

Bplus VAN SALES

On Mobile

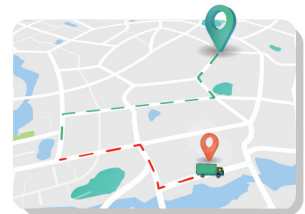
โปรแกรมบริหารงานหน่วยรถ

» ช่วยบริหารการขายและกระจายสินค้าด้วย **Van Sales**
ให้ลดเวลา เพิ่มยอดขาย ไม่พลาดโอกาสขาย
ควบคุมพื้นที่ขาย ได้อย่างมีประสิทธิภาพ



งานหน่วยรถของท่านยังพบปัญหานี้หรือไม่

- พนักงานขายหน่วยรถออกนอกเส้นทาง (Route Plan) โดยหัวหน้าไม่ทราบ
- ไม่ทราบว่าพนักงานหน่วยรถเดินทางครบตามสายที่จัดหรือไม่ (Route Plan)
- พนักงานขายหน่วยรถถ้าลูกค้าไม่มี Order จะทราบได้อย่างไรว่าพนักงานขายได้เข้าแะเยี่ยม เพื่อสร้างความสัมพันธ์



พนักงานขายหน่วยรถดำเนินการขายในราคาที่ไม่ตรงกับ Price List



- พนักงานขายหน่วยรถไม่สามารถเช็ควงเงินเครดิตลูกค้าได้ต้องโทรติดต่อสำนักงานทำให้เสียเวลาและผิดพลาดได้ง่าย
- พลาดโอกาสขายเพราะไม่ทราบว่าหน่วยรถสินค้าไม่พอต้องการเติมสินค้า
- ทาดตัวเลขที่เหมาะสมในการจัดสินค้าให้ลูกค้าไม่ได้ทำให้ลูกค้าไม่พึงพอใจเพราะจัดให้สต็อกลูกค้าสั้น
- ไม่สามารถบริหารสินค้าคงเหลือของหน่วยรถและโกดังได้ทันเวลาเพราะธุรการขายรอบิลจากฝ่ายขายและบันทึกย้อนหลังไม่ทัน

พัฒนาซอฟต์แวร์โดย



บริษัท บีชีเนส แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงคลองตัน เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10170
Website : www.businessplus.co.th E-mail : allsales@bplus.co.th

☎ 085-234-5980

☎ 02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-114 15/4/67 1/5



Bplus Van Sales
on Mobile Android



BusinessplusERP



@saleBPLUS

ปัจจุบันเทคโนโลยีการสื่อสารและอินเทอร์เน็ตพัฒนาไม่หยุดยั้งทุกวงการทุกวินาทีที่มีการแข่งขันอย่างดุเดือด ข้อมูลสำหรับการตัดสินใจ และความเร็วการขาย คือปัจจัยสำคัญไปสู่ความสำเร็จ Bplus ได้ตระหนักถึงความสำคัญนี้ จึงได้ออกแบบโปรแกรม Bplus Van Sales on Mobile-Android สำหรับโทรศัพท์มือถือ เพื่อให้ฝ่ายขายได้รับข้อมูลที่ทันสมัย บันทึกข้อมูลขายได้ทันทีทุกเวลา โดยหากเปรียบเทียบระหว่างฝ่ายขาย เดิมที่ต้องคอยโทรถามสำนักงานใหญ่ จดยอดขายส่งข้อมูลลูกค้าแฟกซ์ไปส่งชื่อเข้าสำนักงานใหญ่ รอพนักงานในสำนักงานใหญ่ตรวจสอบและบันทึกลงคอมพิวเตอร์ และออกบิล และเริ่มส่งของ เปรียบเทียบกับฝ่ายขายใหม่ซึ่งสามารถทราบข้อมูลและบันทึกยอดขาย ออกบิลขายทันทีต่อหน้าลูกค้าระหว่างเจรจา ประสิทธิภาพต่างกันอย่างมากเทียบไม่ได้ ซึ่งข้อเท็จจริงนี้ ได้มีการวิจัยจากต่างประเทศพบว่าบริษัทที่หันมาใช้เทคโนโลยีโปรแกรมบันทึกขายผ่านมือถือสามารถ

- เพิ่มประสิทธิภาพถึง
- ลดงานที่ซ้ำซ้อนได้
- ลดเวลาการออกบิลได้เฉลี่ย
- ลดต้นทุนลง
- เพิ่มยอดขาย
- เพิ่มความพึงพอใจสำหรับลูกค้าได้ถึง

