานหน่วยรถของท่านยังพบปัญหานี้หรือไม่



- พนักงานขายหน่วยรถออกนอกเส้นทาง (Route Plan) โดยหัวหน้าไม่ทราบ
- ไม่ทราบว่าพนักงานหน่วยรถเดินทางครบตามสายที่จัดหรือไม่ (Route Plan)
- พนักงานขายหน่วยรถ ถ้าลูกค้าไม่มี Order จะทราบได้อย่างไรว่าพนักงานขายได้เข้าแวะเยี่ยมเพื่อสร้างความสัมพันธ์

พนักงานขายหน่วยรถดำเนินการขายในราคา ที่ไม่ตรงกับ Price List



- พนักงานขายหน่วยรถไม่สามารถเช็ควงเงินเครดิตลูกค้าได้ ต้องโทรติดต่อสำนักงาน ทำให้เสียเวลาและผิดพลาดได้ง่าย
- พลาดโอกาสขาย เพราะไม่ทราบว่าหน่วยรถสินค้าไม่พอต้องการเติมสินค้า
- หาตัวเลขที่เหมาะสมในการจัดสินค้าให้ลูกค้าไม่ได้ ทำให้ลูกค้าไม่พึงพอใจเพราะจัดให้สต็อกลูกค้าล้น
- ไม่สามารถบริหารสินค้าคงเหลือของหน่วยรถและโกดังได้ทันเวลา เพราะธุรการขายรอบิลจากฝ่ายขาย และบันทึกย้อนหลังไม่ทัน

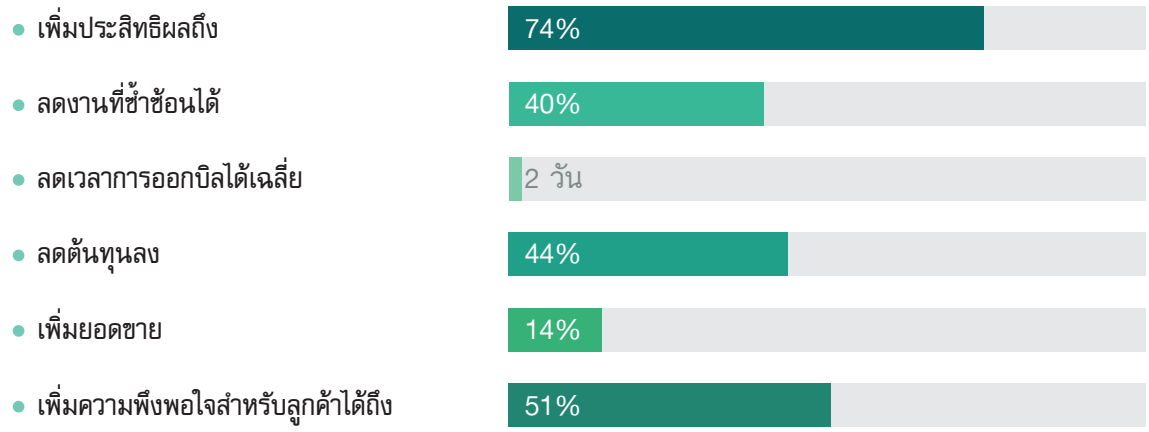
พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

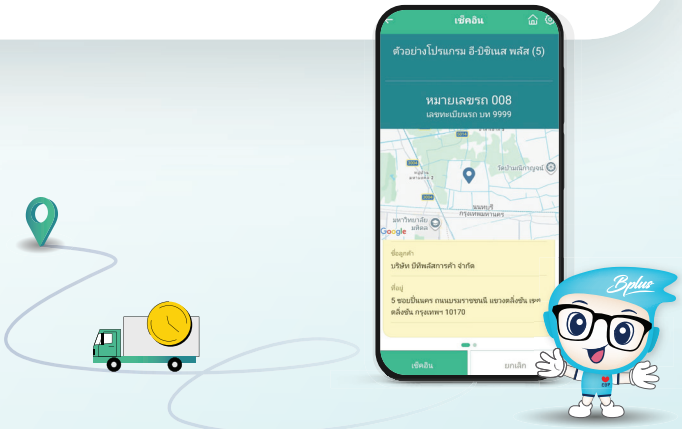
Bplus Van Sales on Mobile | BusinessplusERP | @saleBPLUS

