

ผู้ช่วยมือ 1

ของเจ้าของร้าน ทุกขนาดธุรกิจ

จะร้านเล็ก ร้านใหญ่ ร้านเดี่ยว ร้านหลายสาขา หรือร้านแฟรนไชส์

จัดการได้ด้วย

Bplus POS



ช่วยงานหน้าร้าน แบบครบวงจร คุ้มค่าการลงทุน..

1. ช่วยควบคุมการขายหน้าร้าน ให้มีประสิทธิภาพ เพิ่มยอดขาย ปิดช่องทางทุจริต
2. ไม่ผูกติดกับอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ โดยโปรแกรมแยกส่วนกับอุปกรณ์ หากอุปกรณ์ใดที่เกิดปัญหาระหว่างขายโปรแกรมไม่สะดุด หรือหากอุปกรณ์เสีย ตกรุ่น สามารถหาอุปกรณ์อื่นๆ ใหม่กว่ามาทดแทนได้
3. มีระบบเสริมเพิ่มความสะดวกในการขาย การจัดการร้านค้าอย่างสมบูรณ์
4. ได้ข้อมูลการขายเพื่อการวิเคราะห์ยอดขายหลากหลายมุมมอง
5. รับชำระได้ทั้งแบบ QR Payment, เงินสด, บัตรต่างๆ และคูโปน
6. ช่วยสนับสนุนให้เกิดการซื้อซ้ำ ในหลายๆ รูปแบบที่เหนือคู่แข่ง
7. มีรายงาน Exceptional Report เพื่อให้ตรวจสอบพฤติกรรมที่แปลกๆ ของแคชเชียร์ได้ง่าย เช่น พักบิลแล้วไม่ปิดบิล, พักบิลแล้วยกเลิกบิล, ยกเลิกบิล, ยกเลิกรายการระหว่างขาย เป็นต้น
8. การขายไม่หยุดชะงัก แต่ละจุดขายสามารถรองรับการเชื่อมโยงข้อมูลเป็นแบบประมวลผลเป็นครั้งคราว (Batch) หรือประมวลผลทันที (Online) หรือ แบบผสม เมื่อ Network Offline ยังสามารถทำงานได้ หากอุปกรณ์สื่อสารมีปัญหา Bplus POS ยังสามารถขายได้
9. รองรับจอ 2 เป็น Display แสดงรายการขายให้ลูกค้าทราบและแสดง VDO ประชาสัมพันธ์ระหว่างพักจอได้
10. มีแคมเปญให้เลือกใช้หลากหลายแบบ พร้อมระบบสมาชิก และการสะสมแต้ม/แลกแต้ม
11. ส่ง Line Notify แจ้งเจ้าของร้านในการชำระผ่าน QR Code, ยอดขาย, สรุปลยอดประจำวัน เป็นต้น
12. รายงานต่างๆ แสดงผลได้ทั้งจอภาพและเครื่องพิมพ์ธรรมดา หรือเลเซอร์หรือเป็นไฟล์ และ Export รายงานได้ทุกรายงาน

ลักษณะงานขาย

1. งานขาย

- 1.1. รองรับงานขายแบบ 24 ชั่วโมง และแบบกำหนดเวลาเปิด-ปิด ร้านแน่นอน
- 1.2. ทำการขายได้ทั้งแบบสแกนบาร์โค้ด, กดรหัสเอง และกดผ่านจอทัชสกรีน
- 1.3. รองรับปุ่มฮอตคีย์ สำหรับสินค้าขายประจำที่ลูกค้าซื้อและเร่งรีบ หรือสินค้าตู้แช่ หรือสินค้าฝากขาย ไม่คุมสต็อก เพื่อสรุปยอดขายแยกตามผู้จำหน่าย เป็นต้น
- 1.4. รองรับการขายสินค้าชั่งน้ำหนัก, วัดระยะขาย รองรับจุดทัศนียม เช่น ขายผ้า อาหารสด ธัญพืช เป็นต้น
- 1.5. รองรับการขายสินค้าผ่านเครื่องชั่ง โดยอ่านป้ายบาร์โค้ดเครื่องชั่งรูปแบบ 13 หลัก ที่ประกอบด้วย รหัสสินค้าและราคา และ ป้ายแบบ 18 หลัก ที่ประกอบด้วย รหัสสินค้า ราคา และน้ำหนักได้ เพื่อทำการตัดสต็อกที่ระบบหลังร้าน Bplus ERP
- 1.6. รองรับการขายที่ต้องระบุเลขที่ประจำตัวสินค้า (Serial Number) เช่น เครื่องใช้ไฟฟ้า, โทรศัพท์มือถือ เป็นต้น
- 1.7. รองรับการขายสินค้าที่จัดประกอบกันเป็นชุดหรือ Set เช่น กระเช้าปีใหม่, ชุดสังฆทาน เป็นต้น และสามารถบันทึกรายละเอียดส่วนประกอบในชุด เพื่อนำไปตัดสต็อกได้อย่างถูกต้อง
- 1.8. สแกนสินค้าไม่พบในระบบ มีเสียงพูดให้ได้ยินชัดเจน จะได้ไม่เสียเวลาสแกนรายการอื่นๆ
- 1.9. ควบคุมการขายผิดจากราคाप้ายที่กำหนด เฉพาะผู้ที่มีสิทธิกดเปลี่ยนราคาได้ หรือกำหนดไม่ให้กดเปลี่ยนราคา ก็สามารถทำได้
- 1.10. สอบถามราคาสินค้า ได้ที่แคชเชียร์ แยกจากการขายได้ และมีจุดบริการตรวจสอบราคา (Show Price) (Option)
- 1.11. ค้นหา เช่น หาสินค้า, สมาชิก, พนักงานขาย ได้ที่จอ POS เพิ่มความสะดวกในการทำงาน
- 1.12. เพื่อให้การบริการที่รวดเร็ว ไม่ทำให้ควยหยุดชะงัก
 - สามารถพักรายการที่กำลังขายแต่ยังไม่สามารถปิดบิลได้ เช่น สินค้าที่หยิบมาขาดของแถม สินค้าเครื่องชั่งไม่มีป้ายเครื่องชั่งน้ำหนักมา ดังนั้นสามารถพักบิลนั้นก่อน เพื่อข้ามไปขายบิลถัดไประหว่างรอลูกค้าได้
 - สามารถตรวจสอบได้ หากการพักบิล แล้วไม่ปิดขาย เพื่อตรวจสอบพฤติกรรมการทำงานได้ ป้องกันการทุจริต



2. การแก้ไขรายการขายและการคืนสินค้า

- 2.1. การแก้ไขรายการขาย สามารถกำหนดสิทธิ์ให้ใช้ หรือไม่ให้ใช้งานได้ เช่น
 - การแก้ไขรายการขายสินค้าในบิลบางรายการ
 - การยกเลิกบิลระหว่างขาย
 - การยกเลิกบิลย้อนหลังในวัน
 - การยกเลิกบิลย้อนหลังข้ามวัน
 - การยกเลิกบิลย้อนหลังจากฝ่ายบัญชีข้ามวัน
 - สามารถเรียกวันเวลาที่เกิดเหตุการณ์เพื่อตรวจสอบได้

