

Bplus VAN SALES

on Mobile-Android

โปรแกรมบริหารงานหน่วยรถ

สำหรับศูนย์กระจายสินค้า, หน่วยขายแบบ Cash Van,
หน่วยรถเงินสด (Cash Van), รถรับ และ สายส่งสินค้า เป็นต้น

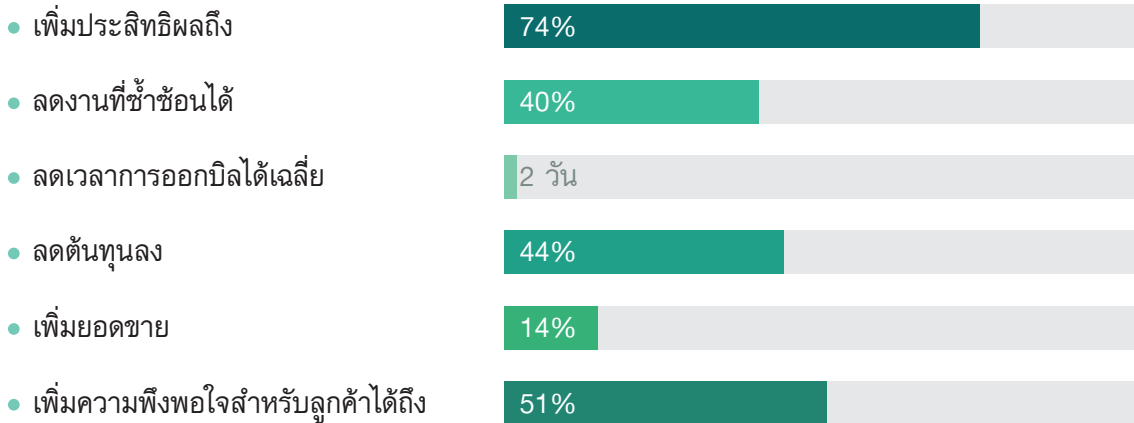


งานหน่วยรถของท่านยังพบปัญหานี้หรือไม่

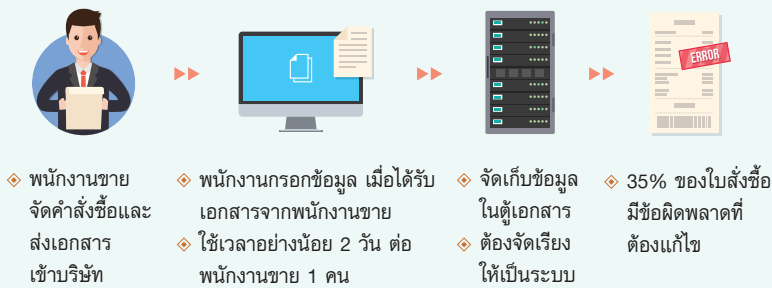
- พนักงานขายหน่วยรถออกนอกเส้นทาง (Route plan) โดยหัวหน้าไม่ทราบ
- ไม่ทราบว่าพนักงานหน่วยรถเดินทางครบตามสายที่จัดหรือไม่ (Route plan)
- พนักงานขายหน่วยรถถ้าลูกค้าไม่มี Order จะทราบได้อย่างไรว่าพนักงานขายได้เข้าแวะเยี่ยมเพื่อสร้างความสัมพันธ์
- พนักงานขายหน่วยรถดำเนินรายการขายในราคา และ จำนวนสินค้าไม่ตรงกับแคมเปญที่จัด
- พนักงานขายหน่วยรถไม่สามารถเช็ควงเงินเครดิตลูกค้าได้ต้องโทรติดต่อสำนักงานทำให้เสียเวลาและผิดพลาดได้ง่าย
- พลาดโอกาสขายเพราะไม่ทราบว่าหน่วยรถสินค้าไม่พอต้องการเติมสินค้า
- หาตัวเลขที่เหมาะสมในการจัดสินค้าให้ลูกค้าไม่ได้ทำให้ลูกค้าไม่พึงพอใจเพราะจัดให้สต็อกลูกค้าสั้น
- ไม่สามารถบริหารสินค้าคงเหลือของหน่วยรถและโกดังได้ทันเวลาเพราะธุรกรรมขายรอบิลจากฝ่ายขายและบันทึกย้อนหลังไม่ทัน