ปัจจุบันเทคโนโลยีการสื่อสารและอินเทอร์เน็ตพัฒนาไม่หยุดยั้งทุกวงการทุกวินาทีมีการแข่งขันอย่างดุเดือด ข้อมูลสำหรับการตัดสินใจและความรวดเร็วการขาย คือปัจจัยสำคัญไปสู่ความสำเร็จ Bplus ได้ตระหนักถึงความสำคัญนี้ จึงได้ออกแบบโปรแกรม Bplus Van Sales on Mobile-Android สำหรับโทรศัพท์มือถือ เพื่อให้ฝ่ายขายได้รับข้อมูลที่ทันสมัย บันทึกข้อมูลขายได้ทุกที่ทุกเวลา โดยหากเปรียบเทียบระหว่างฝ่ายขายเดิมที่ต้องคอยโทรถามสำนักงานใหญ่ จดยอดสั่งซื้อของลูกค้า แฟกซ์ใบสั่งซื้อเข้าสำนักงานใหญ่ รอพนักงานในสำนักงานใหญ่ตรวจสอบและบันทึกลงคอมพิวเตอร์และออกบิล และเริ่มส่งของ เปรียบเทียบกับฝ่ายขายใหม่ซึ่งสามารถทราบข้อมูลและบันทึกยอดขาย ออกบิลขายทันทีต่อหน้าลูกค้าระหว่างเจรจา ประสิทธิผลต่างกันอย่างเทียบไม่ได้ ซึ่งข้อเท็จจริงนี้ ได้มีการวิจัยจากต่างประเทศพบว่าบริษัทที่หันมาใช้เทคโนโลยีโปรแกรมบันทึกขายผ่านมือถือสามารถ



คุณสมบัติเด่นประกอบด้วย

1. แผนการเดินทาง (Route Plan) และตารางการเดินทาง
2. การขายสินค้า, การขายซ้ำ (Repeat Order) และกิจกรรมการขายอื่น ๆ
3. จุดรับ / เติมสินค้า (Drop Point)
4. Questionnaire / Market Survey



แผนการเดินทาง (Route plan) และตารางการเดินทาง

- รองรับการแบ่งสายลูกค้า เพื่อแบ่งพื้นที่รับผิดชอบของพนักงานขายหน่วยรถได้ชัดเจนและควบคุมได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- พนักงานขายหน่วยรถ จะสามารถขายสินค้าให้กับลูกค้าที่มีชื่ออยู่ในสายที่เลือกหรือรายชื่อตาม Route Plan ที่กำหนดได้เท่านั้น เพื่อควบคุมการเดินทางและประหยัดค่าใช้จ่ายในการขายข้ามเขตหรือเลือกขายเฉพาะรายใหญ่ ทำให้ขาดการติดต่อกับลูกค้าหลาย ๆ ราย
- รองรับการกำหนดเลขไมล์ พิกัด GPS ของสำนักงานและร้านค้า เพื่อตรวจสอบระยะทางและการเดินทาง
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น
  - ส่งแผนการเดินทางหรือคำสั่งพิเศษเพิ่มเติมให้ของพนักงานขายหน่วยรถ รับข้อมูลเพิ่มเติมระหว่างการเดินทางได้
  - หัวหน้างานสามารถตรวจติดตามการทำงานของพนักงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้ได้ตามเป้าหมายอย่างมีประสิทธิภาพแบบทันท่วงที