2.3. ส่วนลด

รูปแบบส่วนลด ที่โปรแกรมรองรับ เช่น

- 2.3.1. ส่วนลด % และลดบาท ต่อรายการ
- 2.3.2. ส่วนลด % และลดบาท รวมทั้งบิล
- 2.3.3. ส่วนลดเป็นคูปองทั้งคูปองจากห้างและคูปองจากผู้จำหน่าย
- 2.3.4. สามารถกำหนด ส่วนลดตามประเภทสินค้าได้ เช่น สินค้าแผนกซูเปอร์ ลด 5 % สินค้าแผนกดีพาร์ท ลด 10% เป็นต้น
- 2.3.5. โปรแกรมแยกการลดโดยคูปองและการชำระโดยคูปองอย่างชัดเจน ทั้งวิธีการสรุปยอดขาย และการลงบัญชี
- 2.3.6. ส่วนลดตามประเภทสมาชิก แยกจากลูกค้าทั่วไปได้
- 2.3.7. มีการปิดเศษทศนิยมส่วนลดหลายแบบ ให้ใช้ตามรูปแบบของแต่ละกิจการ
- 2.3.8. สามารถควบคุมสิทธิ์ให้ส่วนลดได้

| Business Plus Pos System | | | | | | |
|---------------------------------|-----------------------------|-------|--------|-----------|-----|---------|
| หมายเลขเครื่อง 000 ยอดขายวันที่ | 23/11/2561 | | | | | |
| แคชเชียร์ BUSINESSa | 23/11/2561 11:54 | | | | | |
| รายละเอียด | | | | | | |
| รหัสสินค้า | รายการ | จำนวน | ราคา@ | ชื่อหน่วย | ภพ. | ยอดเงิน |
| 1010100000014 | กาแฟ หอมหวาน 3IN1 25 ... | 1 | 169.00 | ถุง | I | 169.00 |
| | ลดบาท 88 | | | | | -8.00 |
| 1010100000021 | กาแฟ หอมหวาน ขวดฝา... | 1 | 0.00 | ขวด | I | 0.00 |
| 1010200000709 | ครีมเทียม หอมหวาน กลอง... | 1 | 155.00 | ชิ้น | I | 155.00 |
| 1010200000815 | ครีมเทียม ครีมี่ (ถุงฟอล... | 1 | 200.00 | ถุง | I | 200.00 |
| 1010500001086 | นมเปรี้ยว วันมีลส์ สตรอม... | 1 | 144.00 | แพ็ค | I | 144.00 |
| X 1010100000021 | กาแฟ หอมหวาน ขวดฝา... | -1 | 0.00 | ขวด | I | 0.00 |
| X 1010200000815 | ครีมเทียม ครีมี่ (ถุงฟอล... | -1 | 200.00 | ถุง | I | -200.00 |

- 2.2. การคืนสินค้า มีการควบคุมแยกจากการแก้ไขในบิลได้ว่าหน้าร้านสามารถรับคืนได้หรือไม่ และการคืนสินค้า สามารถคืนในรูปเงินสด หรือ เอกสาร หรือ เปลี่ยนเป็นสินค้าใหม่แก่ลูกค้าได้ หากอนุญาตให้คืนเงินสดแก่ลูกค้า สามารถป้องกันควบคุมโดยมีระบบ Password ควบคุมสิทธิ์ได้



3. การชำระ

- 3.1. รับชำระค่าสินค้าได้ทั้งเงินสด, บัตรเครดิต, เช็ค, คุปอง, บัตรประชาชน, เงินโอน, QR Payment, ฯลฯ
- 3.2. รองรับประเภทการชำระใน 1 ใบเสร็จได้ไม่จำกัด

| | |
|---------------|--------------|
| รวมรายการ | 6 |
| รวมชั้น | 6 |
| รวมก่อนลด | 966.00 |
| ----- | |
| ยอดรวม | 966.00 |
| ===== | ... |
| เงินสด | 66.00 |
| ค่าธรรมเนียม | 27.00 |
| บัตรเครดิต-02 | 927.00 |
| เลขที่บิล | 000101000011 |

- 3.3. สามารถกำหนดยอดเงินขั้นต่ำที่ชำระโดยบัตรเครดิตแต่ละประเภทได้
- 3.4. สามารถกำหนดค่าธรรมเนียมการชำระโดยบัตรเครดิตได้
- 3.5. กำหนดได้ว่าถ้าชำระเกินยอดขายจะไม่ทอนเงิน เช่น คุปอง, บัตรกำนัล ฯลฯ
- 3.6. ชำระค่าสินค้าโดยการโอนยอดเป็นลูกหนี้ได้
- 3.7. รับชำระเงินสด ด้วยสกุลเงินอื่น นอกจากเงินไทยได้

ตัวอย่างทดสอบโปรแกรม

ใบกำกับภาษีอย่างย่อ
Tax ID : 0605553000739
Reg ID : 00000000000004
ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว #ยกเว้น

| Qty | รายการ | ต่อหน่วย | ราคา |
|-----|---------------------|----------|-----------|
| 20 | สินค้าสำเร็จรูป กก. | 100.00 | 2,000.00V |
| 60 | น้ำแดง ขวด 500 | 15.00 | 900.00V |

ยอดรวม 2,900.00

| | |
|---|-----------------------------|
| เงินสด | 1,500.00 |
| Kip(Laos) 500,000x @0.0030 | |
| เงินสด US\$ (US) 40x @33.0000 | 1,320.00 |
| เงินสด สินค้ามีภพ. ภพ. | 80.00 2,710.28 189.72 |
| รวมรายการ 2 รวมชั้น 80.00 | |
| Thank you for Shopping with us Cashier : BUSINESS 000401000264 19/12/2565 08:47 | |

- 3.8. ใน 1 บิล ชำระได้มากกว่า 1 สกุลเงิน
- 3.9. รับชำระด้วยเงินสดต่างๆ
 - สามารถกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนในแต่ละวันได้ โดยไม่จำกัดสกุลเงิน
 - เมื่อรับชำระด้วยเงินสดอื่นๆ จากการขายแล้วต้องมีการทอนเงิน โปรแกรมจะทอนเงินเป็นเงินบาท หรือสกุลเงินที่กำหนด
 - โปรแกรมจะทำการปิดเศษเงินทอนที่เป็นเศษสตางค์ ที่ไม่สามารถทอนได้ โดยอัตโนมัติตามการตั้งค่าการปิดเศษ
- 3.10. รองรับชำระผ่านเครื่อง EDC ของธนาคาร ง่าย สะดวก อัตโนมัติทำงานครั้งเดียว
- 3.11. มีรายงานหลากหลายในการสรุปการชำระ