ปัจจุบันเทคโนโลยีการสื่อสารและอินเทอร์เน็ตพัฒนาไม่หยุดยั้งทุกวงการทุกวินาทีที่มีการแข่งขันอย่างดุเดือด ข้อมูลสำหรับการตัดสินใจและความรวดเร็วการขายคือปัจจัยสำคัญไปสู่ความสำเร็จ **Business plus** ได้ตระหนักถึงความสำคัญนี้ จึงได้ออกแบบโปรแกรม **Bplus Van Sales on Mobile-Android** สำหรับโทรศัพท์มือถือ เพื่อให้ฝ่ายขายได้รับข้อมูลที่ทันสมัย บันทึกข้อมูลขายได้ทุกที่ทุกเวลา โดยหากเปรียบเทียบระหว่างฝ่ายขายเดิมที่ต้องคอยโทรถามสำนักงานใหญ่ จดยอดสั่งซื้อของลูกค้า แพกซ์ใบสั่งซื้อเข้าสำนักงานใหญ่ รอพนักงานในสำนักงานใหญ่ตรวจสอบและบันทึกลงคอมพิวเตอร์ และออกบิล

และเริ่มส่งของ เปรียบเทียบกับฝ่ายขายใหม่ซึ่งสามารถทราบข้อมูลและบันทึกยอดขาย ออกบิลขายทันทีต่อหน้าลูกค้า ระหว่างเจรจา ประสิทธิภาพต่างกันอย่างมากเทียบไม่ได้ ซึ่งข้อเท็จจริงนี้ ได้มีการวิจัยจากต่างประเทศพบว่าบริษัทที่หันมาใช้ เทคโนโลยีโปรแกรมบันทึกขายผ่านมือถือสามารถ



ก่อนใช้ Bplus Van Sales



หลังใช้ Bplus Van Sales



คุณสมบัติเด่นประกอบด้วย

1. แผนการเดินทาง (Route plan) และตารางการเดินทาง
2. การขายสินค้า, การชำระ ,การขายซ้ำ(REPEAT ORDER) และกิจกรรมการขายอื่นๆ
3. จุดรับ/เติมสินค้า(Drop Point)
4. Questionnaire/Market Survey

1. แผนการเดินทาง (Route plan) และตารางการเดินทาง

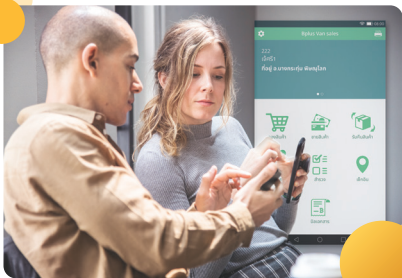
- รองรับการแบ่งสายลูกค้าเพื่อแบ่งพื้นที่รับผิดชอบของพนักงานขายหน่วยรถได้ชัดเจนและควบคุมได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- เตรียมข้อมูลแผนการเดินทาง (Route plan) ได้อย่างง่ายและรวดเร็ว พร้อมพิกัดที่ต้องเดินทาง ระยะเวลาการเดินทางใช้เวลาหลายวันก็สามารถกำหนดล่วงหน้าได้ ทำให้พนักงานขายหน่วยรถทราบแผนการเดินทางทั้งหมดและเตรียมการขายได้ล่วงหน้า

- พนักงานขายหน่วยรถจะสามารถขายสินค้าให้กับลูกค้าที่มีชื่ออยู่ในสายที่เลือกหรือรายชื่อตาม Route plan ที่กำหนดได้เท่านั้น เพื่อควบคุมการเดินทางและประหยัดค่าใช้จ่ายในการขายข้ามเขต หรือเลือกขายเฉพาะรายใหญ่ทำให้ขาดการติดต่อกับลูกค้าหลายๆราย
- รองรับการกำหนดเลขไมล์ พิกัด GPS ของสำนักงานและร้านค้า เพื่อตรวจสอบระยะทางและการเดินทาง
- ส่งแผนการเดินทางหรือคำสั่งพิเศษเพิ่มเติมให้กับพนักงานขายหน่วยรถ รับข้อมูลเพิ่มเติมระหว่างการเดินทางได้
- หัวหน้างานสามารถตรวจติดตามการทำงานของพนักงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้ได้ตามเป้าหมายอย่างมีประสิทธิภาพแบบทันที