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย
บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th
085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

Bplus Van Sales on Mobile
BusinessplusERP
@saleBPLUS

การขายสินค้า, การขายซ้ำ (Repeat Order) และกิจกรรมการขายอื่นๆ

- ระบบรองรับการตั้งเป้าขายพร้อมเทียบกับยอดที่ทำได้ทันทีตลอดการเดินทางใน Route Plan
- รายการสินค้าที่จะขึ้นหน่วยรถ สามารถเลือกในหมวดสินค้าหรือเฉพาะยี่ห้อ หรือสินค้าที่ต้องการได้ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการขายนำสินค้าที่ลูกค้าใน Route ต้องการ
- รองรับข้อมูลโอนสินค้าขึ้นหน่วยรถตามจำนวนที่บันทึกเตรียมสินค้าขึ้นรถเพื่อเป็นยอดตั้งต้นให้หน่วยรถแต่ละคัน เมื่อมีการขายออกจากหน่วยรถระบบจะสรุปให้ทราบทันทีว่า หน่วยรถแต่ละคันจะมียอดคงเหลือกลับสำนักงานเท่าไหร่ เพื่อทำการตรวจยันยอดกับฝ่ายบัญชี
- ควบคุมราคาขายแยกได้ตามหน่วยรถ หน่วยรถแต่ละคันสามารถกำหนดตารางราคาขายเฉพาะหน่วยรถได้ เช่น หน่วยรถหนึ่งรับผิดชอบ ร้านค้าส่งจะได้ตารางราคาขายส่ง ส่วนอีกคันรับผิดชอบร้านค้าปลีกจะใช้ตารางราคาขายปลีกต่างจากรถคันแรกได้ โดยควบคุมการกำหนด ราคาจากสำนักงาน
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น
  - ส่งแผนการเดินทางหรือคำสั่งพิเศษเพิ่มเติมให้ของพนักงานขายหน่วยรถ รับข้อมูลเพิ่มเติมระหว่างการเดินทางได้
  - หัวหน้างานสามารถตรวจติดตามการทำงานของพนักงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้ได้ตามเป้าหมายอย่างมีประสิทธิภาพแบบทันท่วงที
  - ราคาขายที่ใช้ที่หน่วยรถ รองรับทั้งราคาขายที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้วหรือราคาที่ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มได้
  - ระบบสามารถแนะนำการสั่งซื้อโดยตรวจสอบประวัติการสั่งซื้อของลูกค้าได้
- รองรับการกำหนดให้ส่วนลด เพื่อส่งเสริมการขาย เช่น
  - ส่วนลดบาทต่อรายการ
  - ส่วนลด% หรือส่วนลดบาทที่ท้ายบิล

ใบสั่งสินค้า

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)
12-14
บรมราชชนนี 39
บรมราชชนนี
10170
เลขผู้เสียภาษี: 1111111111111
ใบสั่งสินค้า

สายฝน กันเอง
14 ซ.วัดไผ่เงิน ถ.สาธุประดิษฐ์
บางโคล่ บางคอแหลม กรุงเทพฯ 10120
เลขผู้เสียภาษี: 0105552587569

วันที่ 03/11/2566		เวลา 10:43
รายละเอียด		ยอดเงิน
กาแฟ หอมหวน 3IN1 25 ซอง		
ถุง	5@150.50	652.50
* แถม กาแฟ หอมหวน 3IN1 25 ซอง		
ถุง	3	0.00
รวม		652.50
ลด 10.00%		65.25
ลด 5.00%		29.36
รวมทั้งหมด		557.89
ยอดสินค้า		521.39
ยอด ภพ.		36.50

รวม 1 รายการ จำนวน 8 ชิ้น
วันที่ส่งของ 03/11/2566
ได้รับจองสินค้าข้างต้นเรียบร้อยแล้ว
ผู้จอง
ลงชื่อ_____