4. ป้ายราคาสินค้า

ช่วยให้การขาย มีรูปแบบที่แตกต่างกัน ควบคุมได้ ป้องกันการผิดพลาด เช่น สินค้าป้ายแดงลดราคาไม่ได้ แต่สะสมแต้มได้ โดยป้ายราคาสามารถกำหนดได้ไม่จำกัดชนิด และแต่ละชนิดป้ายราคา โปรแกรมให้กำหนดคุณสมบัติว่า จะทำแผนการตลาดอะไร เช่น ป้ายราคาคงที่ ป้ายราคาลดพิเศษ, ป้ายราคาสมาชิก โดยสามารถกำหนดเงื่อนไขส่วนลด แต่ละประเภทป้ายได้ เช่น ป้ายราคาลดพิเศษ ไม่สามารถลดได้แล้ว และไม่สามารถสะสมยอดได้ ดังนั้นจึงไม่ต้องกังวลเรื่องการลดซ้ำซ้อน ทำให้เกิดการขาดทุนได้

5. โปรโมชั่น / แคมเปญ

ผู้ช่วยมือ 1 ของเจ้าของร้าน เพิ่มโอกาสขาย เหนือคู่แข่ง ลดข้อผิดพลาด คำนวณอัตโนมัติ เช่น

- นาที่ทอง/Hot Price
- แคมเปญ / โปรโมชั่น
- ซื้อมากซื้อได้ลด ได้แถม
- ซื้อครบตามมูลค่า ได้ของสมนาคุณ
- ซื้อครบถ้วนครบจำนวนได้ราคาขายส่ง
- สมาชิกได้ราคาพิเศษ / แคมเปญเฉพาะสมาชิก
- มีอีกหลากหลายรูปแบบ เครื่องมือกระตุ้นเพื่อเพิ่มยอดขาย
- โปรแกรมคำนวณอัตโนมัติและช่วยแสดงข้อความแนะนำ

Bplus POS ช่วยจัดแคมเปญ โปรโมชั่นให้เป็นเรื่องง่าย ตัวอย่าง โปรโมชั่น/แคมเปญ ที่โปรแกรมรองรับ

5.1. แคมเปญซื้อสินค้าชนิดเดียวกัน**ครบตามจำนวน**ที่ระบุได้สิทธิ์รับส่วนลด หรือของแถม หรือแลกซื้อ

5.1.1. **แถมตามจำนวน** หากซื้อสินค้าชนิดเดียวกันครบตามจำนวนที่ระบุได้ของแถมเพิ่มเป็นชั้น เช่น

- ซื้อครบ 3 แถม 1
- ซื้อครบ 20 แถม 10
- เป็นต้น

5.1.2. **ส่วนลดเพิ่มตามจำนวน** ซื้อครบตามจำนวนที่ระบุจะได้ส่วนลดเพิ่มมากขึ้นเป็นชั้น เช่น สินค้าราคาชิ้นละ 10 บาท

- ซื้อ 1-2 ชิ้น ไม่มีส่วนลด
- ซื้อตั้งแต่ 3-6 ชิ้น จะได้ส่วนลด 2%
- ซื้อตั้งแต่ 7-10 ชิ้น จะได้ส่วนลด 3%
- เป็นต้น

5.1.3. **ราคาลดตามจำนวน** ซื้อครบตามจำนวนที่ระบุ ราคาต่อหน่วย จะลดลงเป็นขั้น เช่น สินค้าราคาชิ้นละ 10 บาท

- ซื้อ 1-2 ชิ้น ราคาชิ้นละ 10 บาท
- ซื้อตั้งแต่ 3-6 ชิ้น เหลือราคา 9 บาท/ชิ้น
- ซื้อตั้งแต่ 7-10 ชิ้น เหลือราคา 8 บาท/ชิ้น
- เป็นต้น

5.2. แคมเปญซื้อสินค้าหลายชนิดครบตามที่ระบุ ได้สิทธิ์รับส่วนลด หรือของแถม หรือแลกซื้อ

5.2.1. **ซื้อสินค้าครบจำนวนที่จัดรายการจะได้ของแถม** เช่น ชื่อน้ำแดง 1 กระป๋อง คูน้ำเขียว 1 กระป๋อง จะได้แถมน้ำส้ม 1 กระป๋อง

5.2.2. **ซื้อสินค้าครบจำนวนที่จัดรายการ มีสิทธิ์เลือกของแถมได้** เช่น ชื่อน้ำแดง 1 กระป๋อง และน้ำเขียว 1 กระป๋อง มีสิทธิ์เลือกของแถม ระหว่างน้ำส้ม, น้ำแดง หรือ น้ำเขียว 1 กระป๋อง

5.2.3. **ซื้อจำนวนครบได้สิทธิ์แลกซื้อ** เช่น ชื่อน้ำแดง 1 กระป๋อง และน้ำเขียว 1 กระป๋อง มีสิทธิ์แลกชื่อน้ำส้ม 1 กระป๋อง ในราคา 1 บาท

5.2.4. **ซื้อจำนวนครบ ได้สิทธิ์เลือกแลกซื้อ** เช่นชื่อน้ำแดง 1 กระป๋อง และน้ำเขียว 1 กระป๋อง มีสิทธิ์เลือกแลกซื้อสินค้า ระหว่างน้ำส้ม หรือน้ำล้นจี 1 กระป๋อง ในราคา 1 บาท

5.2.5. **ซื้อจำนวนครบได้ราคาหรือส่วนลดพิเศษ** ถ้าซื้อสินค้าครบจำนวนที่จัดรายการได้ราคาพิเศษหรือส่วนลดทันที เช่น เสื้อ A ราคา 300 บาท กางเกง B ราคา 500 บาท หากซื้อชุดเสื้อ A+B แล้ว เสื้อ A จะเหลือ 200 บาท กางเกง B จะเหลือ 200 บาท

5.2.6. **ซื้อจำนวนครบแสดงข้อความ** ถ้าซื้อครบตามจำนวน สามารถพิมพ์ข้อความการจัดรายการลงท้ายใบเสร็จได้โดยอัตโนมัติ เช่น “มีสิทธิ์เล่นเกมชิงรางวัล 2 สิทธิ์” เป็นต้น

5.3. แคมเปญซื้อสินค้าจำนวนครบตามหมวด/ประเภท หรือหลายชนิดสินค้านำตามการจัดแคมเปญได้ของแถม หรือส่วนลด หรือแลกซื้อหรือราคาลดลง

5.3.1. **ซื้อจำนวนครบได้ของแถม** เช่น ซื้อสินค้าของยี่ห้อ ABC ครบ 2 ชิ้น แอม แชมพู ABC 1 ขวด

5.3.2. **ซื้อจำนวนครบเลือกของแถม** เช่น ซื้อสินค้าของยี่ห้อ ABC ครบ 2 ชิ้น เลือกของแถมระหว่างแชมพู ABC หรือครีมขนาด ABC 1 ขวด

5.3.3. **ซื้อจำนวนครบได้แลกซื้อสินค้า** เช่น ซื้อสินค้าของยี่ห้อ ABC ครบ 2 ชิ้น มีสิทธิ์แลกซื้อแชมพู ABC 1 ขวด