74%

40%

2 วัน

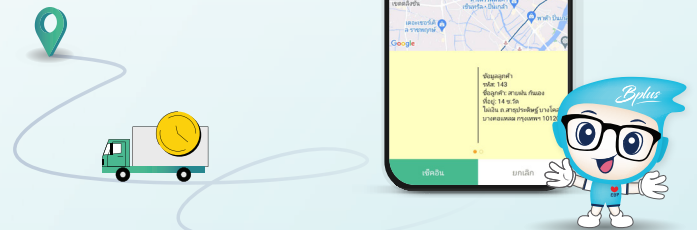
44%

14%

51%

คุณสมบัติเด่นประกอบด้วย

1. แผนการเดินทาง (Route plan) และตารางการเดินทาง
2. การขายสินค้า, การขายซ้ำ (Repeat Order) และกิจกรรมการขายอื่น ๆ
3. จุดรับ/เดิมสินค้า (Drop Point)
4. Questionnaire/Market Survey



แผนการเดินทาง (Route Plan) และตารางการเดินทาง

- รองรับการแบ่งสายลูกค้าเพื่อแบ่งพื้นที่รับผิดชอบของพนักงานขายหน่วยรถได้ชัดเจนและควบคุมได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- พนักงานขายหน่วยรถจะสามารถขายสินค้าให้กับลูกค้าที่มีชื่ออยู่ในสายที่เลือกหรือรายชื่อตาม Route Plan ที่กำหนดได้เท่านั้น เพื่อควบคุมการเดินทางและประหยัดค่าใช้จ่ายในการขายข้ามเขต หรือเลือกขายเฉพาะรายใหญ่ทำให้ขาดการติดต่อกับลูกค้าหลาย ๆ ราย
- รองรับการกำหนดเลขที่ พิกัด GPS ของสำนักงานและร้านค้า เพื่อตรวจสอบระยะทางและการเดินทาง
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น
 - ส่งแผนการเดินทางหรือคำสั่งพิเศษเพิ่มเติมให้ของพนักงานขายหน่วยรถ รับข้อมูลเพิ่มเติมระหว่างการเดินทางได้
 - หัวหน้างานสามารถตรวจสอบติดตามการทำงานของพนักงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้ได้ตามเป้าหมายอย่างมีประสิทธิภาพแบบทันทีทันใด



การขายสินค้า, การขายซ้ำ (Repeat Order) และกิจกรรมการขายอื่นๆ

- ระบบรองรับการตั้งเป้าขายพร้อมเทียบกับยอดที่ได้ทันทีที่ตลอดการเดินทางใน Route plan
- รายการสินค้าที่จะขึ้นหน่วยรถสามารถเลือกในหมวดสินค้าหรือเฉพาะยี่ห้อ หรือสินค้าที่ต้องการได้ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการขายนำสินค้าที่ลูกค้าใน Route ต้องการ
- รองรับข้อมูลออนไลน์สินค้าขึ้นหน่วยรถตามจำนวนที่บันทึกเตรียมสินค้าขึ้นรถเพื่อเป็นยอดตั้งต้นให้หน่วยรถแต่ละคัน เมื่อมีการขายออกจากหน่วยรถระบบจะสรุปให้ทราบทันทีว่าหน่วยรถแต่ละคันจะมียอดคงเหลือกลับสำนักงานเท่าไร เพื่อทำการตรวจย้อนยอดกับฝ่ายบัญชี
- ควบคุมราคาขายแยกได้ตามหน่วยรถ หน่วยรถแต่ละคันสามารถกำหนดตารางราคาขายเฉพาะหน่วยรถได้ เช่น หน่วยรถหนึ่งรับผิดชอบ ร้านค้าส่งจะได้ตารางราคาขายส่ง ส่วนอีกคันรับผิดชอบร้านค้าปลีกจะใช้ตารางราคาขายปลีกต่างจากรถคันแรกได้ โดยควบคุมการกำหนด ราคาจากสำนักงาน
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น
 - ส่งแผนการเดินทางหรือคำสั่งพิเศษเพิ่มเติมให้พนักงานขายหน่วยรถ รับข้อมูลเพิ่มเติมระหว่างการเดินทางได้
 - หัวหน้างานสามารถตรวจติดตามการทำงานของพนักงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้ได้ตามเป้าหมายอย่างมีประสิทธิภาพแบบทันห่วงที่
 - ราคาขายที่ใช้ที่หน่วยรถรองรับทั้งราคาขายที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้วหรือราคาที่ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มได้
 - ระบบสามารถแนะนำการสั่งซื้อโดยตรวจสอบประวัติการสั่งซื้อของลูกค้าได้
 - รองรับการทำหนดให้ลดส่วนเพื่อส่งเสริมการขาย เช่น ส่วนลดบาทต่อรายการ, ส่วนลด % หรือส่วนลดบาท ที่ท้ายบิล
 - รองรับโปรโมชั่น/แคมเปญ กำหนดให้ส่วนลดและของแถม เพื่อส่งเสริมการขาย เช่น
 - ซื้อสินค้าชนิดเดียวกันจำนวนครบได้แถม
 - ซื้อสินค้าในกลุ่มที่ทดแทนกันได้จำนวนครบได้แถม
 - ลดบาท ต่อรายการ
 - ลด% ท้ายบิล