ใบส่งของ

ตัวอย่างโปรแกรม อี-บิซิเนส พลัส (5)
12-14
บรมราชชนนี 39
บรมราชชนนี
10170
เลขผู้เสียภาษี: 1111111111111
ใบส่งของ

สายฝน กันเอง
14 ซ.วัดไผ่เงิน ถ.สาธุประดิษฐ์
บางโคล่ บางคอแหลม กรุงเทพฯ 10120
เลขผู้เสียภาษี: 0105552587569

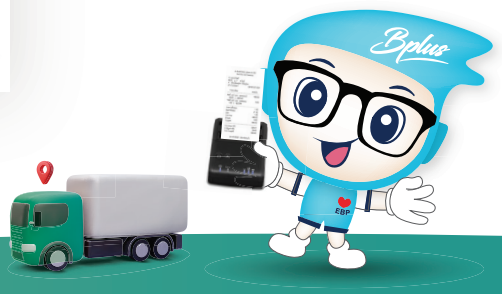
วันที่ 03/11/2566		เวลา 10:50
รายละเอียด		ยอดเงิน
กาแฟ หอมหวน แมค		
ขวด	3@1,600.00	4,500.00
* แถม กาแฟ หอมหวน แมค		
ขวด	3	0.00
รวม		4,500.00
ลด 100.00 บาท		100.00
รวมทั้งหมด		4,400.00
ยอดสินค้า		4,112.15
ยอด ภพ.		287.85

รวม 1 รายการ จำนวน 6 ชิ้น
ได้ตรวจรับสิ่งของเรียบร้อยแล้ว...
ผู้ส่งของ/รับเงินx
ลงชื่อ_____

รายงานสรุปการขายตามประเภทเอกสาร

รายงานสรุปการขายตามประเภทเอกสาร
ทะเบียนรถ: กบ 4421
ชื่อพนักงาน: นาย ศุภกร คล้ำนะ
วันที่ 03/11/2566 ถึงวันที่ 03/11/2566
เวลาที่พิมพ์: 11:29

ประเภท	จำนวนบิล	ยอดขาย
วันที่: 03/11/2023		
ใบขายสินค้า	2	12,400.00
หน่วยรถ 001		
ใบจองสินค้า	2	1,115.78
ใบรับคืนสินค้า	1	-200.00
จากการขาย		
001		
ใบเสนอราคา	1	6,200.00
หน่วยรถ 001		
รวม		19,515.78



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย
บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th
085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