2. การขายสินค้า, การชำระ , การขายซ้ำ (REPEAT ORDER) และกิจกรรมการขายอื่นๆ

- ระบบรองรับการตั้งเป้าขายพร้อมเทียบกับยอดขายที่ทำได้ทันทีตลอดการเดินทางใน Route plan
- รายการสินค้าที่จะขึ้นหน่วยรถสามารถเลือกในหมวดสินค้าหรือเฉพาะยี่ห้อ หรือสินค้าที่ต้องการได้ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการขายสินค้าที่ลูกค้าใน plan ที่ต้องการ
- รองรับข้อมูลออนไลน์สินค้าขึ้นหน่วยรถตามจำนวนที่บันทึกเตรียมสินค้าขึ้นรถเพื่อเป็นยอดตั้งต้นให้หน่วยรถแต่ละคัน เมื่อมีการขายออกจากหน่วยรถระบบจะสรุปให้ทราบทันทีว่าหน่วยรถแต่ละคันจะมียอดคงเหลือกลับสำนักงานเท่าไร เพื่อทำการตรวจย้อนยอดกับฝ่ายบัญชี
- ควบคุมราคาขายแยกได้ตามหน่วยรถ หน่วยรถแต่ละคันสามารถกำหนดตารางราคาขายเฉพาะหน่วยรถได้ เช่น หน่วยรถหนึ่งคันที่รับผิดชอบร้านค้าส่งจะได้ตารางราคาขายส่ง ส่วนคันที่รับผิดชอบร้านค้าปลีกจะได้ตารางราคาขายปลีกต่างจากรถคันแรกได้ โดยควบคุมการกำหนดราคาจากสำนักงาน



- ราคาขายที่ใช้ที่หน่วยรถรองรับทั้งราคาขายที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว หรือราคาที่ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มได้
- ระบบสามารถแนะนำการสั่งซื้อโดยตรวจสอบประวัติการสั่งซื้อของลูกค้าได้
- รองรับโปรโมชั่น/แคมเปญ กำหนดให้ส่วนลดและของแถม เพื่อส่งเสริมการขาย เช่น
 - ซื้อสินค้าชนิดเดียวกันจำนวนครบได้แถม
 - ซื้อสินค้าในกลุ่มที่ทดแทนกันได้จำนวนครบได้แถม
 - ลดบาท ต่อรายการ
 - ลด% ท้ายบิล

การขายสินค้าและการชำระ:

- บันทึกการขาย การชำระ และพิมพ์เอกสารใบส่งของได้ทันที
- รองรับทั้งการขายเงินสด และการขายเครดิต
- รองรับการจองสินค้า เพื่อส่งกลับสำนักงานจัดสินค้าและส่งของได้ทันที
- ควบคุมพนักงานขายให้ขายได้ตามราคาที่บริษัทประกาศ
- รองรับการรับคืนสินค้า ทั้งการรับคืนเงินเชื่อ และรับคืนเงินสด
- โอนรายการขายและยอดชำระจากโทรศัพท์ได้ทันทีทุกเวลา โดยไม่ต้องรอกลับบริษัทจึงจะโอนยอดขายได้
- รองรับการตรวจสอบยอดหนี้ค้างชำระของลูกค้าแต่ละราย เพื่อพิจารณาวงเงินเครดิต
- รองรับการบันทึกข้อมูลเยี่ยมลูกค้าได้เพื่อทราบการปฏิบัติงาน และจุดการพบลูกค้าทั้งหมดตลอดจนเพื่อสร้างสัมพันธ์อันดี เพื่อก่อเกิดยอดขายต่อไปในครั้งหน้า
- เมื่อพนักงานขายหน่วยรถ สามารถเปิดหน้าบัญชีลูกค้ารายใหม่ที่ยังไม่เคยมีประวัติ พนักงานขายสามารถเชื่อมต่อสำนักงานใหญ่ เพื่อเพิ่มข้อมูลบันทึกขายได้ทันที โดยไม่สูญเสียโอกาสในการขาย