ใบสั่งสินค้า

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บีเอส พลัส (5)
12-14
บรมราชชนนี 39
บรมราชชนนี
10170
เลขผู้เสียภาษี: 1111111111111
ใบสั่งสินค้า

สายฝน กันเอง 14 ซ.วัดไผ่เงิน ถ.สารประดิษฐ์ บางโคล่ บางคอแหลม กรุงเทพฯ 10120 เลขผู้เสียภาษี: 0105552587569	
วันที่ 03/11/2566	เวลา 10:43
รายละเอียด	ยอดเงิน
กาแฟ หอมหวาน 3IN1 25 ของ ถุง 5@150.50	652.50
* แคม กาแฟ หอมหวาน 3IN1 25 ของ ถุง 3	0.00
รวม	652.50
ลด 10.00%	65.25
ลด 5.00%	29.36
รวมทั้งหมด	557.89
ยอดสินค้า	521.39
ยอด กพ.	36.50
รวม 1 รายการ จำนวน	8 ชิ้น
วันที่ส่งของ	03/11/2566
ได้รับจองสินค้าข้างต้นเรียบร้อยแล้ว	
ผู้จอง	
ลงชื่อ	

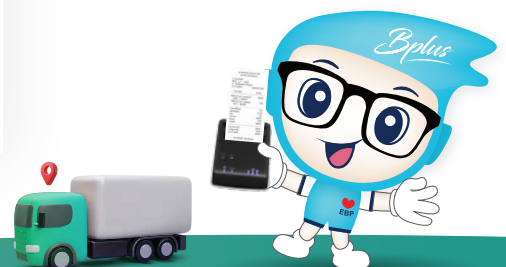
ใบส่งของ

ตัวอย่างโปรแกรม บี-บีเอส พลัส (5)
12-14
บรมราชชนนี 39
บรมราชชนนี
10170
เลขผู้เสียภาษี: 1111111111111
ใบส่งของ

สายฝน กันเอง 14 ซ.วัดไผ่เงิน ถ.สารประดิษฐ์ บางโคล่ บางคอแหลม กรุงเทพฯ 10120 เลขผู้เสียภาษี: 0105552587569	
วันที่ 03/11/2566	เวลา 10:50
รายละเอียด	ยอดเงิน
กาแฟ หอมหวาน แมค ขวด 3@1,600.00	4,500.00
* แคม กาแฟ หอมหวาน แมค ขวด 3	0.00
รวม	4,500.00
ลด 100.00 บาท	100.00
รวมทั้งหมด	4,400.00
ยอดสินค้า	4,112.15
ยอด กพ.	287.85
รวม 1 รายการ จำนวน	6 ชิ้น
ได้ตรวจรับสิ่งของเรียบร้อยแล้ว...	
ผู้ส่งของ/รับเงิน	
ลงชื่อ	

รายงานสรุปการขายตามประเภทเอกสาร

ประเภท	จำนวนใบ	ยอดขาย
ใบขายสินค้า	2	12,400.00
หน่วยรถ 001		
ใบจองสินค้า	2	1,115.78
ใบรับคืนสินค้า	1	-200.00
จากการขาย		
001		
ใบเสนอราคา	1	6,200.00
หน่วยรถ 001		
รวม		19,515.78