Bplus Van Sales on Mobile
BusinessplusERP
@saleBPLUS

Bplus VAN SALES On Mobile

โปรแกรมบริหารงานหน่วยรถ

การขายสินค้า

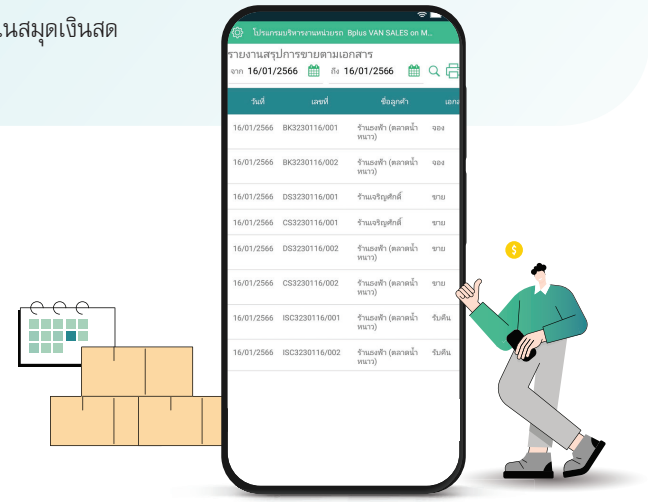
- บันทึกการขาย การชำระ และพิมพ์เอกสารใบส่งของได้ทันที
- รองรับทั้งการขายเครดิต
- รองรับการจองสินค้า เพื่อส่งกลับสำนักงานจัดสินค้าและส่งของได้ทันที
- ควบคุมพนักงานขายให้ขายได้ตามราคาที่บริษัทประกาศ
- รองรับการรับคืนสินค้า, รับคืนเชื่อ
- โอนรายการขายและยอดชำระจากโทรศัพท์ได้ทันทีทุกเวลา โดยไม่ต้องรอกลับบริษัทจึงจะโอนยอดขายได้
- รองรับการตรวจสอบยอดหนี้ค้างชำระของลูกค้าแต่ละราย เพื่อพิจารณาวงเงินเครดิต
- รองรับการบันทึกข้อมูลเยี่ยมลูกค้าได้เพื่อทราบการปฏิบัติงาน และจุดการพบลูกค้าทั้งหมด ตลอดจนเพื่อสร้างสัมพันธ์อันดี เพื่อก่อเกิดยอดขายต่อไปในครั้งหน้า
- เมื่อพนักงานขายหน่วยรถ สามารถเปิดหน้าบัญชีลูกค้ารายใหม่ที่ยังไม่เคยมีประวัติพนักงานขายสามารถเชื่อมต่อสำนักงานใหญ่ เพื่อเพิ่มข้อมูลบันทึกขายได้ทันที โดยไม่สูญเสียโอกาสในการขาย

เมื่อพนักงานหน่วยรถเดินทางจบ Route กลับสำนักงาน

- ช่วยให้สรุปยอดสินค้าคงเหลือได้รวดเร็วแทนการต้องรอธุรการขายคีย์บิลย้อนหลัง
- การตรวจนับสินค้าคืนของหน่วยรถ ระบบสามารถแสดงผลต่างรายการสินค้าจากการรับเข้าหน่วยรถกับรายการขายให้ลูกค้าและรายการคืนสินค้าของหน่วยรถ เพื่อเปรียบเทียบกับผลการตรวจนับสินค้าจริงบนรถซึ่งถ้าเกิดผลต่าง จะทราบยอดความรับผิดชอบของพนักงานหน่วยรถได้ทันที
- เก็บประวัติการซื้อสินค้าของลูกค้าแต่ละราย เพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำเพื่อทราบว่าซื้ออะไรไปบ้าง วันที่ซื้อครั้งสุดท้ายเพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำ (Repeat Order)
- สามารถเชื่อมโยงกับระบบบัญชีบริหารสำเร็จรูป Bplus ERP ได้ โดยลงรายการในสมุดเงินสดและลงรายวันในระบบบัญชีพร้อมรายงานภาษีมูลค่าเพิ่ม

สรุปรายงานที่ให้ได้ประโยชน์เพื่อเน้นประสิทธิผล เพื่อเพิ่มยอดขาย และประหยัดค่าใช้จ่าย

- สรุปยอดขายแยกตามประเภทสินค้า
- สรุปยอดขายแยกตามรายละเอียดสินค้า
- รายละเอียดการขายในแต่ละเอกสาร
- สรุปแถมตามสินค้า, การรับคืนสินค้า



จุดรับ/เติมสินค้า (Drop Point)