5.3.4. **ซื้อจำนวนครบเลือกแลกซื้อสินค้า** เช่น ซื้อสินค้ายี่ห้อ ABC ครบ 2 ชิ้น มีสิทธิ์เลือกซื้อสินค้า ระหว่างแชมพู ABC หรือครีมขนาด ABC 1 ขวด ในราคา 1 บาท

5.3.5. **เลือกซื้อจำนวนครบราคาลดเหลือ** ถ้าเลือกซื้อสินค้าราคา ชิ้นละ 35 บาทครบ 3 ชิ้น รวมราคา 3 ชิ้น 150 บาท จะลดเหลือ 100 บาท

5.3.6. **เลือกซื้อจำนวนครบแถมชิ้นราคาต่ำสุด** ถ้าซื้อสินค้า A ครบ 3 ชิ้น โปรแกรมหาสินค้าราคาต่ำที่สุดจาก 3 ชิ้นที่ซื้อ เป็นของแถมโดยอัตโนมัติ

5.3.7. **ซื้อจำนวนครบได้ส่วนลด 2 ขั้น** เช่น ถ้าซื้อสินค้า A ที่จัดรายการ ชิ้นแรกลด 10% ขั้นที่ 2 ลด 20%

5.3.8. **ซื้อจำนวนครบแสดงข้อความ** ถ้าซื้อครบตามจำนวน สามารถพิมพ์ข้อความการจัดรายการลงท้ายใบเสร็จโดยอัตโนมัติ เช่น “มีสิทธิ์เล่นเกมชิงรางวัล 5 สิทธิ์” เป็นต้น

5.4. แคมเปญเลือกซื้อสินค้าหลายชนิดมูลค่าครบตามที่ระบุ ได้สิทธิ์พิเศษที่จัดรายการ

5.4.1. **ซื้อสินค้ามูลค่าครบได้ของแถม** เช่น ซื้อสินค้าชนิดใดก็ได้ ของยี่ห้อ ABC ครบ 295 บาท แอม แชมพู ABC 1 ขวด

5.4.2. **ซื้อสินค้ามูลค่าครบเลือกของแถม** เช่น ซื้อสินค้ายี่ห้อ ABC ครบ 295 บาท มีสิทธิ์เลือกของแถมระหว่างแชมพู ABC ขนาด 100 มล. หรือครีมขนาด ABC 1 ขวด

5.4.3. **ซื้อสินค้ามูลค่าครบได้แลกซื้อ** เช่น ซื้อสินค้ายี่ห้อ ABC ครบ 295 บาท มีสิทธิ์แลกซื้อ แชมพู ABC ขนาด 100 มล. 1 ขวด ในราคา 1 บาท

5.4.4. **ซื้อสินค้ามูลค่าครบ มีสิทธิ์เลือกสินค้าแลกซื้อ** ซื้อสินค้า ครบมูลค่าที่จัดรายการ จะได้สิทธิ์เลือกสินค้าแลกซื้อ เช่น ซื้อสินค้ายี่ห้อ ABC ครบ 295 บาท มีสิทธิ์เลือกสินค้าแลกซื้อ ระหว่างแชมพู ABC ขนาด 100 มล. หรือ ครีมขนาด ABC 1 ขวด ในราคา 1 บาท

5.4.5. **เลือกซื้อมูลค่าครบรับส่วนลด** ถ้าซื้อสินค้า A เฉพาะรุ่น ที่จัดรายการครบ 500 บาท ทั้งปีรับส่วนลด 50%

5.5. ซื้อคละได้ราคาขายส่ง สินค้าชนิดเดียวกันคละสี คละขนาด ครบจำนวน เช่น น้ยาปรับผ้านุ่มมีสีฟ้า, ส้มและแดง มี 3 หน่วยขาย คือ ซอง, แพ็ค X6, ลัง X12 ซองละ 6 บาท แพ็คละ 30 บาท ลังละ 50 บาท หากซื้อครบ 6 ซอง สีก็ได้ โปรแกรมจะคำนวณอัตโนมัติ เป็นแพ็ค X 6 = 30 บาททันที

5.6. กำหนดขอบเขตเป้าหมายการจัดส่งเสริมการขายได้ เช่น

- เงื่อนไขการใช้แต่ละประเภทส่งเสริมการขายได้ เช่น เฉพาะสมาชิก, เฉพาะบางเครื่องบันทึกเงินสด, เฉพาะสาขา หรือเฉพาะแฟรนไชส์
- สะดวก ราคาขายหรือการส่งเสริมการขาย สามารถสอบถามได้ที่แคชเชียร์และจุดบริการ
- หากทำแคมเปญ ซ้อนเวลากัน มีรายงานตรวจสอบ
- รายงานวิเคราะห์การขายและกำไรขาดทุนจากแคมเปญ

6. การตั้งราคาขายและการปรับราคา

6.1. การตั้งราคาขายและการเปลี่ยนราคา (Price Change)

- ความสะดวกในการตั้งราคาขาย ด้วยเครื่องมือหลายๆ รูปแบบ เช่น สะดวกสั่งปรับ ราคาเป็น % หรือ บาท ได้ทั้งประเภทสินค้า, หมวดสินค้า, ยี่ห้อ/รุ่นสินค้า หรือ เฉพาะตัวสินค้าได้ หรือตั้งราคาขายจากราคาทุน เช่น ตั้งราคาให้มีกำไรขั้นต้น 25% จากทุน โดยโปรแกรมจะคำนวณราคาให้อัตโนมัติ เป็นต้น
- Promotion สามารถตั้งล่วงหน้า แล้วโปรแกรมจะทำตามวัน/เวลาที่กำหนดเอง โดยอัตโนมัติ เมื่อหมดเวลาจะหยุดทำอัตโนมัติ
- สามารถเลือกปรับราคาเฉพาะสินค้าที่มีขนาดบรรจุเหมือนกัน ในกลุ่มได้ เช่น ประเภทนม จะปรับเฉพาะสินค้าในกลุ่มที่มีขนาดบรรจุ 6 กล่อง ขึ้น 1 % ทั้งหมด เป็นต้น
- การเปลี่ยนราคาขายสามารถเปลี่ยนได้ทั้งตารางราคาหรือเฉพาะสินค้าบางรายการ
- สามารถปรับราคาอัตโนมัติเมื่อต้นทุนสินค้าเปลี่ยนไปตาม GP มาตรฐานที่กำหนดไว้สำหรับสินค้าแต่ละตัว
- ภายหลังจากปรับราคาอัตโนมัติสามารถกำหนดวิธีการพิเศษจากการปรับได้
- สามารถบันทึกการปรับราคาล่วงหน้าลงในตาราง จากนั้นโปรแกรมทำการนำราคาที่เป็นที่บันทึกไว้ไปปรับปรุงฐานข้อมูล ในวันเวลาที่กำหนด โดยอัตโนมัติ หรือเลือกกดสั่งปรับปรุงเองก็ได้ ที่เครื่อง POS
- สินค้าแต่ละตัวสามารถมีราคาขายได้มากกว่า 1 ราคา เช่น ราคาทั่วไป ราคาสมาชิก ราคาขายส่ง เป็นต้น
- รายงานตรวจสอบการเปลี่ยนแปลงราคา
 - มีรายงานแสดงการแก้ไขราคาอย่างชัดเจน ทั้งการแก้ไขราคาปกติ, การปรับราคาล่วงหน้า หรือ การปรับราคาฉุกเฉิน
 - รายงานการเปลี่ยนราคาสามารถเรียกพิมพ์ได้ที่คอมพิวเตอร์หลังร้านหรือพิมพ์ที่เครื่อง POS การพิมพ์รายงานเปลี่ยนราคาที่ POS จะเป็นประโยชน์อย่างมากในการแจ้งให้สาขาทราบว่ามีการอะไรบ้างที่มีการเปลี่ยนแปลง จากนั้นผู้เกี่ยวข้องสามารถจัดการทำการปรับ Shelf Tag ได้