การขายสินค้า

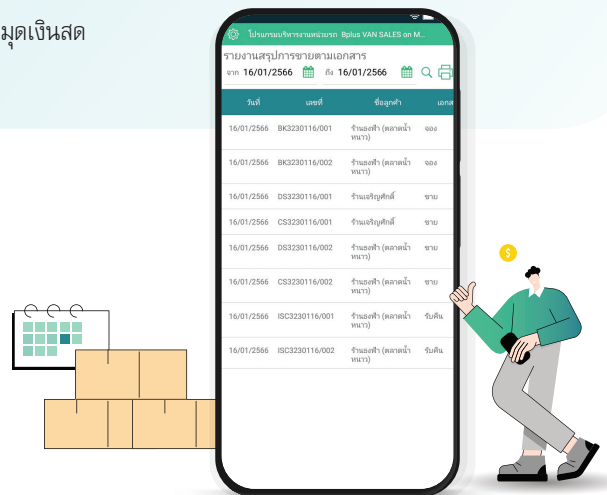
- บันทึกการขาย การชำระ และพิมพ์เอกสารใบส่งของได้ทันที
- รองรับทั้งการขายเครดิต
- รองรับการจองสินค้า เพื่อส่งกลับสำนักงานจัดสินค้าและส่งของได้ทันที
- ควบคุมพนักงานขายให้ขายได้ตามราคาที่บริษัทประกาศ
- รองรับการรับคืนสินค้า, รับคืนเชื่อ
- โอนรายการขายและยอดชำระจากโทรศัพท์ได้ทันทีทุกเวลา โดยไม่ต้องรอกลับบริษัทจึงจะโอนยอดขายได้
- รองรับการตรวจสอบยอดหนี้ค้างชำระของลูกค้าแต่ละราย เพื่อพิจารณาวงเงินเครดิต
- รองรับการบันทึกข้อมูลเยี่ยมลูกค้าได้เพื่อทราบการปฏิบัติงาน และจัดการพบลูกค้าทั้งหมด ตลอดจนเพื่อสร้างสัมพันธ์อันดี เพื่อก่อเกิดยอดขายต่อไปในครั้งหน้า
- เมื่อพนักงานขายหน่วยรถ สามารถเปิดหน้าบัญชีลูกค้ารายใหม่ที่ยังไม่เคยมีประวัติพนักงานขายสามารถเชื่อมต่อสำนักงานใหญ่ เพื่อเพิ่มข้อมูลบันทึกขายได้ทันที โดยไม่สูญเสียโอกาสในการขาย

เมื่อพนักงานหน่วยรถเดินทางจบ Route กลับสำนักงาน

- ช่วยให้สรุปยอดสินค้าคงเหลือได้รวดเร็วแทนการต้องรอสรุปการขายด้วยบิลย้อนหลัง
- การตรวจนับสินค้าคงเหลือของหน่วยรถ ระบบสามารถแสดงผลต่างรายการสินค้าจากการรับเข้าหน่วยรถกับรายการขายให้ลูกค้าและรายการคืนสินค้าของหน่วยรถ เพื่อเปรียบเทียบกับผลการตรวจนับสินค้าจริงบนรถซึ่งถ้าเกิดผลต่าง จะทราบยอดความรับผิดชอบของพนักงานหน่วยได้ทันที
- เก็บประวัติการซื้อขายของลูกค้าแต่ละราย เพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำเพื่อทราบว่าซื้ออะไรไปบ้าง วันที่ซื้อครั้งสุดท้ายเพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำ (REPEAT ORDER)
- สามารถเชื่อมโยงกับระบบบัญชีบริหารสำเร็จรูป Bplus ERP ได้โดยลงรายการในสมุดเงินสด และลงรายวันในระบบบัญชีพร้อมรายงานภาษีมูลค่าเพิ่ม

สรุปรายงานที่ให้ได้ประโยชน์เพื่อเน้นประสิทธิภาพ เพื่อเพิ่มยอดขาย และประหยัดค่าใช้จ่าย

- สรุปยอดขายแยกตามประเภทสินค้า
- สรุปยอดขายแยกตามรายละเอียดสินค้า
- รายละเอียดการขายในแต่ละเอกสาร
- สรุปแถมตามสินค้า, การรับคืนสินค้า



จุดรับ/เติมสินค้า (Drop Point)