เมื่อพนักงานหน่วยรถเดินทางจบ Route กลับสำนักงาน

- ช่วยให้สรุปยอดสินค้าคงเหลือได้รวดเร็วแทนการต้องรอสรุปการขายคีย์บิลย้อนหลัง
- การตรวจนับสินค้าคงเหลือของหน่วยรถ ระบบสามารถแสดงผลต่างรายการสินค้าจากการรับเข้าหน่วยรถกับรายการขายให้ลูกค้า และรายการคืนสินค้าของหน่วยรถ เพื่อเปรียบเทียบกับผลการตรวจนับสินค้าจริงบนรถซึ่งถ้าเกิดผลต่าง จะทราบยอดความรับผิดชอบของพนักงานหน่วยได้ทันที
- เก็บประวัติการซื้อสินค้าของลูกค้าแต่ละราย เพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำเพื่อทราบว่าซื้ออะไรไปบ้าง วันที่ซื้อครั้งสุดท้าย เพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำ(REPEAT ORDER)
- สามารถเชื่อมโยงกับระบบบัญชีหลังร้าน Business Plus ERP ได้โดยลงรายการในสมุดเงินสด และลงรายวันในระบบบัญชีพร้อมรายงานภาษีมูลค่าเพิ่ม

สรุปรายงานที่ให้ได้ประโยชน์เพื่อนับประสิทธิภาพ เพื่อเพิ่มยอดขาย และประหยัดค่าใช้จ่าย เช่น



- สรุปยอดขายแยกตามประเภทสินค้า
- สรุปยอดขายแยกตามรายละเอียดสินค้า
- รายละเอียดการขายในแต่ละเอกสาร
- สรุปแถมตามสินค้า, การรับคืนสินค้า
- สรุปยอดขายตามประเภทลูกค้า
- สรุปยอดการชำระตามแต่ละประเภทเอกสาร
- สรุปสายการเดินทางเทียบจำนวนลูกค้าทั้งสายกับจำนวนลูกค้าที่มียอดขายในสายหรือการเข้าเยี่ยมเพื่อผู้จัดการฝ่ายขาย และฝ่ายการตลาด สามารถประเมินประสิทธิภาพของพนักงาน และการปรับปรุงที่ดีขึ้น

3. จุดรับ/เติมสินค้าของหน่วยรถ(Drop Point)

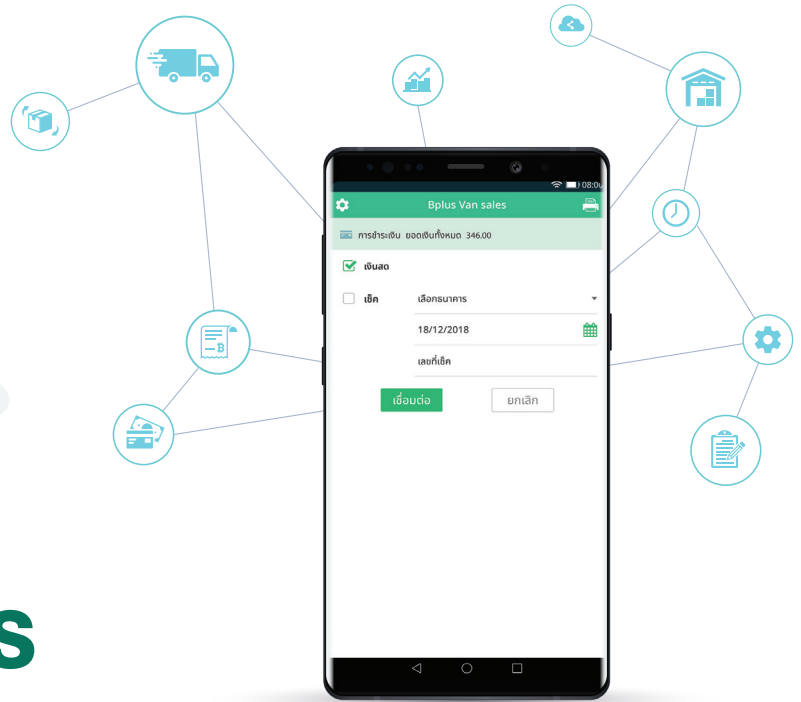
- ระบบสามารถแนะนำการเบิกสินค้าขึ้นรถปกติ และเบิกสินค้าระหว่างทาง
- รองรับการสอบถามข้อมูลสินค้าคงเหลือระหว่างการเดินทางตามตำแหน่งเก็บของหน่วยรถ
- ช่วยให้พนักงานหน่วยรถทราบสินค้าคงเหลือในรถทันทีที่เปิดบิลขายให้ลูกค้าและวางแผนเพิ่มสินค้า เพื่อไม่ให้พลาดโอกาสขายก่อนจบแผนการเดินทาง (Route plan) ได้
- กรณีที่พนักงานขายทำการขายสินค้าและพบว่าข้อมูลของสินค้าที่แสดงบน Smartphone ว่าสินค้าที่ต้องการขายหมดหรือใกล้จะหมด สามารถแจ้งไปยังสำนักงานเพื่อจัดสินค้าเติมให้หน่วยรถอย่างอัตโนมัติ
- จัดสินค้าเติมให้หน่วยรถอย่างอัตโนมัติ โดยพนักงานสามารถรับสินค้าได้ที่จุดพักสินค้า (Drop Point) ตามสายการเดินทางที่หน่วยรถวิ่งในแต่ละวัน หน่วยรถสามารถทำการรับสินค้าเพิ่มจากจุดพักสินค้าได้ โดยสำนักงานที่เตรียมแผนการเดินทางจะกำหนดจุดรับสินค้าให้หน่วยรถ เพื่อสามารถเข้าไปรับสินค้าได้ ตามสายการเดินทางของแต่ละคัน เพื่อไม่ให้พลาดโอกาสขาย