- ระบบสามารถแนะนำการเบิกสินค้าขึ้นรถปกติ และเบิกสินค้าระหว่างทาง
- รองรับการสอบถามข้อมูลสินค้าคงเหลือระหว่างการเดินทางตามตำแหน่งเก็บของหน่วยรถ
- ช่วยให้พนักงานหน่วยรถทราบสินค้าคงเหลือในรถทันทีที่เปิดบิลขายให้ลูกค้าและวางแผนเพิ่มสินค้า เพื่อไม่ให้พลาดโอกาสขายก่อนจบแผนการเดินทาง (Route plan) ได้
- กรณีที่พนักงานขายทำการขายสินค้าและพบว่าข้อมูลของสินค้าที่แสดงบน Smartphone ว่าสินค้าที่ต้องการขายหมดหรือใกล้จะหมดสามารถแจ้งไปยังสำนักงานเพื่อจัดสินค้าเติมให้หน่วยรถอย่างอัตโนมัติ โดยพนักงานสามารถรับสินค้าได้ที่จุดพักสินค้า (Drop Point) ตามสายการเดินทางที่หน่วยรถวิ่งในแต่ละวัน หน่วยรถสามารถทำการรับสินค้าเพิ่มจากจุดพักสินค้าได้ โดยสำนักงานที่เตรียมแผนการเดินทางจะกำหนดจุดรับสินค้าให้หน่วยรถ เพื่อสามารถเข้าไปรับสินค้าได้ ตามสายการเดินทางของแต่ละคัน เพื่อไม่พลาดโอกาสขาย

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

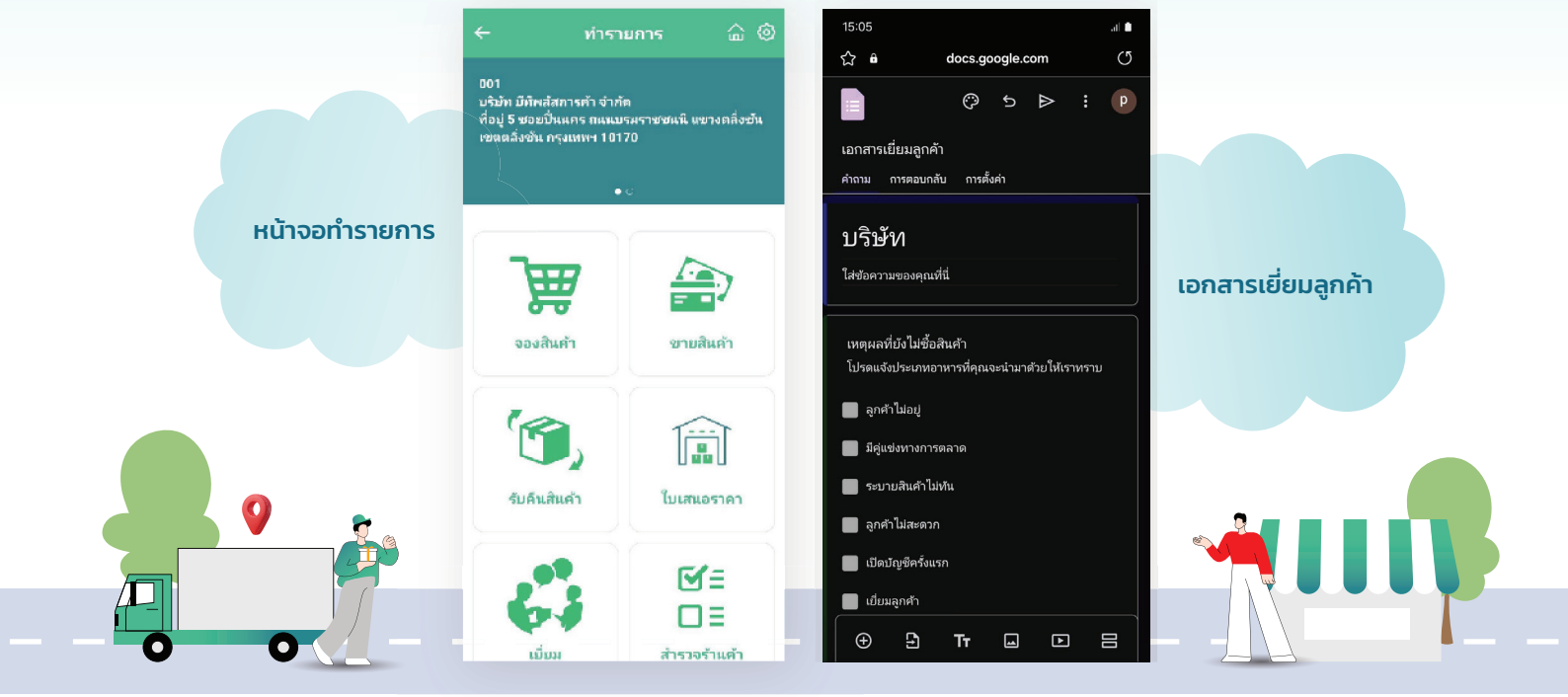
Bplus Van Sales on Mobile | BusinessplusERP | @saleBPLUS