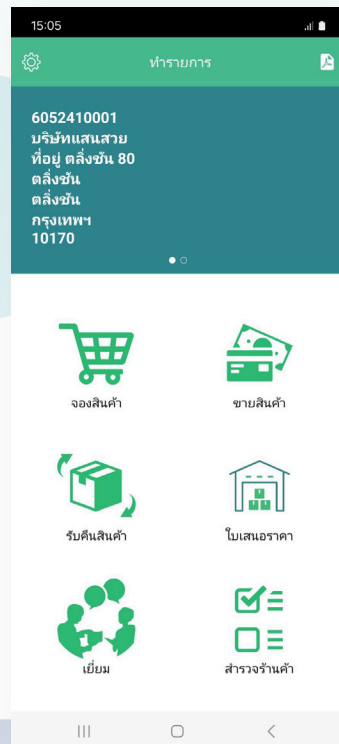
- ระบบสามารถแนะนำการเบิกสินค้าขึ้นรถปกติ และเบิกสินค้าระหว่างทาง
- รองรับการสอบถามข้อมูลสินค้าคงเหลือระหว่างการเดินทางตามตำแหน่งเก็บของหน่วยรถ
- ช่วยให้พนักงานหน่วยรถทราบสินค้าคงเหลือในรถทันทีที่เปิดบิลขายให้ลูกค้าและวางแผนเพิ่มสินค้า เพื่อไม่ให้พลาดโอกาสขายก่อนจบแผนการเดินทาง (Route Plan) ได้
- กรณีที่พนักงานขายทำการขายสินค้าและพบว่าข้อมูลของสินค้าที่แสดงบน Smartphone ว่าสินค้าที่ต้องการขายหมดหรือใกล้จะหมดสามารถแจ้งไปยังสำนักงานเพื่อจัดสินค้าเติมให้หน่วยรถอย่างอัตโนมัติจัดสินค้าเติมให้หน่วยรถอย่างอัตโนมัติ โดยพนักงานสามารถรับสินค้า
- ได้ที่จุดพักสินค้า (Drop Point) ตามสายการเดินทางที่หน่วยรถวิ่งในแต่ละวัน หน่วยรถสามารถทำการรับสินค้าเพิ่มจากจุดพักสินค้าได้ โดยสำนักงานที่เตรียมแผนการเดินทางจะกำหนดจุดรับสินค้าให้หน่วยรถ เพื่อสามารถเข้าไปรับสินค้าได้ ตามสายการเดินทางของแต่ละคัน เพื่อไม่พลาดโอกาสขาย



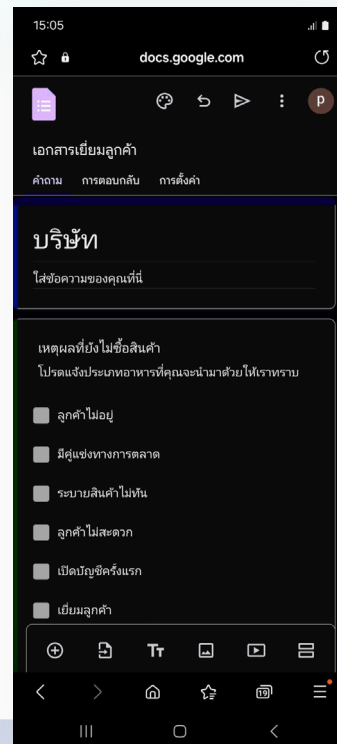
Questionnaire/Market Survey โดย Google Forms

- ระบบรองรับแบบสอบถาม (Questionnaire) Market Survey กรณีมีผลิตภัณฑ์ใหม่ หรือความต้องการของลูกค้า เพื่อนำมาใช้ในการวิเคราะห์ต่อไป
- หน่วยรถสามารถทำการเก็บข้อมูลเกี่ยวกับร้านค้าได้ โดยสามารถสร้างเป็นเอกสารชุดสำรวจโดย สามารถตั้งคำถามตามที่ต้องการให้หน่วยรถทำการเก็บข้อมูลร้านค้าให้สำนักงานได้

หน้าจอทำรายการ



เอกสารเยี่ยมลูกค้า



ประโยชน์จาก Bplus Van Sales on Mobile Android

- ลดค่าใช้จ่าย สะดวกสบายใช้งานง่ายลดค่าใช้จ่ายโดยใช้งานผ่าน Smartphone
- แสดงรายงานยอดขาย สามารถบันทึกการขายและแสดงรายงานยอดขายต่าง ๆ อัตโนมัติ ผ่าน Smartphone
- ลดต้นทุนสินค้าคงคลัง เพราะบริหารสินค้า ได้อย่างมีประสิทธิภาพทันเวลา ทำให้มีสินค้า เพียงพอในการจำหน่าย เงินทุนไม่จมในสินค้า
- เพิ่มยอดขาย พนักงานหน่วยรถสามารถประมวลยอดขายเทียบเป้าได้ตลอดการทำงาน ทำให้มีโอกาสเพิ่มยอดขายสูง
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น ขายราคาไม่ผิด เพราะระบบรองรับการขายสินค้าในหน่วยรถแบ่งราคาต่าง ๆ ตามประเภทลูกค้า
- ช่วยวางแผนการจัดการสินค้าในหน่วยรถได้แม่นยำ และ ไม่พลาดโอกาสขาย
- ทราบความต้องการของลูกค้า ผู้บริหารสามารถทราบความต้องการของลูกค้า เพื่อการพัฒนาและสร้างความผูกพันกับลูกค้าได้อย่างดี
- รองรับการทำงานเชื่อมต่อกับระบบบัญชีบริหาร Bplus ERP เพื่อการบริหารที่เพิ่มประสิทธิภาพ