6.2. โปรแกรมปรับปรุงราคาอัตโนมัติ ที่เครื่อง POS (Bplus Automation)

การปรับราคาเป็นเรื่องที่แต่ละท่านคิดว่าเป็นเรื่องยาก ต้องใช้เวลาและเร่งรีบดำเนินการให้เรียบร้อยก่อนวันรุ่งขึ้น ดังนั้นต่างคนต่างต้องเร่งดำเนินการทำให้เสร็จภายในวัน โปรแกรมสามารถกำหนดราคาล่วงหน้าได้ และเวลาที่ต้องการให้ราคาปรับเปลี่ยน

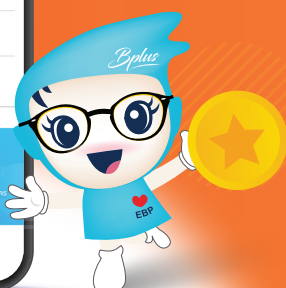
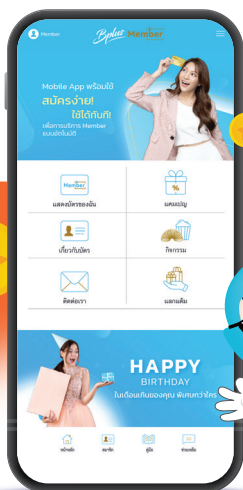
- เพื่ออำนวยความสะดวกในการเปลี่ยนราคาสินค้า และเมื่อถึงเวลาที่กำหนด โปรแกรมจะทำการเปลี่ยนราคาขายให้อัตโนมัติ

The screenshot shows a software window titled 'คำสั่งปรับปรุงราคาอัตโนมัติ' (Automatic Price Adjustment Command). It contains several input fields and checkboxes for configuring the price adjustment process. The fields include: 'รหัสคำสั่ง' (Command Code) set to 01, 'ชื่อคำสั่ง' (Command Name) set to 'ปรับราคาขายช่วงสุดสัปดาห์' (Adjust weekend selling prices), 'วันเริ่ม' (Start Date) set to 12/08/2563, 'เวลา' (Time) set to 08:00, 'จำนวนครั้งปรับ' (Number of adjustments) set to 99, 'สำหรับ' (For) set to 'ราคาขายพิเศษ' (Special price), and 'ไปถึง' (To) set to '0.ราคาขายปลีกผ่านเครื่อง Pos ธรรมดา.แ.' (0. Regular retail price through POS machine). There is also a field for 'แจ้งผลการปรับปรุงไปยัง Email' (Notify adjustment results to email) with the address 'marketing@gmail.com'. At the bottom, there are buttons for 'บันทึก' (Save) and 'ยกเลิก' (Cancel).

7. สมาชิก

- 7.1. แบ่งประเภทสมาชิกได้ไม่จำกัด
- 7.2. เมื่อสมาชิกมาใช้บริการ สามารถบันทึกได้ทั้งเลขที่สมาชิก และเลขที่บัตรสมาชิก หรือสแกนบัตร

- 7.3. วันหมดอายุสมาชิกพร้อมแจ้งที่หน้าจอแคชเชียร์ เมื่อมีการขาย
- 7.4. เก็บรายละเอียดส่วนตัวสมาชิกเพื่อนำข้อมูลมาวิเคราะห์การซื้อได้
- 7.5. ระบุตารางราคาที่เป็นสมาชิกจะใช้หรือส่วนลดที่สมาชิกจะได้รับแต่ละบุคคลได้
- 7.6. รองรับการสะสมแต้ม และ ทำจดหมายแจ้งแต้มสะสมให้สมาชิกได้
- 7.7. หากมีหลายกิจการ สมาชิกสามารถใช้บัตรได้ทุกร้านด้วยโปรแกรม The One Card (Option)



- The One Card โปรแกรมสะสมแต้มสมาชิก ขอบได้ทุกกิจการในเครือ เป็นระบบสมาชิกที่เหมาะสมกับกิจการที่มีหลายๆ สาขา หรือหลายกิจการ สามารถใช้บัตรสมาชิกบัตรเดียวกับทุกสาขาในเครือช่วย เพิ่มโอกาสการขายให้กับกิจการ
- สร้างความสะดวกให้สมาชิก สอบถามคะแนนได้ที่สาขาใดก็ได้ สร้างความพึงพอใจลูกค้าให้กลับมาซื้อซ้ำ

ลักษณะงานขาย

8. พนักงานขาย

- 8.1. แคชเชียร์สามารถระบุพนักงานขายที่ขายสินค้าในแต่ละบิลได้
- 8.2. สามารถแสดงยอดขายของแต่ละพนักงานขายได้ ทั้งที่เครื่องPOS และ สำนักงาน
- 8.3. สามารถสรุปยอดขายตามพนักงานขายที่เครื่อง POS นั้น ซึ่งจะเป็นโยบายอย่างมากสำหรับกิจการร้านของฝาก ในการเก็บยอดขายตามมัครุเทศ์ ในการเก็บหลักฐาน เพื่อรับคำแนะนำ หรือช่วยให้ผู้จัดการตรวจสอบเบื้องต้น และกระตุ้นการทำงาน ของพนักงานขายได้
- 8.4. สามารถกำหนดคอมมิชชั่นของสินค้าแต่ละประเภทต่างกันได้ พร้อมรายงานสรุปยอดใน Bplus ERP