4. Questionnaire

- ระบบรองรับแบบสอบถาม(Questionnaire) Market Survey กรณีมีผลิตภัณฑ์ใหม่ หรือความต้องการของลูกค้า เพื่อสำนักงานใหญ่ นำมาใช้ในการวิเคราะห์ต่อไป
- หน่วยรถสามารถทำการเก็บข้อมูลเกี่ยวกับร้านค้าได้ โดยสามารถสร้างเป็นเอกสารชุดสำรวจได้ สามารถตั้งคำถามตามที่ต้องการ ให้หน่วยรถทำการเก็บข้อมูลร้านค้าให้สำนักงานได้

- Sales Force Automation
- Route Sales
- Market Survey



ประโยชน์จาก Bplus VAN SALES on Mobile-Android

- สะดวกสบายใช้งานง่ายลดค่าใช้จ่ายโดยใช้งานผ่าน SMARTPHONE
- สามารถบันทึกการขายและแสดงรายงานยอดขายต่างๆ อัตโนมัติ ผ่าน SMARTPHONE
- ลดต้นทุนสินค้าคงคลัง เพราะบริหารสินค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพทันเวลา ทำให้มีสินค้าเพียงพอในการจำหน่าย เงินทุนไม่จมในสินค้า
- พนักงานหน่วยรถสามารถประมวลยอดขายเทียบเป้าได้ตลอดการทำงานทำให้มีโอกาสเพิ่มยอดขายสูง
- ลดความผิดพลาดในการทำงาน เช่น
 - ขายราคาไม่ผิด เพราะระบบรองรับการขายสินค้าในหน่วยรถแบ่งราคาต่างๆตามประเภทลูกค้า
 - ขายไม่ผิดแคมเปญ เพราะระบบจะดำเนินการให้ส่วนลด หรือ ของแถมโดยอัตโนมัติ เมื่อลูกค้าสั่งซื้อครบตรงแคมเปญ
- ช่วยวางแผนการจัดการสินค้าในหน่วยรถได้แม่นยำ และ ไม่พลาดโอกาสขาย
- ผู้บริหารสามารถทราบความต้องการของลูกค้าเพื่อการพัฒนาและสร้างความผูกพันกับลูกค้าได้อย่างดี
- ลดการทำงานซ้ำซ้อน
- รองรับการทำงานเชื่อมต่อกับระบบบัญชีบริหาร BUSINESS PLUS ERP เพื่อการบริหารที่เพิ่มประสิทธิภาพ



การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- สุดยอด SME แห่งชาติ ปี 2552 (SME National Awards 2009) ประเภทธุรกิจ Software & Application
- SME ดีเด่น ประจำปี 2561 (SME National Awards 2018) ประเภทธุรกิจ งานสร้างธุรกิจและออกแบบ
- ได้ประกาศิตยศาสตร์ ปี 2551-2552
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทอุตสาหกรรมดิจิทัล ประจำปี 2561 (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2018)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ ประเภทค้าปลีก-ค้าส่ง ประจำปี 2560, 2561, 2562 3 ปีซ้อน (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2017, 2018, 2019)
- บริษัทและลูกค้าได้รับรางวัลชนะเลิศ หมวดธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ฯ ประจำปี 2565 (ATSI Digital Entrepreneur Award 2022)