Bplus VAN SALES On Mobile

โปรแกรมบริหารงานหน่วยรถ

Questionnaire/Market Survey โดย Google Forms

- ระบบรองรับแบบสอบถาม (Questionnaire) Market Survey กรณีมีผลิตภัณฑ์ใหม่หรือความต้องการของลูกค้า เพื่อสำนักงานใหญ่นำมาใช้ในการวิเคราะห์ต่อไป
- หน่วยรถสามารถทำการเก็บข้อมูลเกี่ยวกับร้านค้าได้ โดยสามารถสร้างเป็นเอกสารชุดสำรวจโดย สามารถตั้งคำถามตามที่ต้องการให้หน่วยรถทำการเก็บข้อมูลร้านค้าให้สำนักงานได้



ประโยชน์จาก Bplus VAN SALES on Mobile

- ลดค่าใช้จ่าย สะดวกสบายใช้งานง่าย ลดค่าใช้จ่ายโดยใช้งานผ่าน Smartphone
- แสดงรายงานยอดขาย สามารถบันทึกการขายและแสดงรายงานยอดขายต่าง ๆ อัตโนมัติ ผ่าน Smartphone
- ลดต้นทุนสินค้าคงคลัง เพราะบริหารสินค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพทันเวลา ทำให้มีสินค้าเพียงพอในการจำหน่าย เงินทุนไม่จมในสินค้า
- เพิ่มยอดขาย พนักงานหน่วยรถสามารถประมวลยอดขายเทียบเป้าได้ตลอดการทำงาน ทำให้มีโอกาสเพิ่มยอดขายสูง
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น ขายราคาไม่ผิด เพราะระบบรองรับการขายสินค้าในหน่วยรถแบ่งราคาต่าง ๆ ตามประเภทลูกค้า
- ช่วยวางแผนการจัดการสินค้าในหน่วยรถได้แม่นยำ และ ไม่พลาดโอกาสขาย
- ผู้บริหารสามารถทราบความต้องการของลูกค้าเพื่อการพัฒนาและสร้างความผูกพันกับลูกค้าได้อย่างดี
- รองรับการเชื่อมต่อระบบบัญชีบริหาร Bplus ERP เพื่อการบริหารที่เพิ่มประสิทธิภาพ



การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- สุดยอด SME แห่งชาติ ปี 2552 (SME National Awards 2009) ประเภทธุรกิจ Software & Application
- SME ดีเด่น ประจำปี 2561 (SME National Awards 2018) ประเภทธุรกิจ งานสร้างสรรค์และออกแบบ
- โล่พระอาทิตย์ทองคำ ปี 2551-2552
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ ประจำปี 2561 (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2018)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทค้าปลีก-ค้าส่ง ประจำปี 2560, 2561, 2562 3 ปีซ้อน (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2017, 2018, 2019)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทอื่นๆ (Real Estate ก่อสร้าง อสังหาริมทรัพย์ฯลฯ) ประจำปี 2565 (ATSI Digital Entrepreneur Award 2022)

BT-Certificate No.TH21/14523

dSURE software

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย

บริษัท บิซิเนส แอนด์ เทคโนโลยี่ จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

085-234-5980
02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

Bplus Van Sales on Mobile | BusinessplusERP | @saleBPLUS