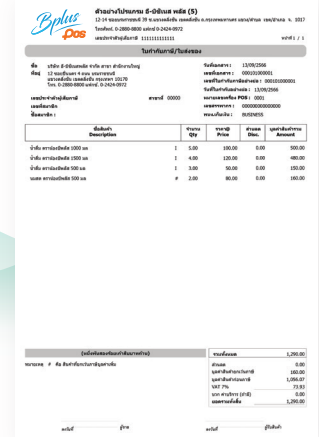


9. รูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อ

- 9.1. รูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อมีข้อมูลครบเป็นตามกรมสรรพากรกำหนด
- 9.2. สามารถกำหนดรูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อได้เองได้ทั้งภาษาไทย, ภาษาอังกฤษ และภาษาลาว
- 9.3. เครื่องบันทึกเงินสด 1 เครื่องสามารถพิมพ์รูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อได้มากกว่า 1 รูปแบบ
- 9.4. สามารถพิมพ์บิลซ้ำเป็นสำเนาได้
- 9.5. แก้ไขข้อความท้ายบิลได้ เช่น ขอบคุณ หรือแนะนำกิจกรรมพิเศษ
- 9.6. รองรับการพิมพ์ใบกำกับภาษีอย่างย่อทันทีที่สแกนสินค้า หรือพิมพ์ทีเดียวหลังจบการขาย
- 9.7. รองรับการทำ Electronic Journal (EJ)
- 9.8. รองรับการพิมพ์ QR Code เช่น QR Code แนะนำ Website ร้าน, ขวนติดตามในไลน์ เป็นต้น

10. ใบกำกับภาษีเต็มรูป

- 10.1. พิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูปตามรูปแบบมาตรฐานได้ หรือ ตามรูปแบบที่ต้องการ (Option)
- 10.2. พิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูปย้อนหลังได้หรือพิมพ์ได้ครั้งเดียว ณ วันที่ซื้อสินค้า
- 10.3. สามารถเลือกออกใบกำกับภาษีเต็มรูปทันทีที่หลังจบการขาย โดยไม่พิมพ์ใบกำกับภาษีอย่างย่อได้
- 10.4. หากลูกค้าเคยออกใบกำกับภาษีแล้ว สามารถค้นหาได้อย่างรวดเร็ว โดยใช้หมายเลขโทรศัพท์ สามารถค้นหาอย่างละเอียดจากชื่อบริษัท, เลขประจำตัวผู้เสียภาษีได้
- 10.5. รายงานภาษีขาย จัดทำตามข้อกำหนดของกรมสรรพากร
- 10.6. รองรับ e-Tax Invoice & e-Receipt (Option)



11. การสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่าง แคชเชียร์และลูกค้า

- โปรแกรมช่วยสร้างความสัมพันธ์อันดี ระหว่างแคชเชียร์และลูกค้า โดย
- 11.1. เมื่อลูกค้าซื้อสินค้าบางประเภท โปรแกรมสามารถแสดงข้อความความปรารถนาดี ความหวังดี เพื่อให้แคชเชียร์ได้อ่านและบอก เช่น ให้เชียร์สินค้า เมื่อซื้อกาแฟ ก็บอกว่าไม่ซื้อกาแฟที่เมทด้วยหรือคะ/ครับ
- 11.2. ช่วยแจ้งโปรโมชั่นที่เกี่ยวข้อง เช่น ช้อนนม 4 กล่องกล่องละ 10 บาท หากช่วงนั้นมีโปรโมชัน โปรแกรมสามารถแจ้งข้อความบ่นจอก เช่น แนะนำลูกค้าซื้อเพิ่มเป็น 6 กล่อง จะเหลือกล่องละ 9 บาท เป็นต้น โดยส่วนนี้ผู้ใช้งานไม่ต้องบันทึกข้อความที่แจ้งนี้ โปรแกรมจะทำการแจ้งให้อัตโนมัติ
- 11.3. แสดงความยินดีกรณีเดือนเกิดสมาชิก
- 11.4. แสดงแถมให้ลูกค้าที่ราบได้ทีบิล
- 11.5. สามารถพิมพ์ QR Code ลิงค์ในการสำรวจความพึงพอใจลูกค้า ลงในใบกำกับภาษีอย่างย่อได้

12. การตรวจสอบและการปิดงานประจำวัน

- 12.1. มีรายงานที่เกี่ยวข้องกับการขายมากมาย ทั้งสรุปยอดขายตามวัน ตามเครื่อง ตามแคชเชียร์ ตามสาขา เป็นต้น
- 12.2. มีรายงานที่เกี่ยวข้องกับการรับชำระมากมาย เช่น สรุปยอดเงินตามประเภท ตามแคชเชียร์ ฯลฯ
- 12.3. มีรายงานแสดงสรุปสินค้ามากมาย เช่น สรุปสินค้าที่ขาย รายละเอียดสินค้าที่ขาย เป็นต้น
- 12.4. มีรายงานวิเคราะห์การขายตามวัน เวลา ตามเครื่องหรือตามแคชเชียร์
- 12.5. รายงานแสดงเปรียบเทียบยอดเงินที่รับกับยอดเงินที่นำส่ง
- 12.6. รายงานพฤติกรรมแปลกๆ ที่เกิดขึ้นในแต่ละวัน
- 12.7. รายงานที่จำเป็นบางส่วนสามารถพิมพ์ได้ทั้งที่เครื่อง POS และได้ทั้งที่เครื่องพิมพ์หลังร้าน

| วันที่ | เชชชี | ขายต่อกล่อง | กล่องขาย | ขายต่อจาน | ล้างจาน | ขายรวม | คก. | ขายสุทธิ |
|------------|-------------|-------------|----------|------------|----------|------------|----------|-----------|
| 01/10/2561 | 00001000001 | 69,944.00 | 688.00 | 69,256.00 | 2,077.75 | 67,178.25 | 4,394.84 | 62,783.41 |
| 01/10/2561 | 00001000003 | 970.00 | 3.36 | 966.64 | 0.00 | 966.64 | 27.26 | 939.38 |
| 01/10/2561 | 00001000004 | 2,368.00 | 15.00 | 2,353.00 | 0.00 | 2,353.00 | 147.33 | 2,105.67 |
| 01/10/2561 | 00001000005 | 32,400.00 | 0.00 | 32,400.00 | 0.00 | 32,400.00 | 2,119.68 | 30,280.32 |
| รวม | 01/10/2561 | 105,282.00 | 707.36 | 104,574.64 | 2,077.75 | 102,496.89 | 6,689.11 | 95,807.78 |
| รวมทั้งหมด | | 105,282.00 | 707.36 | 104,574.64 | 2,077.75 | 102,496.89 | 6,689.11 | 95,807.78 |

Bplus POS ให้ประโยชน์เจ้าของร้านค้าปลีก และ ร้านอาหาร ผ่าน Line Notify

ตามที่ทราบดี การสื่อสารผ่าน Line เป็นช่องทางการสื่อสาร ที่ถึงตัวบุคคลมากที่สุด และรวดเร็วที่สุด ดังนั้น โปรแกรม Bplus POS จึงเพิ่มประโยชน์สำหรับเจ้าของกิจการ ให้ทราบข้อมูลที่สำคัญเพื่อดำเนินการทันที่ ดังนี้

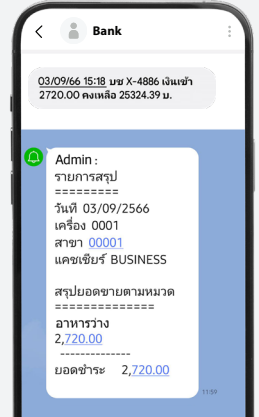
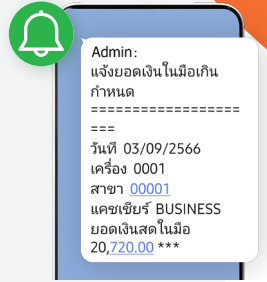
1. แจ้งยอดเงิน กรณีเงินในลิ้นชักเกินจำนวนที่ตั้งค่าไว้ เพื่อให้เจ้าของกิจการลดความสูญเสีย จากยอดเงินที่สำรองไว้ในลิ้นชัก เพื่อทอนให้ลูกค้า ดังนั้น เมื่อแคชเชียร์รับชำระจากการขายมาจำนวนเงินมากกว่าที่กำหนดไว้ เครื่อง POS นั้นจะทำการส่งข้อความเตือนให้แคชเชียร์นำส่งเงิน พร้อมทั้งแจ้งเจ้าของให้ทราบว่า ถึงเวลาที่แคชเชียร์ควรนำส่งเงินแล้ว

2. แจ้งยอดเงิน กรณีที่ลูกค้าชำระด้วย QR Code กรณีลูกค้าชำระเงินด้วย QR Code ลูกค้ามักแสดงข้อความว่าชำระผ่านมือถือ ให้แคชเชียร์ดูแต่บางครั้งอาจมีลูกค้าที่ตั้งใจและไม่ตั้งใจ และแคชเชียร์ก็อาจเผลอเรอ ทำให้ยอดเงินดังกล่าว ไม่ถูกโอนเข้าบัญชี ซึ่งการตรวจสอบดังกล่าว จะใช้เวลาและยุ่งยาก เนื่องจากเจ้าของหรือผู้มีอำนาจตรวจสอบ ไม่ได้อยู่ ณ ตำแหน่งชำระเงิน ดังนั้น Bplus POS ช่วยกรณีดังกล่าว โดยทันทีที่ลูกค้า ยืนยันว่าชำระสำเร็จแล้ว ข้อมูลที่จำเป็นเกี่ยวกับการชำระนั้น จะส่งไปยังเจ้าของหรือผู้มีอำนาจตรวจสอบได้ทันที

3. รายงานการปิดงานขายประจำวัน ในทุกสิ้นวัน เมื่อแคชเชียร์ปิดงานขายแล้ว เครื่อง POS จะทำการส่งรายงานต่อไปยังไปยังเจ้าของ หรือ ผู้มีอำนาจทันที

- 3.1 รายงานสรุปยอดขายประจำวันของเครื่องนั้น เพื่อให้ทราบยอดขายวันนั้นเป็นยอดเงินเท่าไร
- 3.2 รายงานสรุปยอดชำระประจำวันของเครื่องนั้น เพื่อให้ทราบยอดรับชำระวันนั้นได้รับชำระมาเป็นประเภทใดบ้าง เป็นยอดเงินเท่าไร ยอดนำส่งเป็นจำนวนเท่าไร ยอดขาดยอดเกินจำนวนเท่าไร
- 3.3 เหตุการณ์ที่เกี่ยวข้องกับยอดขายที่น่าสนใจ เช่น มีคืนสินค้า มีการยกเลิกบิลอะไรบ้าง มีการพักบิลกี่ครั้ง เป็นต้น

4. รายงานสรุปหมวดสินค้าที่ขายดี และ ชนิดสินค้าที่ขายดี 5 อันดับในหมวด เฉพาะ POS สำหรับร้านอาหาร โปรแกรม Bplus POS ยังทำการสรุปยอดขายตามหมวดสินค้าให้ทราบ รวมทั้งชนิดสินค้าที่ขายดีให้ทราบ 5 ลำดับต่อหมวด ทั้งนี้ เพื่อประโยชน์ ในการเตรียมสินค้า เพื่อจำหน่ายในวันถัดไป

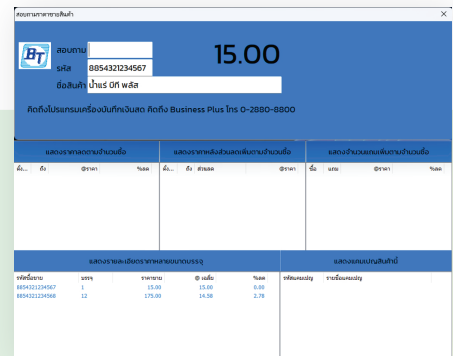


โปรแกรมเสริมที่เกี่ยวข้อง

1. โปรแกรมสอบถามราคาสินค้า

ลูกค้าเช็คราคาขายสินค้าเองได้ โดยไม่ต้องใช้หน้าจอยขายของแคชเชียร์ เป็นการแสดงจอกภาพ พร้อมเสียงพูดประกอบ เพื่อให้ลูกค้าตรวจสอบราคาสินค้าได้เอง สามารถแสดงราคาขายของสินค้าทุกขนาดบรรจุ และแคมเปญที่กำลังจัด โดยมีให้เลือกใช้ 2 แบบ

1. โปรแกรมใช้บน Windows
2. Application ใช้บน Android



2. โปรแกรมพิมพ์ป้ายราคา

เพื่อความสะดวกในการที่จะพิมพ์ป้ายราคา, Shelf Tag และใบปะก่อง โปรแกรมมีรูปแบบมาตรฐาน ให้เลือกทั้ง EAN8 และ EAN13 โดยนำข้อมูลมาจากโปรแกรมบัญชีบริหารสำเร็จรูป (Bplus ERP) ราคาพิมพ์บนป้ายราคาได้หลายตารางราคา, ตลอดจนพิมพ์ป้ายราคา ได้ตามเอกสารแทนการพิมพ์ที่ละตัวสินค้า เช่น พิมพ์ตามเอกสารรับและพิมพ์รายการสินค้าที่มีบาร์โค้ดที่ตัวสินค้าได้โดยอัตโนมัติ เพื่อช่วยประหยัดเวลาและต้นทุนในการพิมพ์

3. BPlus POS Online

Bplus POS Online เหมาะสำหรับกิจการที่ใช้ Bplus POS และต้องการทราบยอดสินค้าคงคลัง ตลอดเวลา จุดเด่นของ Bplus POS Online : เมื่อระบบ Network หรือ ระบบ LAN มีปัญหา ไม่สามารถเชื่อมต่อระหว่างเครื่องที่สำนักงาน และเครื่อง POS ยังคงสามารถขายต่อไปได้ โดยไม่มีการหยุดชะงัก เพียงแต่การ Online ชะงักเท่านั้น เมื่อระบบ Network หรือ ระบบ LAN เริ่มใช้งานได้อีกครั้ง โปรแกรมจะช่วยจัดการระบบที่เกิดขึ้นในช่วงที่มีการหยุด Online ให้อัตโนมัติ โดยผู้ใช้งานจะสามารถกลับมาทราบยอดสินค้าคงคลังที่เป็นปัจจุบันและถูกต้องได้ทันที

4. โปรแกรม Bplus อ่านบัตรประชาชน Smart Card Reader

โปรแกรม Bplus อ่านบัตรประชาชน จะใช้งานร่วมกับเครื่อง Smart Card Reader ซึ่งเป็นอุปกรณ์ที่ใช้เชื่อมต่อกับคอมพิวเตอร์เพื่อส่งข้อมูลบุคคลจากบัตรประจำตัวประชาชน ใช้ร่วมกับโปรแกรมออกใบกำกับภาษีเต็มรูป การสมัครสมาชิก (Member) การเพิ่มข้อมูลพื้นที่ที่อยู่ของสมาชิก เป็นการประหยัดเวลาในการทำงาน สะดวก รวดเร็ว ลดความผิดพลาดในการคีย์ข้อมูล โดยมีหลักการทำงานง่ายๆ เพียงแค่ผู้นำบัตรประจำตัวประชาชนเสียบเข้ากับอุปกรณ์ Smart Card Reader ข้อมูลในบัตรจะแสดงรายละเอียดออกมา จากนั้นก็สามารถนำข้อมูลเข้าไปโปรแกรม Bplus POS และนำไปใช้ประโยชน์ได้ทันที

5. โปรแกรม Bplus MINI EDC

ในปัจจุบันเทคโนโลยีมีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ลูกค้าในปัจจุบัน จะเดินทางไปไหนมาไหนไม่ต้องมีเงินสดติดตัว เพียงมีแค่มือถือหรือบัตรใบเดียว ก็สามารถอำนวยความสะดวกให้กับตนเองได้

ดังนั้น สถาบันการเงินต่างๆ จึงมีการนำเทคโนโลยีที่ชื่อว่า "Thai QR Payment" เพื่อช่วยอำนวยความสะดวกให้กับร้านค้า และลูกค้าได้มากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการชำระผ่าน QR Code, Promptpay, AliPay แม้กระทั่ง WeChatPay โดยโปรแกรม Bplus MINI EDC จะเชื่อมการชำระเข้ากับ Bplus POS เพิ่มความสะดวกในการรับชำระจากลูกค้า

6. โปรแกรมสมาชิกสะสมแต้ม และแลกแต้มออนไลน์

การดึงลูกค้ากลับมาที่ห้าง / ร้าน ในรูปแบบของสมาชิก ที่ให้รางวัลพิเศษ ในแบบต่างๆ ที่แสดงว่าลูกค้าเป็นบุคคลพิเศษเหนือกว่าลูกค้าทั่วไป สมาชิกได้รับประโยชน์ สะดวกและรวดเร็ว ในการทราบผลตอบแทนจากการซื้อทันที เช่น ยอดซื้อทุกๆ 100 บาท ลูกค้าได้รับ 1 แต้ม ถ้าซื้อสินค้าบิวตี้ จะได้คะแนนเพิ่ม 3 เท่า, ช่วงเวลาที่ทองถ้าสมาชิกซื้อครบ 300 บาท จะได้แต้มเป็น 10 เท่า ของปกติ เป็นต้น และลูกค้าสามารถเห็นแต้มได้ทันทีที่สลิปเมื่อจบการขาย แสดงได้ทั้งแต้มเมื่อวาน, แต้มวันนี้ และยอดแต้มทั้งหมด



7. โปรแกรมเสริม e-coupon

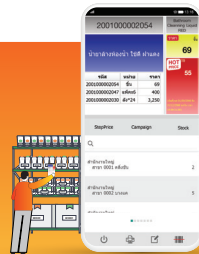


การพิมพ์คูปองอัตโนมัติที่แคชเชียร์ตามเงื่อนไขการขายที่กำหนดไว้ เพื่อให้ลูกค้าหรือสมาชิกที่มาซื้อสินค้าได้รับคูปองส่วนลดทันที และสามารถนำมาใช้ในการซื้อครั้งถัดไป ซึ่งลูกค้าจะเห็นได้ทันทีว่า ลูกค้าซื้อสินค้าที่ห้าง / ร้าน จะมีเงินกลับบ้านไป โดยไม่ต้องรอสะสมแต้มครบ ซึ่งจะทำให้ลูกค้ากลับมาซื้อซ้ำเป็นกลยุทธ์ทางการตลาดที่ปัจจุบันนิยมกันมาก เช่น

- ซื้อครบ 500 บาท ได้รับคูปอง 50 บาท
- ซื้อแผนกอาหารสดครบ 300 บาท ได้คูปอง 10 บาท
- เป็นต้น

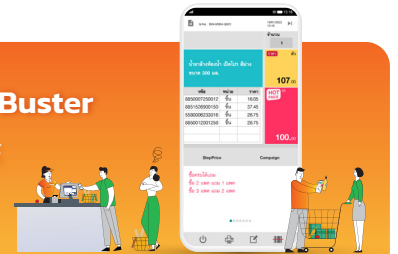
8. Bplus Check Price

ผู้ช่วยตรวจสอบร้านค้าว่าสินค้าและป้ายราคาถูกต้องพร้อมขาย หากพบรายการผิดพลาดส่งแจ้งสั่งพนักงานแก้ไขได้ทันที



9. Bplus Queue Buster

เลขาช่วยงานขายแคชเชียร์ลดการรอคิวนาน



Bplus รองรับ
ช่องทางจำหน่ายอื่น เช่น

Bplus Franchise Retail
โปรแกรมสำหรับธุรกิจแฟรนไชส์

Bplus BASKET
เว็บไซต์ร้านค้าออนไลน์แบบสำเร็จรูป

เชื่อมต่อกับ
Lazada Shopee Line MyShop TikTok Shop

Bplus Consignment
โปรแกรมฝากขาย

การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- สุดยอด SME แห่งชาติ ปี 2552 (SME National Awards 2009) Usingsoft Software & Application
- SME ดีเด่น ประจำปี 2561 (SME National Awards 2018) โปรแกรมธุรกิจ งานสร้างสรรคิด-ออกแบบ
- โล่รางวัลยอดเยี่ยม ประจำปี 2551-2552
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทผู้ประกอบการโลจิสติกส์ ประจำปี 2561 (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2018)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทค้าปลีก-ค้าส่ง ประจำปี 2560, 2561, 2562 3 ปีซ้อน (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2017, 2018, 2019)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทอสังหาริมทรัพย์ (Real Estate) ครั้งที่สอง อสังหาริมทรัพย์ฯ ประจำปี 2565 (ATSI Digital Entrepreneur Award 2022)



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย



บริษัท บีซีสเนค แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด
(BUSINESS & TECHNOLOGY CO., LTD.)
11 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170
Fax : 02-424-0972 Website : www.businessplus.co.th
E-mail : allsales@bplus.co.th



085-234-5980

02-880-9700, 02-409-5409
02-880-8800

MK01-02 8/1/67 8/8